



### ПРЕСС-РЕЛИЗ

## **«РОСИНТЕР РЕСТОРАНТС» УВЕЛИЧИЛ ОПЕРАЦИОННУЮ ВЫРУЧКУ НА 1,8% ПО ИТОГАМ 1 ПОЛУГОДИЯ 2019 ГОДА**

**Москва, 29 августа 2019 год:** ПАО «Росинтер Ресторантс Холдинг» («Росинтер», «Росинтер Ресторантс», Компания), один из крупнейших операторов в сегменте семейных ресторанов в России (Московская Биржа ММВБ-РТС: тикер ROST) объявляет результаты операционной и финансовой деятельности за 1 полугодие 2019 года, подготовленные в соответствии с международными стандартами финансовой отчетности.

### **ОСНОВНЫЕ ФИНАНСОВЫЕ И ОПЕРАЦИОННЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ ЗА 1 ПОЛУГОДИЕ 2019 ГОДА**

- Консолидированная выручка за 1 полугодие 2019 года увеличилась на 1,8% и составила 3 763 млн рублей.
- Консолидированная операционная выручка<sup>[1]</sup> в 1 полугодии 2019 года увеличилась на 1,8% по сравнению с 1 полугодием 2018 года и составила 3 622 млн рублей. Рост выручки связан с открытием новых локаций в 2018 году.
- Показатель EBITDA до обесценения и списаний<sup>[2]</sup> в 1 полугодии 2019 года составил 1 171 млн рублей. На размер показателя оказало влияние применение с 1 января 2019 года нового стандарта по учету операционной аренды МСФО (IFRS) 16. Скорректированный<sup>[3]</sup> показатель EBITDA до обесценения и списаний по МСФО (IAS) 17 составил 105 млн рублей. Рентабельность скорректированного показателя EBITDA в 1 полугодии 2019 года составила 2,8%, что на 1% меньше аналогичного показателя за 1 полугодие 2018 года.
- Чистый убыток в 1 полугодии 2019 года составил 149 млн рублей. Без учета влияния МСФО (IFRS) 16 чистый убыток составил 260 млн рублей по сравнению с 128 млн рублей убытка в 1 полугодии 2018 года. На изменение показателя повлияло увеличение прямых затрат, финансовых расходов, что было компенсировано снижением коммерческих, общехозяйственных, административных затрат и расходов на открытие новых ресторанов. Кроме того, выход на ожидаемую производственную мощность ресторанов, открытых в 2018 году, произошел только во 2 полугодии 2019 года, тогда как затраты уже отражены в финансовых результатах за 1 полугодие 2019.

*Сергей Зайцев, Президент ПАО «Росинтер Ресторантс Холдинг»:*

*«В условиях снижения потребительского спроса нам удалось достичь роста выручки на 1,8% - до 3 763 млн рублей. Системная выручка составила<sup>[4]</sup> 6 227 млн рублей, где 2 464 млн рублей - это выручка партнеров, работающих по системе франчайзинга.*

*Нашими приоритетами при неблагоприятной рыночной конъюнктуре остаются повышение операционной эффективности и внедрение инициатив, которые призваны стимулировать и диверсифицировать продажи, чтобы обеспечить дальнейший рост бизнеса. Среди них – развитие собственных и партнерских каналов доставки, программа лояльности «Почетный гость». «Росинтер» продолжает работу по обновлению ключевых брендов, при этом обновляются не только интерьеры, но и меню в соответствии с текущими ресторанными трендами.*

*Мы серьезно пересмотрели подход к оплате труда персонала ресторанов и сейчас реализуем проекты, направленные на повышение материального стимулирования управленческого состава ресторанов.*

*Данные инициативы, вместе с жестким контролем затрат и тщательным анализом эффективности каждой локации, окажут положительное влияние на операционные результаты ресторанных концепций «Росинтера» в дальнейшей перспективе».*

*Алексей Шорохов, CFO ПАО «Росинтер Ресторантс Холдинг»:*

*«В 2018 году основное развитие «Росинтера» велось на транспортных узлах, большая часть ресторанов открылась в конце первого полугодия прошлого года. Для оценки финансовых показателей необходимо учитывать тот факт, что новые рестораны на первоначальном этапе, как правило, не приносят прибыли и им требуется время для выхода на плановые показатели. Кроме того, в период с сентября 2018 по май 2019 года мы столкнулись с независимым от нас влиянием перераспределения пассажиропотока на транспортных узлах. Эти факторы оказывали негативное влияние на финансовые результаты, но в конце первого полугодия 2019 года ситуация нормализовалась, ресторанные комплексы демонстрируют положительную динамику. Первое полугодие 2019 года в целом показало прирост операционной выручки ресторанов на транспортных узлах на 9,4%, что позволяет нам прогнозировать положительное влияние на показатель EBITDA в дальнейшем».*

**В настоящем пресс-релизе использованы показатели за 1 полугодие 2019 года без учета влияния МСФО (IFRS) 16 из-за отсутствия сравнительных данных предыдущих сопоставимых периодов.**

(Тыс. рублей)	6М 2019		6М 2018		% изм.	Изм., % от выручки
<b>Выручка</b>	<b>3 763 280</b>	<b>100,0 %</b>	<b>3 697 155</b>	<b>100,0 %</b>	<b>1,8 %</b>	<b>-</b>
в т.ч. Выручка ресторанов	3 628 032	96,4 %	3 556 934	96,2 %	2,0 %	0,2 %
в т.ч. Выручка от франчайзинга	102 291	2,7 %	107 105	2,9 %	(4,5)%	(0,2)%
<b>Себестоимость реализации</b>	<b>3 359 755</b>	<b>89,3 %</b>	<b>3 110 213</b>	<b>84,1 %</b>	<b>8,0 %</b>	<b>5,2 %</b>
в т.ч. Продукты и напитки	796 872	21,2 %	782 285	21,2 %	1,9 %	-
в т.ч. Фонд оплаты труда и взносы	813 236	21,6 %	771 655	20,9 %	5,4 %	0,7 %
в т.ч. Аренда	1 101 303	29,3 %	926 777	25,1 %	18,8 %	4,2 %
<b>Валовая прибыль</b>	<b>403 525</b>	<b>10,7 %</b>	<b>586 942</b>	<b>15,9 %</b>	<b>(31,2)%</b>	<b>(5,2)%</b>
Коммерческие, общехозяйственные и административные расходы	398 253	10,6 %	475 858	12,9 %	(16,3)%	(2,3)%
Расходы на открытие ресторанов	36 161	1,0 %	81 469	2,2 %	(55,6)%	(1,2)%
Прочие доходы	10 364	0,3 %	9 774	0,3 %	6,0 %	-
Прочие расходы	32 671	0,9 %	39 059	1,1 %	(16,4)%	(0,2)%
в т.ч. Расходы от выбытия внеоборотных активов	16 397	0,4 %	27 474	0,7 %	(40,3)%	(0,3)%
<b>(Убыток)/прибыль от операционной деятельности до начисления обесценения</b>	<b>(53 196)</b>	<b>(1,4)%</b>	<b>330</b>	<b>-</b>	<b>(16230,2)%</b>	<b>(1,4)%</b>
Убыток от обесценения операционных активов	13 776	0,4 %	10 497	0,3 %	31,2 %	0,1 %
<b>Убыток от операционной деятельности после начисления обесценения</b>	<b>(66 972)</b>	<b>(1,8)%</b>	<b>(10 167)</b>	<b>(0,3)%</b>	<b>558,7 %</b>	<b>(1,5)%</b>
Финансовые расходы, нетто	181 504	4,8 %	131 201	3,5 %	38,3 %	1,3 %
Чистые положительные/(отрицательные) курсовые разницы	1 776	-	(4 240)	(0,1)%	(141,9)%	0,1%
<b>Убыток до налогообложения</b>	<b>(246 700)</b>	<b>(6,6)%</b>	<b>(145 608)</b>	<b>(3,9)%</b>	<b>69,4 %</b>	<b>(2,7)%</b>
(Расход)/экономия по налогу на прибыль	(13 494)	(0,4)%	17 751	0,5 %	(176,0)%	(0,9)%
<b>Чистый убыток за период</b>	<b>(260 194)</b>	<b>(6,9)%</b>	<b>(127 857)</b>	<b>(3,5)%</b>	<b>103,5 %</b>	<b>(3,4)%</b>
(Убыток)/прибыль от операционной деятельности до начисления обесценения	(53 196)	(1,4)%	330	-	(16230,2)%	(1,4)%
Амортизация и износ	141 946	3,8 %	114 344	3,1 %	24,1 %	0,7 %
Убыток от выбытия внеоборотных активов	16 397	0,4 %	27 474	0,7 %	(40,3)%	(0,3)%
<b>ЕВИТДА до обесценения и списаний</b>	<b>105 147</b>	<b>2,8 %</b>	<b>142 147</b>	<b>3,8 %</b>	<b>(26,0)%</b>	<b>(1,0)%</b>

**Консолидированная выручка** за 1 полугодие 2019 года составила 3 763 млн рублей и увеличилась на 1,8% к 1 полугодю 2018 года.

Выручка ресторанов увеличилась также на 2,0% по сравнению с 1 полугодием 2018 года.

Тенденция роста ресторанной выручки в 1 полугодии 2019 года - это результат влияния двух разнонаправленных факторов: снижения выручки сопоставимых ресторанов<sup>[5]</sup> (4,7%), а также положительного влияния от открытия новых и обновленных ресторанов (7,8%). Также нужно учесть незначительный эффект от закрытия неприбыльных локаций в 1 полугодии 2018 года (1,1%). Все показатели рассчитаны как процент от выручки.

**Увеличение себестоимости реализации** составило 5,2% к уровню себестоимости 1 полугодия 2018 года – в 1 полугодии 2019 года увеличение расходов на аренду составило 4,2%, увеличение расходов на персонал составило 0,7%. Все показатели рассчитаны как процент от выручки.

Увеличение расходов на аренду связано с открытием новых ресторанов в транспортных узлах в мае-июне 2018 года, которые оказали влияние на финансовые результаты уже 2 полугодия 2018 года и 2019 год.

Увеличение затрат на персонал связано с внедрением новой мотивационной программы для управляющего персонала в ресторанах, направленной на повышение эффективности работы ресторанов.

В то же время Компании удалось удержать уровень **продуктовой себестоимости** – показатель составил 21,2% в 1 полугодии 2018 и 2019 годов, что стало, главным образом, результатом внедрения инициатив по работе с поставщиками для оптимизации закупочных цен. Кроме того, на стабилизацию показателя себестоимости, рассчитанного как процент от выручки, повлияло повышение цен в ресторанах как следствие повышения НДС до 20% с 1 января 2019 года.

**Рентабельность валовой прибыли** составила 10,7% в 1 полугодии 2019 года, снижение показателя составило 5,2% в процентах от выручки по сравнению с 15,9% в 1 полугодии 2018 года, что в основном было связано с увеличением затрат на аренду и персонал.

Снижение **коммерческих, общехозяйственных и административных расходов** на 16,3% связано с повышением эффективности управления бизнес-процессами.

Снижение **расходов на открытие новых ресторанов** составило 55,6% по сравнению с 1 полугодием 2018 года, что связано с интенсивным развитием ресторанной сети в 2018 году.

**Прочие расходы** сократились на 16,4% в основном за счет снижения убытка от выбытия внеоборотных активов. Изменение данного показателя связано с завершением в 2018 году программы обновления портфолио ресторанов.

Рост **финансовых расходов (нетто)** на 50 млн рублей по отношению к 1 полугодию 2018 года обусловлен капитализацией процентов по целевым кредитам, привлеченным под обновление и строительство ресторанов в 2018 году.

**Чистый убыток** в 1 полугодии 2019 года составил 260 млн рублей по сравнению с 128 млн рублей в 1 полугодии 2018 года. К росту показателя привели указанные выше факторы, в том числе тот факт, что выход на производственную мощность ресторанов, открытых в 2018 году, ожидается только во 2 полугодии 2019 года, тогда как затраты уже отражены в финансовых результатах за 1 полугодие 2019.

#### **Применение нового стандарта по учету операционной аренды МСФО (IFRS) 16 и его влияние на финансовую отчетность за 1 полугодие 2019 года**

С 1 января 2019 года Группа применила МСФО 16, который оказал значительное влияние на финансовые показатели деятельности. Расходы на аренду по новым правилам исключаются из состава расходов, а вместо них признаются затраты на амортизацию признанных активов в форме права пользования и процентные расходы по арендным обязательствам. Указанный стандарт следующим образом повлиял на показатели финансовой отчетности за 1 полугодие 2019 года:

- Валовая прибыль от операционной деятельности увеличилась на 184 млн рублей;
- Показатель EBITDA до обесценения и списаний Компании увеличился до 1 171 млн рублей, что выше на 1 066 млн рублей скорректированного показателя EBITDA до обесценения и списаний;
- Расходы на амортизацию активов в виде права пользования увеличились на 883 млн рублей;
- Финансовые расходы увеличились на 424 млн рублей за счет процентных расходов по арендным обязательствам;
- Положительные курсовые разницы увеличились на 394 млн рублей в связи с переоценкой обязательств в иностранной валюте по договорам аренды.

**Отчет о движении денежных средств**

(Тыс. рублей)	6М 2019	6М 2018	% изм.
Чистый денежный приток/(отток) от операционной деятельности	207 407	(221 952)	(193,4)%
<i>в т.ч. Поток до изменения операционных активов и обязательств</i>	81 388	135 168	(39,8)%
<i>в т.ч. Изменение операционных активов и обязательств</i>	351 075	(181 785)	(293,1)%
<i>в т.ч. Финансовый и налоговый поток</i>	(225 054)	(175 335)	28,4 %
Чистый поток денежных средств от инвестиционной деятельности	(184 290)	(364 681)	(49,5)%
Чистый поток денежных средств от финансовой деятельности	(36 401)	567 674	(106,4)%
Влияние изменений обменных курсов на денежные средства и их эквиваленты	5 496	1 765	211,4 %
<b>Чистый отток денежных средств и их эквивалентов</b>	<b>(7 792)</b>	<b>(17 195)</b>	<b>(54,7)%</b>
Денежные средства и их эквиваленты на начало года	148 385	152 376	(2,6)%
Денежные средства и их эквиваленты на конец года	140 593	135 181	4,0 %

**Денежный приток от операционной деятельности** составил 207 млн рублей в 1 полугодии 2019 года, одним из источников которого является прирост кредиторской задолженности.

**Чистый отток денежных средств от инвестиционной деятельности** в 1 полугодии 2019 года снизился на 49,5% по сравнению с 1 полугодием 2018 года, что связано с реализацией планов по обновлению и расширению сети ресторанов в 2018 году.

**Чистый отток денежных средств от финансовой деятельности** составил 36 млн рублей по сравнению с **притоком денежных средств от финансовой деятельности** в размере 365 млн рублей в 1 полугодии 2018 года. Данная тенденция связана с тем, что в 1 полугодии 2018 года были привлечены дополнительные кредитные ресурсы по новым долгосрочным кредитным договорам. Привлеченные средства были использованы для реализации стратегического плана развития и обновления сети.

<sup>[1]</sup> Неаудированная операционная выручка (с учетом НДС) включает только валовые продажи ресторанов и корпоративных кафе и не включает выручку от субаренды помещений, выручку от франчайзинговых операций и другие составляющие.

<sup>[2]</sup> Показатель EBITDA рассчитывается путем прибавления к операционной прибыли после начисления обесценения расходов на амортизацию. Величина EBITDA не является стандартным показателем в рамках МСФО и не должна рассматриваться как альтернативное измерение величины чистой прибыли, операционной прибыли, операционных денежных потоков или любого другого стандартного показателя в рамках МСФО. Данный подход к расчету EBITDA может отличаться от подхода других компаний.

<sup>[3]</sup> Скорректированный показатель – финансовые показатели скорректированы на влияние нового стандарта МСФО (IFRS) 16 по учету операционной аренды для сопоставимости данных предыдущих периодов, так как стандарт впервые применяется с 1 января 2019 года и сравнительные данные предыдущих периодов не пересмотрены.

<sup>[4]</sup> Системная выручка – это совокупная выручка корпоративных и франчайзинговых ресторанов, рассчитывается Компанией самостоятельно и не является показателем консолидированной финансовой отчетности.

<sup>[5]</sup> Сопоставимые рестораны – это рестораны, которые проработали как минимум 18 месяцев на 30 июня 2019 года.

## НЕ ПОДЛЕЖИТ РАСПРОСТРАНЕНИЮ В СОЕДИНЕННЫХ ШТАТАХ АМЕРИКИ, АВСТРАЛИИ, КАНАДЕ ИЛИ ЯПОНИИ

Информация, содержащаяся в данном пресс-релизе, основана на прогнозных данных. Прогнозными заявлениями являются все заявления кроме тех, которые основаны на исторических фактах. Такие слова и выражения как: «планируем», «полагаем», «ожидаем», «предвидим», «намерены», «оцениваем», «будем», «можем», «следует», «должно быть» и иные аналогичные им выражения означают, что заявления носят прогнозный характер. Такие прогнозы включают известные и неизвестные риски, неопределённости и другие важные факторы находящиеся вне контроля Компании и/или её руководства, которые могут привести к тому, что фактические результаты будут существенно отличаться от результатов, содержащихся в прогнозных заявлениях. Такие прогнозы основаны на многочисленных предположениях относительно настоящих и будущих бизнес-стратегий Компании, а также внешних условий, в которых Компания будет работать в будущем. В силу своей природы прогнозы включают риски и неопределённости, так как они касаются событий и зависят от обстоятельств, которые могут произойти или не произойти в будущем. Эти прогнозы действительны только на дату их объявления, и Компания и/или её руководство не имеют намерения и не берут на себя обязательство дополнять, исправлять, обновлять или пересматривать любой из прогнозов, содержащихся в настоящем пресс-релизе, чтобы отразить изменения в событиях, условиях или обстоятельствах, на основании которых были сделаны прогнозы. Информация и мнения, содержащиеся в настоящем пресс-релизе, актуальны только на дату данного пресс-релиза и могут в дальнейшем быть изменены без какого бы то ни было уведомления.

\* \* \*

### Инвесторам и аналитикам:

**Алексей Шорохов**  
Финансовый директор

IR@rosinter.ru

### Прессе:

**Татьяна Зотова**  
Директор по PR

tzotova@rosinter.ru  
Тел.: +7 495 788 44 88 доб. 1560

### Справка для редактора:

По состоянию на 01 июля 2019 года, ПАО «Росинтер Ресторантс Холдинг» – один из крупнейших операторов в сегменте семейных ресторанов (casual dining restaurants) в России, который управляет 264 предприятиями в 27 городах России, СНГ и Центральной Европы, включая страны Балтии. В состав сети входит 158 корпоративных и 106 франчайзинговых ресторанов и кафе. Компания развивает собственные торговые марки «IL Патио», «Планета Суши», «Шикари», «Американский Бар и Гриль», «Мама Раша», а также управляет по системе франчайзинга сетью американских ресторанов под товарным знаком TGI FRIDAYS™ и сетью британских кофеен Costa Coffee. В марте 2012 года ООО «Развитие РОСТ» (дочернее предприятие Холдинга) получило право на развитие сети ресторанов быстрого обслуживания «Макдоналдс» по франчайзингу на железнодорожных вокзалах и в аэропортах Москвы и Санкт-Петербурга.

Акции «Росинтер Ресторантс Холдинг» котируются на Московской бирже ММВБ-РТС ([www.moex.com](http://www.moex.com)) под тикером ROST.

Сайт компании: [www.rosinter.ru](http://www.rosinter.ru).

## ПРИЛОЖЕНИЕ

**Промежуточный консолидированный отчет о финансовом положении  
(неаудированный) на 30 июня 2019 года**

*(Все суммы приведены в тысячах российских рублей, если не указано иное)*

		На 30 июня 2019 года	На 31 декабря 2018 года
	<b>Прим.</b>	<b>Неаудировано</b>	<b>Аудировано</b>
<b>Активы</b>			
<b>Внеоборотные активы</b>			
Основные средства	4	1 939 604	1 941 211
Активы в форме права пользования	5	6 617 817	-
Нематериальные активы		502 938	479 806
Гудвил		143 137	143 137
Долгосрочные займы, выданные связанным сторонам	6	13 800	13 800
Отложенный актив по налогу на прибыль		296 519	299 208
Арендные депозиты и прочие внеоборотные активы		563 548	625 535
		<b>10 077 363</b>	<b>3 502 697</b>
<b>Оборотные активы</b>			
Запасы		131 561	200 885
Дебиторская задолженность по НДС и прочим налогам		39 397	55 431
Дебиторская задолженность по налогу на прибыль		6 742	5 327
Дебиторская задолженность		245 223	231 284
Авансы выданные		219 965	213 123
Дебиторская задолженность по расчетам со связанными сторонами	6	147 916	170 828
Краткосрочные займы		5 645	1 261
Краткосрочные займы, выданные связанным сторонам	6	28 659	21 965
Денежные средства и их эквиваленты		140 597	148 385
		<b>965 705</b>	<b>1 048 489</b>
<b>Активы, предназначенные для продажи</b>		<b>230 542</b>	<b>230 542</b>
<b>Итого активы</b>		<b>11 273 610</b>	<b>4 781 728</b>
<b>Капитал и обязательства</b>			
<b>Капитал</b>			
Капитал, приходящийся на акционеров материнской компании:			
Уставный капитал	7	2 767 015	2 767 015
Добавочный капитал		2 090 217	2 090 217
Собственные выкупленные акции	7	(269 337)	(269 337)
Прочие резервы		1 148	1 148
Накопленные убытки		(5 181 145)	(5 031 600)
Курсовые разницы при пересчете отчетности зарубежных подразделений		(420 295)	(404 310)
		<b>(1 012 397)</b>	<b>(846 867)</b>
Неконтрольные доли участия		2 553	2 706
		<b>(1 009 844)</b>	<b>(844 161)</b>
<b>Долгосрочные обязательства</b>			
Долгосрочные кредиты и займы	9	2 862 260	2 951 835
Долгосрочные обязательства по аренде	10	5 180 173	-
Долгосрочные займы, полученные от связанных сторон	6	10 965	-
Обязательства по финансовой аренде		-	76
Отложенные обязательства по налогу на прибыль		128 507	88 008
		<b>8 181 905</b>	<b>3 039 919</b>
<b>Краткосрочные обязательства</b>			
Кредиторская задолженность		1 751 236	1 479 349
Краткосрочные кредиты и займы	9	989 310	982 978
Краткосрочные обязательства по аренде	10	1 221 098	-
Кредиторская задолженность по расчетам со связанными сторонами	6	19 089	11 657
Краткосрочные займы, полученные от связанных сторон	6	39 538	11 051
Краткосрочная часть обязательств по финансовой аренде		-	357
Краткосрочные обязательства перед партнерами		208	198
Доходы будущих периодов		14 880	19 968
Задолженность по налогу на прибыль		66 190	80 412
		<b>4 101 549</b>	<b>2 585 970</b>
<b>Итого капитал и обязательства</b>		<b>11 273 610</b>	<b>4 781 728</b>

Промежуточный консолидированный отчет  
о прибылях и убытках (неаудированный)  
за шесть месяцев, закончившихся 30 июня 2019 года

(Все суммы приведены в тысячах российских рублей, если не указано иное)

	Прим.	За шесть месяцев, закончившихся 30 июня	
		2019 года	2018 года
		<b>Неаудировано</b>	
Выручка	11	3 763 280	3 697 155
Себестоимость реализованной продукции	12	(3 182 312)	(3 110 213)
<b>Валовая прибыль</b>		<b>580 968</b>	<b>586 942</b>
Коммерческие, общехозяйственные и административные расходы	13	(392 382)	(475 858)
Расходы на открытие ресторанов		(36 161)	(81 469)
Прочие доходы	14	10 364	9 774
Прочие расходы	14	(32 185)	(39 059)
<b>Прибыль от операционной деятельности до убытка от обесценения</b>		<b>130 604</b>	<b>330</b>
Убыток от обесценения операционных активов	15	(13 776)	(10 497)
<b>Прибыль/(убыток) от операционной деятельности после обесценения</b>		<b>116 828</b>	<b>(10 167)</b>
Финансовые доходы		29 158	1 109
Финансовые расходы	16	(634 194)	(132 310)
Чистые положительные/(отрицательные) курсовые разницы		395 808	(4 240)
<b>Убыток до налогообложения</b>		<b>(92 400)</b>	<b>(145 608)</b>
(Расход)/доход по налогу на прибыль		(56 848)	17 751
<b>Чистый убыток за отчетный период</b>		<b>(149 248)</b>	<b>(127 857)</b>
<b>Чистый убыток приходящийся на:</b>			
Акционеров материнской компании		(149 545)	(128 503)
Неконтрольные доли участия		297	646
<b>Убыток в расчете на одну акцию</b>	8		
Базовый убыток на акцию, в российских рублях		(9,44)	(8,11)
Разводненный убыток на акцию, в российских рублях		(9,41)	(8,08)



**Промежуточный консолидированный отчет  
о движении денежных средств (неаудированный)  
за шесть месяцев, закончившихся по 30 июня 2019 года**

*(Все суммы приведены в тысячах российских рублей, если не указано иное)*

	Прим.	За шесть месяцев, закончившихся 30 июня	
		2019 года	2018 года
		Неаудировано	
<b>Операционная деятельность</b>			
Убыток до налогообложения		(92 400)	(145 608)
<i>Корректировки для приведения убытка до налогообложения к чистому потоку денежных средств по операционной деятельности:</i>			
Износ и амортизация	12,13	1 024 635	114 344
Чистые (положительные)/отрицательные курсовые разницы		(395 808)	4 240
Финансовые доходы		(29 158)	(1 109)
Финансовые расходы		634 194	132 310
(Восстановление резерва)/резерв под обесценение авансов выданных, налогов к возмещению и дебиторской задолженности	13	(23 523)	4 138
Резерв под обесценение запасов до чистой стоимости реализации		3 468	2 551
Убыток от выбытия запасов	14	7 775	-
Убыток от недостачи товаров	14	2 724	-
Убыток от выбытия внеоборотных активов	14	15 911	27 474
Списание кредиторской задолженности	14	(66)	(6 431)
Вознаграждение в форме акций: расход/(доход)		2 065	(6 477)
Обесценение активов	15	13 776	10 497
Восстановление резерва по условным обязательствам	14	(5 705)	(761)
		<b>1 157 888</b>	<b>135 168</b>
<i>Изменения операционных активов и обязательств:</i>			
Уменьшение/(увеличение) запасов		55 185	(3 990)
Увеличение авансов, налогов к возмещению, дебиторской задолженности, арендных депозитов и прочих внеоборотных активов		(61 588)	(147 690)
Уменьшение дебиторской задолженности по расчетам со связанными сторонами		2 343	5 589
Уменьшение кредиторской задолженности по расчетам со связанными сторонами		(556)	(3 891)
Увеличение/(уменьшение) кредиторской задолженности		345 192	(31 804)
<b>Чистый приток/(отток) денежных средств по операционной деятельности</b>		<b>1 498 464</b>	<b>(46 618)</b>
Проценты уплаченные		(630 058)	(162 619)
Проценты полученные		87	633
Налог на прибыль уплаченный		(18 616)	(13 349)
<b>Чистый денежный приток/ (отток) по операционной деятельности</b>		<b>849 877</b>	<b>(221 953)</b>

*Продолжение на следующей странице*

**Промежуточный консолидированный отчет  
о движении денежных средств (неаудированный) (продолжение)  
за шесть месяцев, закончившихся 30 июня 2019 года**

*(Все суммы приведены в тысячах российских рублей, если не указано иное)*

	За шесть месяцев, закончившихся 30 июня	
	2019 года	2018 года
	<b>Неаудировано</b>	
<b>Прим.</b>		
<b>Инвестиционная деятельность</b>		
Приобретение основных средств	(122 249)	(318 021)
Приобретение нематериальных активов	(47 485)	(50 095)
Выдача кредитов третьим лицам	(7 940)	-
Выдача кредитов связанным сторонам	(8 233)	-
Поступления от выбытия основных средств	1 617	3 435
<b>Чистый отток денежных средств по инвестиционной деятельности</b>	<b>(184 290)</b>	<b>(364 681)</b>
<b>Финансовая деятельность</b>		
Поступления по банковским кредитам	594 391	735 715
Погашение банковских кредитов	(677 324)	(170 014)
Арендные платежи	(642 756)	-
Поступления по займам от связанных сторон	47 296	2 730
Погашение займов связанных сторон	(86)	-
Погашение обязательств по аренде	-	(358)
Дивиденды, выплаченные акционерам	(392)	(399)
<b>Чистый (отток)/приток денежных средств от финансовой деятельности</b>	<b>(678 871)</b>	<b>567 674</b>
Влияние изменений валютных курсов на денежные средства и их эквиваленты	5 496	1 765
<b>Чистый поток денежных средств и их эквивалентов</b>	<b>(7 788)</b>	<b>(17 195)</b>
Денежные средства и их эквиваленты на начало периода	148 385	152 376
Денежные средства и их эквиваленты на конец периода	140 597	135 181