

НЕ ПОДЛЕЖИТ РАСПРОСТРАНЕНИЮ В СОЕДИНЕННЫХ ШТАТАХ АМЕРИКИ,
АВСТРАЛИИ, КАНАДЕ ИЛИ ЯПОНИИ



Москва, 22 апреля 2016 года

ПРЕСС-РЕЛИЗ

**«РОСИНТЕР» ОБЪЯВЛЯЕТ ОПЕРАЦИОННЫЕ И АУДИРОВАННЫЕ
ФИНАНСОВЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ ЗА 2015 ГОД:**

ВЫРУЧКА ПО МСФО СОСТАВИЛА 7 677 МЛН РУБЛЕЙ

**КОНСОЛИДИРОВАННАЯ ЧИСТАЯ ОПЕРАЦИОННАЯ ВЫРУЧКА КОРПОРАТИВНЫХ РЕСТОРАНОВ В
ТРАНСПОРТНЫХ УЗЛАХ ВЫРОСЛА НА 9,7%**

ПАО «Росинтер Ресторантс Холдинг» (Росинтер), ведущий оператор в сегменте семейных ресторанов в России и СНГ (Московская Биржа ММВБ-РТС: тикер ROST) объявляет результаты операционной и финансовой деятельности за 2015 год, подготовленные в соответствии со стандартами МСФО. Этот пресс-релиз доступен по адресу: www.rosinter.ru.

ОСНОВНЫЕ ФИНАНСОВЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ 2015 ГОДА

- Консолидированная чистая выручка по МСФО составила 7 677 млн рублей.
- Рентабельность по валовой прибыли увеличилась до 13,5 % от общей выручки с 11,4% в 2014 году.
- Рентабельность по EBITDA^[1] до начисления обесценения и списаний от продолжающейся деятельности увеличилась до 4,0% с 3,3% в 2014 году.
- Коммерческие, общехозяйственные и административные расходы снизились на 227 млн рублей до 11,9% от общей выручки по сравнению с 12,9% в 2014 году.

ОСНОВНЫЕ ОПЕРАЦИОННЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ 2015 ГОДА

- Консолидированная чистая операционная выручка^[3] в 2015 году снизилась на 11,4% до 7 504 млн рублей в сравнении с 2014 годом; в то же время валовая выручка всех сопоставимых ресторанов^[4] снизилась до 6,4%, в то время как средний чек увеличился на 4,0% в сравнении с 2014 годом. Консолидированная операционная выручка корпоративных и франчайзинговых ресторанов составила в 2015 году 10 646 млн рублей.
- В 2015 году консолидированная чистая операционная выручка^[3] корпоративных ресторанов в транспортных узлах выросла на 9,7% в сравнении с 2014 годом и составила 2 396 млн рублей; в то же время валовая выручка сопоставимых ресторанов^[4] в транспортных узлах увеличилась до 6,6%, а средний чек увеличился на 7,1%.

**НЕ ПОДЛЕЖИТ РАСПРОСТРАНЕНИЮ В СОЕДИНЕННЫХ ШТАТАХ АМЕРИКИ,
АВСТРАЛИИ, КАНАДЕ ИЛИ ЯПОНИИ**

Консолидированная чистая операционная выручка^[3] (млн рублей)					
Всего			Транспортные узлы		
2015	2014	% изм	2015	2014	% изм
7 504	8 473	(11,4)%	2 396	2 185	9,7%

Динамика выручки сопоставимых ресторанов^[4] (рубли, %)					
Валовая выручка, 2015		Средний чек, 2015		Кол-во транзакций, 2015	
Всего	Транспортные узлы	Всего	Транспортные узлы	Всего	Транспортные узлы
(6,4)%	6,6%	4,0%	7,1%	(10,0)%	(0,5)%

Сергей Зайцев, президент и CEO прокомментировал:

«Прошедший 2015 год стал вызовом для ресторанной отрасли России. Стагнация экономики, вызванная рядом внешних и внутренних факторов, спровоцировала снижение доходов населения и как следствие, значительный спад потребительского спроса. В течение года мы наблюдали, как менялась ситуация: перераспределялись потребительские предпочтения, вследствие чего одни игроки меняли формат, другие – и вовсе уходили с рынка. В то же время 2015 год открыл новые возможности для тех, кто сумел аккумулировать силы, знания и предпринимательский опыт, принять быстрые решения, чтобы адаптироваться к новым условиям и сделать верные шаги для стабилизации бизнеса.

В 2015 году «Росинтер» продолжал следовать стратегии сфокусированного развития, в рамках которой мы открыли 23 корпоративных и франчайзинговых ресторана, в том числе и в новых для наших брендов городах – Астрахани и Ханты-Мансийске. Этот год также ознаменовался открытием суб-франчайзинга для бренда Costa Coffee, и сегодня по этой системе работают две кофейни в Ростове-на-Дону и Москве. Также мы продолжили развитие «Макдоналдс» на транспортных узлах, открыв второй ресторан быстрого обслуживания в аэропорту Пулково.

Одним из основных направлений деятельности компании в 2015 году стало обновление бренда «IL Патио», а также запуск новой сети ресторанов паназиатской кухни «Шикари». К концу 2015 года мы открыли в Москве два ресторана «Шикари», которые демонстрируют позитивные результаты, что позволяет нам уверенно планировать дальнейшее развитие нового бренда, в том числе и по системе франчайзинга. Наша программа лояльности «Почётный гость» насчитывает на сегодняшний день уже свыше полумиллиона участников, активно посещающих наши рестораны.

В 2015 году мы сфокусировались на программе повышения эффективности бизнеса, что позволило увеличить валовую маржу до 13,5% от выручки. Мы продолжаем работу над оптимизацией офисных затрат, сократив их практически на 20% по сравнению с 2014 годом. Реализация всех наших планов в 2015 году позволила нам успешно завершить переговоры с банками по пролонгации действующих кредитных линий на три года. Достигнутые результаты служат серьёзным основанием для дальнейшего повышения эффективности с целью сохранения лидирующих позиций в нашем сегменте».

**НЕ ПОДЛЕЖИТ РАСПРОСТРАНЕНИЮ В СОЕДИНЕННЫХ ШТАТАХ АМЕРИКИ,
АВСТРАЛИИ, КАНАДЕ ИЛИ ЯПОНИИ**

Отчет о прибылях и убытках

(Тыс. рублей)	12М 2015		12М 2014		% изм.
Выручка	7 677 256	100,0 %	8 782 817	100,0 %	(12,6)%
<i>в т.ч. Выручка ресторанов</i>	7 465 837	97,2 %	8 426 075	95,9 %	(11,4)%
<i>в т.ч. Выручка от франчайзинга</i>	161 482	2,1 %	240 781	2,7 %	(32,9)%
Себестоимость реализации	6 639 866	86,5 %	7 777 239	88,6 %	(14,6)%
<i>в т.ч. Продукты и напитки</i>	1 770 225	23,1 %	1 948 813	22,2 %	(9,2)%
<i>в т.ч. Фонд оплаты труда и взносы</i>	1 670 030	21,8 %	1 916 131	21,8 %	(12,8)%
<i>в т.ч. Аренда</i>	1 952 190	25,4 %	2 295 374	26,1 %	(15,0)%
Валовая прибыль	1 037 390	13,5 %	1 005 578	11,4 %	3,2 %
Коммерческие, общехозяйственные и административные расходы	910 696	11,9 %	1 137 329	12,9 %	(19,9)%
<i>в т.ч. Фонд оплаты труда и взносы</i>	521 398	6,8 %	666 543	7,6 %	(21,8)%
<i>в т.ч. Реклама</i>	106 480	1,4 %	115 224	1,3 %	(7,6)%
<i>в т.ч. Прочие расходы</i>	62 637	0,8 %	65 229	0,7 %	(4,0)%
Расходы на открытие ресторанов	57 842	0,8 %	127 238	1,4 %	(54,5)%
Прочие доходы	30 858	0,4 %	310 125	3,5 %	(90,0)%
Прочие расходы	59 222	0,8 %	92 756	1,1 %	(36,2)%
<i>в т.ч. Расходы от выбытия внеоборотных активов</i>	43 771	0,6 %	66 431	0,8 %	(34,1)%
Прибыль/(убыток) от операционной деятельности до начисления обесценения	40 488	0,5 %	(41 620)	(0,5)%	(197,3)%
Убыток от обесценения операционных активов	388 575	5,1 %	275 982	3,1 %	40,8 %
Убыток от операционной деятельности после начисления обесценения	(348 087)	(4,5)%	(317 603)	(3,6)%	9,6 %
Финансовые расходы, нетто	270 993	3,5 %	182 455	2,1 %	48,5 %
Курсовые разницы	178 143	2,3 %	309 107	3,5 %	(42,4)%
Доля прибыли совместных и ассоциированных предприятий	1 185	0,0 %	-	-	-
Убыток до налогообложения от продолжающейся деятельности	(439 752)	(5,7)%	(190 949)	(2,2)%	130,3 %
Налог на прибыль к возмещению	48 136	0,6 %	56 348	0,6 %	(14,6)%
Убыток за отчетный период от продолжающейся деятельности	(391 616)	(5,1)%	(134 602)	(1,5)%	190,9 %
Убыток после налогообложения от прекращенной деятельности	-	-	(74 363)	(0,8)%	(100,0)%
Чистый убыток	(391 616)	(5,1)%	(208 965)	(2,4)%	87,4 %
Прибыль/(убыток) от операционной деятельности до начисления обесценения	40 488	0,5 %	(41 620)	(0,5)%	(197,3)%
Амортизация и износ	219 183	2,9 %	269 384	3,1 %	(18,6)%
Убыток от выбытия внеоборотных активов	43 771	0,6 %	66 431	0,8 %	(34,1)%
ЕВИТДА до обесценения и списаний от продолжающейся деятельности	303 442	4,0 %	294 195	3,3 %	3,1 %

Консолидированная выручка за 2015 год составила 7 677 млн рублей. Выручка корпоративных ресторанов сократилась на 11,4% за счёт закрытия неприбыльных ресторанов, а также снижения количества транзакций. Выручка от франчайзинга снизилась на 32,9%, что в основном было обусловлено снижением поступления паушальных взносов по существующим контрактам по сравнению с предыдущим периодом, а также предоставления льготных условий по выплате роялти для поддержки франчайзинга.

Рентабельность валовой прибыли увеличилась до 13,5% в 2015 году с 11,4% в 2014 году, что в основном было вызвано снижением расходов по аренде и другим статьям себестоимости – все показатели рассчитаны как процент от выручки.

НЕ ПОДЛЕЖИТ РАСПРОСТРАНЕНИЮ В СОЕДИНЕННЫХ ШТАТАХ АМЕРИКИ, АВСТРАЛИИ, КАНАДЕ ИЛИ ЯПОНИИ

Расходы на продукты питания увеличились на 90 базисных пунктов за счет инфляции – рассчитано как процент от выручки.

Расходы по аренде сократились до 25,4% от выручки в 2015 году с 26,1% в 2014 году, как результат от снижения арендных ставок по итогам проведённых переговоров с арендодателями.

Коммерческие, общехозяйственные и административные расходы сократились до 11,9% от выручки в 2015 году с 12,9% в 2014 году, что обусловлено снижением расходов на заработную плату центра поддержки на 80 базисных пунктов – рассчитано как процент от выручки.

Расходы на открытие новых ресторанов в 2015 году сократились на 60 базисных пунктов как процент от выручки по сравнению с 2014 годом вследствие стратегии сфокусированного развития.

Прочие доходы снизились на 310 базисных пунктов как процент от выручки и вернулись к их обычному уровню, так как в 2015 не было существенных продаж бизнеса.

Убыток от обесценения операционных активов увеличился до 5,1% от выручки за 2015 год по сравнению с убытком от обесценения в размере 3,1% за 2014 год. Для получения более подробной информации см. примечание 27 к финансовой отчётности за 2015 год.

Рост **финансовых расходов** (нетто) на 140 базисных пунктов обусловлен увеличением процентных расходов в связи с ростом процентных ставок по некоторым кредитам Группы – рассчитано как процент от выручки.

Доход по **курсовым разницам** составил 178 млн рублей в 2015 году по сравнению с доходом в 309 млн рублей в 2014 году, из-за разнонаправленной динамики обменного курса рубля к другим валютам в 2015 году.

Убыток до налогообложения от продолжающейся деятельности в 2015 году составил 5,7% по сравнению с 2,2% в 2014 году – рассчитано как процент от выручки.

Чистый убыток составил 392 млн рублей в 2015 году по сравнению с 209 млн рублей в 2014 году, в результате **чистый маржинальный убыток** составил 5,1% в 2015 году по сравнению с чистым маржинальным убытком 2,4 % в 2014 году.

EBITDA⁽¹⁾ до обесценения и списаний в 2015 году составила 303 млн рублей. Рентабельность по **EBITDA⁽¹⁾ до обесценения и списаний от продолжающейся деятельности** составила 4,0% в 2015 году, и выросла на 70 базисных пунктов с 3,3% в 2014 году.

НЕ ПОДЛЕЖИТ РАСПРОСТРАНЕНИЮ В СОЕДИНЕННЫХ ШТАТАХ АМЕРИКИ, АВСТРАЛИИ, КАНАДЕ ИЛИ ЯПОНИИ

Отчет о движении денежных средств

(Тыс. рублей)	12М 2015	12М 2014	% изм.
Чистый поток денежных средств от операционной деятельности	189 651	32 696	480,0 %
<i>в т.ч. Поток до изменения операционных активов и обязательств</i>	<i>304 213</i>	<i>(6 359)</i>	<i>(4884,2)%</i>
<i>в т.ч. Изменение операционных активов и обязательств</i>	<i>147 441</i>	<i>235 003</i>	<i>(37,3)%</i>
<i>в т.ч. Финансовый и налоговый поток</i>	<i>(262 003)</i>	<i>(195 948)</i>	<i>33,7 %</i>
Чистый поток денежных средств от инвестиционной деятельности	(194 614)	(404 969)	(51,9)%
Чистый поток денежных средств от финансовой деятельности	31 302	342 120	(90,9)%
Влияние изменений обменных курсов на денежные средства и их эквиваленты	4 646	4 756	(2,3)%
Чистый приток/(отток) денежных средств и их эквивалентов	30 985	(25 397)	(222,0)%
Денежные средства и их эквиваленты на начало периода	70 611	96 008	(26,5)%
Денежные средства и их эквиваленты на конец периода	101 596	70 611	43,9 %

Денежный поток до изменений операционных активов и обязательств увеличился до 190 млн рублей в 2015 году с 33 млн рублей в 2014 году в результате уменьшения оборотного капитала, благодаря оптимизации состава краткосрочных активов и улучшению операционных результатов в 2015 году.

Чистый отток денежных средств от инвестиционной деятельности уменьшился на 51,9% до 195 млн рублей за 2015 год по сравнению с 405 млн рублей за 2014 год, в связи с уменьшением количества открытий новых ресторанов, как части стратегии сфокусированного развития.

Чистый приток денежных средств от финансовой деятельности за 2015 год представляет собой доход от продажи акций на 38 млн рублей.

Займы и ликвидность

(Тыс. рублей)	12m2015		12m2014		% изм.
Валовый долг	1 935 524	100,0 %	1 936 654	100,0 %	(0,1)%
Краткосрочный	1 346 083	69,5 %	544 232	28,1 %	147,3 %
Долгосрочный	589 441	30,5 %	1 392 422	71,9 %	(57,7)%
Чистый долг	1 833 928	94,8 %	1 866 043	96,4 %	(1,7)%
Чистый долг / EBITDA до обесценения и списаний ^[2]	6x		6x		-

Валовый долг Группы составил 1 935 млн рублей в 2015 году. Чистый долг, в свою очередь, снизился на 1,7% в 2015 году, по сравнению с соответствующими данными на 31 декабря 2014 года, в основном в связи с увеличением остатков денежных средств на 31 декабря 2015 года по сравнению с аналогичным периодом 2014 года. Долговой портфель номинирован в рублях с фиксированной процентной ставкой. Краткосрочная часть нашего долгового портфеля составила 69,5% на 31 декабря 2015 года, однако, как описано в примечании о событиях после отчётной даты (см. примечание 32 к финансовой отчетности за 2015 год), в феврале – апреле 2016 года Группа пролонгировала существующие кредитные линии до декабря 2018. В результате этого долговой портфель Группы стал долгосрочным.

НЕ ПОДЛЕЖИТ РАСПРОСТРАНЕНИЮ В СОЕДИНЕННЫХ ШТАТАХ АМЕРИКИ, АВСТРАЛИИ, КАНАДЕ ИЛИ ЯПОНИИ

График погашения долга на 31 декабря 2015 года приведен ниже.

(Млн рублей)	<6мес. (1 кв.'16-2 кв.'16)	6-12мес. (3 кв.'16-4 кв.'16)	12-18мес. (1 кв.'17-2 кв.'17)	>18мес.	Итого
График погашения долга	1 070 55,3 %	276 14,3 %	3 0,2 %	586 30,3 %	1 936 100,0 %

^[1] Показатель EBITDA от продолжающихся операций и от прекращающихся операций рассчитывается путем прибавления к операционной прибыли после начисления обесценения расходов на амортизацию. Величина EBITDA не является стандартным показателем в рамках МСФО и не должна рассматриваться как альтернативное измерение величины чистой прибыли, операционной прибыли, операционных денежных потоков или любого другого стандартного показателя в рамках МСФО. Данный подход к расчету EBITDA может отличаться от подхода других компаний.

^[2] Показатель EBITDA рассчитан за 12 месяцев, предшествующих указанной дате.

^[3] Непроаудированная операционная выручка включает только чистые продажи ресторанов и корпоративных кафе и не включает выручку от субаренды помещений, выручку от франчайзинговых операций и другие составляющие.

^[4] Расчёт основан на операционных данных по валовой выручке (включая НДС) группы существующих сопоставимых ресторанов, которые проработали как минимум 18 месяцев на 31 декабря 2015 года.

Информация, содержащаяся в данном пресс-релизе, основана на прогнозных данных. Прогнозными заявлениями являются все заявления кроме тех, которые основаны на исторических фактах. Такие слова и выражения как: «полагаем», «ожидаем», «предвидим», «намерены», «оцениваем», «будем», «можем», «следует», «должно быть» и иные аналогичные им выражения означают, что заявления носят прогнозный характер. Такие прогнозы включают известные и неизвестные риски, неопределённости и другие важные факторы находящиеся вне контроля Компании и/или её руководства, которые могут привести к тому, что фактические результаты будут существенно отличаться от результатов, содержащихся в прогнозных заявлениях. Такие прогнозы основаны на многочисленных предположениях относительно настоящих и будущих бизнес-стратегий Компании, а также внешних условий, в которых Компания будет работать в будущем. В силу своей природы прогнозы включают риски и неопределённости, так как они касаются событий и зависят от обстоятельств, которые могут произойти или не произойти в будущем. Эти прогнозы действительны только на дату их объявления, и Компания и/или её руководство не имеют намерения и не берут на себя обязательство дополнять, исправлять, обновлять или пересматривать любой из прогнозов, содержащихся в настоящем пресс-релизе, чтобы отразить изменения в событиях, условиях или обстоятельствах, на основании которых были сделаны прогнозы. Информация и мнения, содержащиеся в настоящем пресс-релизе, актуальны только на дату данного пресс-релиза и могут в дальнейшем быть изменены без какого бы то ни было уведомления.

* * *

Инвесторам и аналитикам:

Константин Кравцов
Заместитель финансового директора

E-mail: ir@rosinter.ru
Тел.: + 7 495 788 44 88 доб. 2171

Прессе:

Елена Мазур
Директор по рекламе и коммуникациям

E-mail: pr@rosinter.ru
Тел.: +7 495 788 44 88 доб. 2353

Справка для редактора:

По состоянию на 31 декабря 2015 года, ПАО «Росинтер Ресторантс Холдинг» – лидирующий оператор в сегменте семейных ресторанов (casual dining restaurants) в России и СНГ, который управляет 310 предприятиями в 34 городах России, СНГ и Центральной Европы, включая страны Балтии. В состав сети входит 278 семейных ресторанов, в том числе 103 ресторана, работающих на основе договоров франчайзинга, и 32 кофейни Costa Coffee. Компания развивает собственные торговые марки «IL Патио», «Планета Суши», «Планета» мировое кафе, «Шикари», «Американский Бар и Гриль», «Мама Раша», а также управляет по системе франчайзинга сетью американских ресторанов под товарным знаком TGI FRIDAYS и сетью британских кофеен Costa Coffee. В марте 2012 года ООО «Развитие РОСТ» (дочернее предприятие Холдинга) получило право на развитие сети ресторанов быстрого обслуживания «Макдоналдс» по франчайзингу на железнодорожных вокзалах и в аэропортах Москвы и Санкт-Петербурга. Акции «Росинтер Ресторантс Холдинг» котируются на Московской бирже ММВБ-РТС (www.moex.com) под тикером ROST.

Сайт компании: www.rosinter.ru.

**НЕ ПОДЛЕЖИТ РАСПРОСТРАНЕНИЮ В СОЕДИНЕННЫХ ШТАТАХ АМЕРИКИ,
АВСТРАЛИИ, КАНАДЕ ИЛИ ЯПОНИИ**

ПРИЛОЖЕНИЕ

Консолидированный отчет о прибылях и убытках

за год, закончившийся 31 декабря 2015 года

(Все суммы приведены в тысячах российских рублей, если не указано иное)

	Прим.	2015 год	2014 год
Продолжающаяся деятельность			
Выручка	22	7 677 256	8 782 817
Себестоимость реализованной продукции	23	(6 639 866)	(7 777 239)
Валовая прибыль		1 037 390	1 005 578
Коммерческие, общехозяйственные и административные расходы	24	(910 696)	(1 137 329)
Расходы на открытие новых ресторанов		(57 842)	(127 238)
Прочие доходы	26	30 858	310 125
Прочие расходы	26	(59 222)	(92 756)
Прибыль/(убыток) от операционной деятельности до убытка от обесценения		40 488	(41 620)
Убыток от обесценения операционных активов	27	(388 575)	(275 982)
Убыток от операционной деятельности после убытка от обесценения		(348 087)	(317 602)
Финансовые доходы	28	6 511	11 299
Финансовые расходы	28	(277 504)	(193 754)
Чистые положительные курсовые разницы		178 143	309 107
Доход от совместной деятельности	10	1 185	–
Убыток до налогообложения от продолжающейся деятельности		(439 752)	(190 950)
Налог на прибыль к возмещению	12	48 136	56 348
Убыток от продолжающейся деятельности		(391 616)	(134 602)
Прекращенная деятельность			
Убыток после налогообложения от прекращенной деятельности	6	–	(74 363)
Чистый убыток за год		(391 616)	(208 965)
Чистый убыток, приходящийся на:			
Акционеров материнской компании		(392 932)	(200 676)
Неконтрольные доли участия		1 316	(8 289)
Убыток в расчете на одну акцию			
Базовый убыток на акцию, в российских рублях	18	(24,96)	(12,85)
Разводненный убыток на акцию, в российских рублях		(24,77)	(12,39)
Убыток на акцию от продолжающейся деятельности			
Базовый убыток на акцию, в российских рублях		(24,96)	(8,09)
Разводненный убыток на акцию, в российских рублях		(24,77)	(7,80)

**НЕ ПОДЛЕЖИТ РАСПРОСТРАНЕНИЮ В СОЕДИНЕННЫХ ШТАТАХ АМЕРИКИ,
АВСТРАЛИИ, КАНАДЕ ИЛИ ЯПОНИИ**

Консолидированный отчет о финансовом положении

на 31 декабря 2015 года

(Все суммы приведены в тысячах российских рублей, если не указано иное)

	Прим.	31 декабря 2015 года	31 декабря 2014 года
Активы			
Внеоборотные активы			
Основные средства	7	1 508 321	1 633 395
Нематериальные активы	8	42 306	55 331
Гудвил	9	143 137	143 137
Инвестиции в совместную деятельность	10	1 185	–
Долгосрочные займы, выданные связанным сторонам	11	8 206	22 542
Долгосрочная дебиторская задолженность по расчетам со связанными сторонами	11	–	229
Отложенный актив по налогу на прибыль	12	264 808	190 140
Арендные депозиты и прочие внеоборотные активы		165 810	210 295
		2 133 773	2 255 069
Оборотные активы			
Запасы	13	160 359	162 023
Дебиторская задолженность по НДС и прочим налогам		105 186	145 699
Дебиторская задолженность по налогу на прибыль		8 165	2 086
Дебиторская задолженность	14	97 529	405 676
Авансы выданные	15	138 149	102 745
Дебиторская задолженность по расчетам со связанными сторонами	11	208 373	178 614
Краткосрочные займы		2 973	9 706
Краткосрочные займы, выданные связанным сторонам	11	14 415	15 304
Денежные средства и их эквиваленты	16	101 596	70 611
		836 745	1 092 464
Итого активы		2 970 518	3 347 533
Капитал и обязательства			
Капитал			
Капитал, приходящийся на акционеров материнской компании:			
Уставный капитал	17	2 767 015	2 767 015
Добавочный капитал		2 090 217	2 204 190
Собственные выкупленные акции	17	(260 667)	(413 085)
Прочие резервы		14 443	14 423
Накопленные убытки		(4 919 610)	(4 526 678)
Курсовые разницы при пересчете отчетности зарубежных подразделений		(446 682)	(244 635)
		(755 284)	(198 770)
Неконтрольные доли участия		(5 502)	(5 641)
		(760 786)	(204 411)
Долгосрочные обязательства			
Долгосрочные кредиты и займы	19	589 441	1 392 422
Долгосрочные обязательства перед партнерами	20	16 165	19 389
Отложенные обязательства по налогу на прибыль	12	12 927	575
		618 533	1 412 386
Краткосрочные обязательства			
Кредиторская задолженность	21	1 540 151	1 432 289
Краткосрочные кредиты и займы	19	1 346 083	544 232
Кредиторская задолженность по расчетам со связанными сторонами	11	35 554	26 197
Краткосрочные займы, полученные от связанных сторон	11	976	1 073
Доходы будущих периодов		24 500	3 395
Задолженность по налогу на прибыль		165 507	132 372
		3 112 771	2 139 558
Итого капитал и обязательства		2 970 518	3 347 533

**НЕ ПОДЛЕЖИТ РАСПРОСТРАНЕНИЮ В СОЕДИНЕННЫХ ШТАТАХ АМЕРИКИ,
АВСТРАЛИИ, КАНАДЕ ИЛИ ЯПОНИИ**

Консолидированный отчет о движении денежных средств

за год, закончившийся 31 декабря 2015 года

(Все суммы приведены в тысячах российских рублей, если не указано иное)

	Прим.	2015 год	2014 год
Операционная деятельность			
Убыток до налогообложения от продолжающейся деятельности		(439 752)	(190 950)
Убыток до налогообложения от прекращенной деятельности	6	–	(74 072)
<i>Корректировки для приведения убытка до налогообложения к чистому притоку денежных средств по операционной деятельности:</i>			
Износ и амортизация		219 183	273 762
Корректировка по переклассификации убытков, включенных в (убыток)/прибыль	6	–	71 409
Чистые положительные курсовые разницы		(178 143)	(301 042)
Прибыль от выбытия дочерних компаний		–	(294 818)
Финансовые доходы	28	(6 511)	(11 302)
Финансовые расходы	28	277 504	193 784
Резерв под обесценение авансов выданных, налогов к возмещению и дебиторской задолженности	24	5 458	28 154
Восстановление списанной стоимости запасов до чистой стоимости реализации		(6 933)	(9 295)
Убыток от выбытия внеоборотных активов	26	43 771	66 640
Убыток от обесценения активов	27	388 575	309 877
Доход от совместной деятельности	10	(1 185)	–
Прибыль от выбытия прекращенной деятельности	6	–	(55 095)
Условные обязательства и резервы	26	2 226	2 345
Вознаграждение в форме акций (доход)/расход	29	20	(15 756)
		304 213	(6 359)
<i>Изменения оборотных активов и обязательств:</i>			
Уменьшение запасов		7 096	29 494
Уменьшение авансов, налогов к возмещению, дебиторской задолженности, арендных депозитов и прочих внеоборотных активов		53 063	289 692
Уменьшение дебиторской задолженности по расчетам со связанными сторонами		5 848	26 652
Увеличение/(уменьшение) кредиторской задолженности по расчетам со связанными сторонами		6 769	(70 413)
Увеличение/(уменьшение) кредиторской задолженности		74 665	(40 422)
Чистый приток денежных средств по операционной деятельности		451 654	228 644
Проценты уплаченные		(254 057)	(182 278)
Проценты полученные		2 050	886
Налог на прибыль уплаченный		(9 996)	(14 556)
Чистый денежный поток от операционной деятельности		189 651	32 696
Инвестиционная деятельность			
Приобретение основных средств		(216 284)	(432 686)
Поступления от погашения займов, выданных связанным сторонам		20 291	11 065
Приобретение нематериальных активов		(14 660)	(8 725)
Займы, выданные связанным сторонам		–	(290)
Поступления от выбытия основных средств		4 186	6 336
Поступления от погашения займов, выданных третьим сторонам		5 215	13 472
Займы, выданные третьим сторонам		–	(333)
Чистый приток денежных средств в связи с выбытием дочерних предприятий		6 638	6 192
Чистый отток денежных средств от инвестиционной деятельности		(194 614)	(404 969)

Продолжение на следующей странице

**НЕ ПОДЛЕЖИТ РАСПРОСТРАНЕНИЮ В СОЕДИНЕННЫХ ШТАТАХ АМЕРИКИ,
АВСТРАЛИИ, КАНАДЕ ИЛИ ЯПОНИИ**

Консолидированный отчет о движении денежных средств (продолжение)
(Все суммы приведены в тысячах российских рублей, если не указано иное)

	Прим.	2015 год	2014 год
Финансовая деятельность			
Поступления по банковским кредитам		230 668	1 726 280
Погашение банковских кредитов		(231 798)	(1 371 144)
Выплаты партнерам	20	(4 887)	(9 727)
Погашение займов связанных сторон		(97)	(1 303)
Поступление от взноса в уставный капитал		–	15
Продажа собственных акций		38 445	–
Дивиденды, выплаченные акционерам		(1 029)	(2 001)
Чистый приток денежных средств от финансовой деятельности		31 302	342 120
Влияние изменений валютных курсов на денежные средства и их эквиваленты		4 646	4 756
Чистый отток денежных средств и их эквивалентов		30 985	(25 397)
Денежные средства и их эквиваленты на начало года		70 611	96 008
Денежные средства и их эквиваленты на конец года		101 596	70 611