

НЕ ПОДЛЕЖИТ РАСПРОСТРАНЕНИЮ В СОЕДИНЕННЫХ ШТАТАХ АМЕРИКИ,
АВСТРАЛИИ, КАНАДЕ ИЛИ ЯПОНИИ



Москва, 18 декабря 2013 года

ПРЕСС-РЕЛИЗ

**«РОСИНТЕР» ОБЪЯВЛЯЕТ НЕАУДИРОВАННЫЕ
ФИНАНСОВЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ ЗА 9 МЕСЯЦЕВ 2013 ГОДА:**

***ВЫРУЧКА СОСТАВИЛА 7666 МЛН РУБЛЕЙ
РЕНТАБЕЛЬНОСТЬ EBITDA ДО НАЧИСЛЕНИЯ РЕЗЕРВОВ НА ОБЕСЦЕНЕНИЕ И СПИСАНИЯ
ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ СОСТАВИЛА 4,1%***

ОАО «Росинтер Ресторантс Холдинг» (Росинтер), ведущий оператор в сегменте семейных ресторанов в России и СНГ (Московская биржа ММВБ-РТС: тикер ROST) объявляет неаудированные результаты финансовой деятельности за 9 месяцев 2013 года, подготовленные в соответствии со стандартами МСФО. Этот пресс-релиз доступен по адресу: www.rosinter.ru.

ОСНОВНЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ 9 МЕСЯЦЕВ 2013 ГОДА

- Консолидированная чистая выручка составила 7 666 млн рублей.
- Выручка ресторанов и столовых сократилась на (2,5)% по сравнению с 9 месяцами 2012 и составила 7 332 млн рублей.
- Операционная прибыль до начисления обесценения и списаний составила 33 млн рублей; рентабельность операционной прибыли до начисления обесценения составила 0,4% по сравнению с рентабельностью в 3,2% за 9 месяцев 2012 года.
- EBITDA^[1] до начисления обесценения и списаний составила 317 млн рублей; рентабельность EBITDA до начисления обесценения и списаний составила 4,1%.
- EBITDA составила 167 млн рублей; рентабельность EBITDA установилась на уровне 2,2% по сравнению с рентабельностью в 4,9% за 9 месяцев 2012 года.
- Чистый убыток составил 175 млн рублей; рентабельность находится на уровне (2,3)% по сравнению с рентабельностью в (1,2)% за 9 месяцев 2012 года.
- На 30 сентября 2013 года валовый долг составил 1 520 млн рублей, включая долгосрочную часть 1 501 млн рублей, которая соответствует 98,7% валового долга.
- Чистый долг составил 1 346 млн рублей, при этом соотношение Чистый долг/EBITDA^[2] до начисления обесценения и списаний составило 3,0х на 30 сентября 2013 по сравнению с 1,3х на 31 декабря 2012 года.

НЕ ПОДЛЕЖИТ РАСПРОСТРАНЕНИЮ В СОЕДИНЕННЫХ ШТАТАХ АМЕРИКИ, АВСТРАЛИИ, КАНАДЕ ИЛИ ЯПОНИИ

Кевин Тодд, президент и CEO прокомментировал:

«Несмотря на то, что 3-й квартал оказался ниже ожиданий для всего розничного сектора России, я рад сообщить, что в 4-м квартале наши рестораны показывают лучшую динамику выручки.. Рост продаж является следствием реализации сильного маркетингового плана, включающего в себя проведение кампании по празднованию 20-летия «IL Патио», внедрение привлекательных предложений и специальных меню, а также осуществление мероприятий по ревитализации брендов. Обновление брендов «IL Патио» и «Планета Суши» идет по плану, и в 2014 году мы готовы продолжить ревитализацию существующих ресторанов, а также открывать новые в соответствии с обновленными форматами. Компания удовлетворена первыми качественными и количественными результатами, которые демонстрируют первые 5 обновленных ресторанов. Фокусировка на уверенной маркетинговой стратегии, а также дополнительные инвестиции в обучение и сертификацию персонала в ресторанах создают синергию, гарантирующую только позитивные впечатления у гостей от посещения наших ресторанов.

Развитие также проходит в соответствии с планом. Всего в течение 2013 года компания открыла 27 ресторанов и кафе, из них 15 объектов в транспортных узлах, в том числе, в рамках стратегического сотрудничества с Российскими Железными Дорогами. В 4-м квартале 2013 года компания открыла 4 ресторана на Казанском, Белорусском и Павелецком вокзалах, за которыми последуют открытия еще 6 ресторанов на Ленинградском и Павелецком вокзалах. Мы также очень рады открытию в декабре первого ресторана быстрого обслуживания «Макдоналдс» в новом международном терминале аэропорта Пулково в Санкт-Петербурге, который также является первым рестораном «Макдоналдс» в российских аэропортах».

НЕ ПОДЛЕЖИТ РАСПРОСТРАНЕНИЮ В СОЕДИНЕННЫХ ШТАТАХ АМЕРИКИ, АВСТРАЛИИ, КАНАДЕ ИЛИ ЯПОНИИ

Отчет о прибылях и убытках

(Тыс. рублей)	9 мес. 2013		9 мес. 2012		% изм.
Выручка	7 666 292	100,0 %	7 860 524	100,0 %	(2,5)%
в т.ч. Выручка ресторанов и столовых	7 332 059	95,6 %	7 522 372	95,7 %	(2,5)%
в т.ч. Выручка от франчайзинга	217 608	2,8 %	208 374	2,7 %	4,4 %
Себестоимость реализации	6 392 489	83,4 %	6 375 980	81,1 %	0,3 %
в т.ч. Продукты и напитки	1 764 296	23,0 %	1 816 270	23,1 %	(2,9)%
в т.ч. Фонд оплаты труда и взносы	1 710 998	22,3 %	1 703 207	21,7 %	0,5 %
в т.ч. Аренда	1 568 726	20,5 %	1 461 787	18,6 %	7,3 %
в т.ч. Коммунальные расходы	224 803	2,9 %	235 523	3,0 %	(4,6)%
в т.ч. Материалы	213 966	2,8 %	225 117	2,9 %	(5,0)%
Валовая прибыль	1 273 803	16,6 %	1 484 544	18,9 %	(14,2)%
Коммерческие, общехозяйственные и административные расходы	1 086 846	14,2 %	1 132 603	14,4 %	(4,0)%
в т.ч. Фонд оплаты труда и взносы	655 007	8,5 %	635 133	8,1 %	3,1 %
в т.ч. Реклама	118 591	1,5 %	161 665	2,1 %	(26,6)%
в т.ч. Прочие расходы	52 030	0,7 %	62 980	0,8 %	(17,4)%
в т.ч. (Уменьшение)/увеличение резерва под обесценение авансов выданных, налогов к уплате и к получению	(5 108)	(0,1)%	10 010	0,1 %	(151,0)%
Расходы на открытие новых ресторанов	111 449	1,5 %	73 741	0,9 %	51,1 %
Прочие прибыли	58 023	0,8 %	53 517	0,7 %	8,4 %
Прочие убытки	100 856	1,3 %	79 098	1,0 %	27,5 %
в т.ч. Убытки от выбытия внеоборотных активов	51 417	0,7 %	45 394	0,6 %	13,3 %
Прибыль от операционной деятельности до начисления обесценения	32 675	0,4 %	252 619	3,2 %	(87,1)%
Убытки от обесценения операционных активов	98 324	1,3 %	150 997	1,9 %	(34,9)%
(Убыток)/прибыль от операционной деятельности после начисления обесценения	(65 649)	(0,9)%	101 622	1,3 %	(164,6)%
Финансовые расходы, нетто	107 615	1,4 %	130 795	1,7 %	(17,7)%
Чистые положительные курсовые разницы	22 751	0,3 %	1 565	0,0 %	1353,7 %
Доля убытка совместных и ассоциированных предприятий	-	-	67	0,0 %	(100,0)%
Убыток до налогообложения	(150 513)	(2,0)%	(27 541)	(0,4)%	446,5 %
Расходы по налогу на прибыль	(24 210)	(0,3)%	(64 187)	(0,8)%	(62,3)%
Чистый убыток	(174 723)	(2,3)%	(91 728)	(1,2)%	90,5 %
(Убыток)/Прибыль от операционной деятельности после начисления обесценения	(65 649)	(0,9)%	101 622	1,3 %	(164,6)%
Амортизация и износ	232 547	3,0 %	283 647	3,6 %	(18,0)%
ЕВITDA⁽¹⁾	166 898	2,2 %	385 269	4,9 %	(56,7)%
Убыток от обесценения операционных активов	98 324	1,3 %	150 997	1,9 %	(34,9)%
ЕВITDA до обесценения	265 222	3,5 %	536 266	6,8 %	(50,5)%
Убыток от выбытия внеоборотных активов	51 417	0,7 %	45 394	0,6 %	13,3 %
ЕВITDA до обесценения и списаний	316 639	4,1 %	581 660	7,4 %	(45,6)%

Консолидированная выручка за 9 месяцев 2013 года составила 7 666 млн рублей. Выручка корпоративных ресторанов сократилась на (2,5)%, что было вызвано реализацией стратегии по оптимизации нашего портфеля ресторанов, включая выход из неприбыльных и неключевых активов. Валовая выручка сравнимых ресторанов за 9 месяцев 2013 года изменилась на (0,2)% в результате сокращения на (2,5)% в 3-м квартале, отражая общую тенденцию российского ритейла по снижению трафика. Выручка от франчайзига увеличилась на 4,4%, что в основном было обусловлено поступлением паушальных взносов по некоторым продлеваемым контрактам.

НЕ ПОДЛЕЖИТ РАСПРОСТРАНЕНИЮ В СОЕДИНЕННЫХ ШТАТАХ АМЕРИКИ, АВСТРАЛИИ, КАНАДЕ ИЛИ ЯПОНИИ

Рентабельность валовой прибыли снизилась до 16,6% за 9 месяцев 2013 года с 18,9% за 9 месяцев 2012 года. Снижение доли расходов по продуктам и напиткам, коммунальным услугам и материалам на 0,1 процентных пункта было компенсировано увеличением арендной платы на 1,9 процентных пункта и расходов на оплату труда на 0,6 процентных пункта - все показатели рассчитаны как процент от выручки.

Увеличение расходов на аренду и оплату труда обусловлено ростом инфляции, что в условиях отсутствия роста выручки привело к увеличению процентного соотношения к доходам за 9 месяцев 2013 года.

Коммерческие, общехозяйственные и административные расходы сократились до 14,2% от выручки за 9 месяцев 2013 года с 14,4% за 9 месяцев 2012 года, что обусловлено снижением расходов на рекламу на 0,6 процентных пункта; сокращение расходов было частично скомпенсировано увеличением расходов на фонд оплаты труда на 0,4 процентных пункта - все показатели рассчитаны как процент от выручки.

Расходы на рекламу за 9 месяцев 2013 года ниже на 0,6 процентных пункта от выручки по сравнению с 9 месяцами 2012 года. Основная часть расходов на маркетинг понесена в 4-м квартале 2013 года, в котором были проведены основные мероприятия, направленные на празднование 20-летия «IL Патио».

Расходы на открытие новых ресторанов за 9 месяцев 2013 года выше на 0,6 процентных пункта как процент от выручки по сравнению с 9 месяцами 2012 года по причине более высокой стоимости открытия ресторанов на железнодорожных вокзалах, чем в среднем. Кроме того, мы понесли дополнительные затраты, относящиеся к реализации программы ревитализации.

Прочие прибыли и убытки выросли на 0,2 процентных пункта от выручки за 9 месяцев 2013 года по сравнению с 9 месяцами 2012 года.

Убыток от операционной деятельности после начисления обесценения за 9 месяцев 2013 года установился на уровне в (0,9)% от выручки по сравнению с **прибылью от операционной деятельности после начисления обесценения** в размере 1,3% за 9 месяцев 2012 года.

Сокращение Финансовых расходов (нетто) на 0,3 процентных пункта обусловлено начислением меньшей суммы задолженности перед партнерами на 0,4 процентных пункта.

Расходы по налогу на прибыль за 9 месяцев 2013 года сократились на 0,5 процентных пункта по сравнению с 9 месяцами 2012 года.

В результате **рентабельность чистого убытка** увеличилась до (2,3)% за 9 месяцев 2013 года с (1,2)% за 9 месяцев 2012 года.

Рентабельность EBITDA за 9 месяцев 2013 года снизилась до 2,2% с 4,9% за 9 месяцев 2012 года, **рентабельность EBITDA до обесценения** за 9 месяцев 2013 года снизилась до 3,5% по сравнению с 6,8% за 9 месяцев 2012 года, а **рентабельность EBITDA до обесценения и списаний** снизилась до 4,1% за 9 месяцев 2013 года с 7,4% за 9 месяцев 2012 года.

НЕ ПОДЛЕЖИТ РАСПРОСТРАНЕНИЮ В СОЕДИНЕННЫХ ШТАТАХ АМЕРИКИ, АВСТРАЛИИ, КАНАДЕ ИЛИ ЯПОНИИ

Отчет о движении денежных средств

(Тыс. рублей)	9 мес. 2013		9 мес. 2012		% изм.
Чистый денежный поток от операционной деятельности	(161 126)		431 161		(137,4)%
в т.ч. Поток до изменения операционных активов и обязательств	306 039		584 564		(47,6)%
в т.ч. Изменение операционных активов и обязательств	(313 687)		10 821		(2998,9)%
в т.ч. Финансовый и налоговый поток	(153 478)		(164 224)		(6,5)%
Чистое расходование денежных средств от инвестиционной деятельности	(216 452)		(185 400)		16,7 %
Чистое поступление/(расходование) средств от финансовой деятельности	270 069		(173 353)		(255,8)%
Влияние изменений обменных курсов на денежные средства и их эквиваленты	2 802		(1 771)		(258,2)%
Чистое увеличение денежных средств и их эквивалентов	(104 707)		70 637		(248,2)%
Денежные средства и их эквиваленты на начало периода	279 008		233 901		19,3 %
Денежные средства и их эквиваленты на конец периода	174 301		304 538		(42,8)%

Денежный поток от операционной деятельности за 9 месяцев 2013 года составил (161) млн рублей по сравнению с 431 млн рублей за 9 месяцев 2012 года. Денежный поток до изменений операционных активов и обязательств сократился на 47,6% до 306 млн рублей с 584 млн рублей, в основном, из-за снижения валовой прибыли за 9 месяцев 2013 года по сравнению с 9 месяцами 2012 года. Изменение операционных активов и обязательств в размере (314) млн рублей в основном вызвано предоплатой 175 млн рублей, связанной с развитием бизнеса.

Чистое расходование денежных средств от инвестиционной деятельности увеличилось на 16,7% до 216 млн рублей за 9 месяцев 2013 года с 185 млн рублей за 9 месяцев 2012 года.

Чистое поступление средств от финансовой деятельности за 9 месяцев 2013 года представляет собой, главным образом, увеличение валового долга, которое отражено в таблице ниже.

Займы и ликвидность

(Тыс. рублей)	9 мес. 2013		2012		% изм.
Валовый долг	1 520 204	100,0 %	1 220 485	100,0 %	24,6 %
Краткосрочный	19 229	1,3 %	741 285	60,7 %	(97,4)%
Долгосрочный	1 500 975	98,7 %	479 200	39,3 %	213,2 %
Чистый долг	1 345 903	88,5 %	941 477	77,1 %	43,0 %
Чистый долг / EBITDA ⁽²⁾	7,1		2,3		207,3 %
Чистый долг / EBITDA до обесценения и списаний ⁽²⁾	3,0		1,3		124,8 %

НЕ ПОДЛЕЖИТ РАСПРОСТРАНЕНИЮ В СОЕДИНЕННЫХ ШТАТАХ АМЕРИКИ, АВСТРАЛИИ, КАНАДЕ ИЛИ ЯПОНИИ

Валовой долг Группы увеличился на 24,6%, чистый долг увеличился 43%, по сравнению с соответствующими данными на 31 декабря 2012 года, что в основном вызвано предоплатой 175 млн рублей, связанной с развитием бизнеса, а также существенным уменьшением кредиторской задолженности. Временная структура нашего долгового портфеля стабильно улучшалась с повышением долгосрочной составляющей до 98,7% на 30 сентября 2013 года с 39,3% на 31 декабря 2012 года. Соотношение Чистый долг/ЕБИТДА увеличилось до 7,1х на 30 сентября 2013 года с 2,3х на 31 декабря 2012 года. Соотношение Чистый долг/ЕБИТДА до начисления обесценения и списаний составило 3,0х на 30 сентября 2013 по сравнению с 1,3х на 31 декабря 2012 года.

График погашения долга на 30 сентября 2013 года приведен ниже.

(Млн рублей)	<6мес. (4 кв.'13-1 кв.'14)	6-12мес. (2 кв.'14-3 кв.'14)	12-18мес. (4 кв.'14-1 кв.'15)	>18мес.	Итого
График погашения долга	0	19	83	1 417	1 520
	-	1,3 %	5,5 %	93,3 %	100,0 %

В 3-м квартале 2013 года компания изменила некоторые существующие и заключила новые кредитные договоры для увеличения доли долгосрочного долга в портфеле Группы.

^[1] Показатель ЕБИТДА рассчитывается путем прибавления к операционной прибыли после начисления обесценения расходов на амортизацию. Величина ЕБИТДА не является стандартным показателем в рамках МСФО и не должна рассматриваться как альтернативное измерение величины чистой прибыли, операционной прибыли, операционных денежных потоков или любого другого стандартного показателя в рамках МСФО. Данный подход к расчету ЕБИТДА может отличаться от подхода других компаний.

^[2] Показатель ЕБИТДА рассчитан за 12 месяцев, предшествующих указанной дате.

Информация, содержащаяся в данном пресс-релизе, основана на прогнозных данных. Прогнозными заявлениями являются все заявления кроме тех, которые основаны на исторических фактах. Такие слова и выражения как: «полагаем», «ожидаем», «предвидим», «намерены», «оцениваем», «будем», «можем», «следует», «должно быть» и иные аналогичные им выражения означают, что заявления носят прогнозный характер. К прогнозным заявлениям относятся заявления относительно: целей, задач, стратегий, будущих событий или перспектив роста; дальнейших планов, событий, результатов и потенциала дальнейшего роста; ликвидности, капитальных ресурсов и капитальных расходов; экономических прогнозов и отраслевых тенденций; направлений развития наших рынков; влияния изменений в законодательстве; и преимуществ наших конкурентов. Прогнозные заявления, содержащиеся в настоящем пресс-релизе, основываются на различных допущениях и оценках, основанных на изучении руководством исторических тенденций в бизнесе, данных, содержащихся в наших записях, а также других данных, полученных от третьих лиц. Несмотря на то, что мы считаем, что такие допущения были разумными на момент их использования, тем не менее, такие допущения в силу своей природы содержат значительные известные и неизвестные риски, неопределенности, условности и другие важные факторы, которые сложно или невозможно предсказать и которые находятся вне нашего контроля. Такие риски, неопределенности, условности и другие важные факторы могут привести к тому, что фактические результаты деятельности ОАО «Росинтер Ресторантс Холдинг» или отрасли будут существенно отличаться от результатов, которые в явном виде содержатся в прогнозных заявлениях, включенных в настоящий пресс-релиз, или предполагаются ими. Эти риски, неопределенности, условности и другие важные факторы, включают в себя (включая, но не ограничиваясь): политические и социальные изменения; общие экономические, рыночные и бизнес условия; тенденции на рынках, на которых мы работаем или планируем работать; наш бизнес и стратегию роста; планируемые приобретения или диверсификацию; расширение географии нашего бизнеса или нашего выхода на другие сегменты рынка; влияние законодательства, регуляторных норм, взаимоотношений с государством или системы налогообложения на наш бизнес; а также наши ожидаемые будущие доходы, капитальные вложения и финансовые ресурсы. Соответственно, на такие прогнозные заявления нельзя полагаться, и ни ОАО «Росинтер Ресторантс Холдинг», ни какое-либо иное лицо не могут дать вам гарантию, что прогнозируемые результаты будут достигнуты в будущем. Информация, мнения и прогнозные заявления, содержащиеся в настоящем пресс-релизе, актуальны только на дату данного пресс-релиза и могут в дальнейшем быть изменены без какого бы то ни было уведомления. Ни ОАО «Росинтер Ресторантс Холдинг», ни какое-либо иное лицо не обязуются и не обязаны обновлять и пересматривать какие-либо прогнозные заявления, за исключением случаев, когда это требуется в соответствии с законодательством и регуляторными нормами.

**НЕ ПОДЛЕЖИТ РАСПРОСТРАНЕНИЮ В СОЕДИНЕННЫХ ШТАТАХ АМЕРИКИ,
АВСТРАЛИИ, КАНАДЕ ИЛИ ЯПОНИИ**

* * *

Инвесторам и аналитикам:

Тигран Асланян

вице-президент по связям с инвесторами,
корпоративными финансами и стратегии компании

E-mail: ir@rosinter.ru

Тел.: + 7 495 788 44 88 доб. 2108

Прессе:

Елена Мазур

директор по связям с общественностью

E-mail: pr@rosinter.ru

Тел.: +7 495 788 44 88 доб. 2353

Справка для редактора:

По состоянию на 30 сентября 2013 года, ОАО «Росинтер Ресторантс Холдинг» – лидирующий оператор в сегменте семейных ресторанов (casual dining restaurants) в России и СНГ, который управляет 383 предприятиями в 42 городах России, СНГ и Центральной Европы, включая страны Балтии. В состав сети входит 355 семейных ресторанов, в том числе 130 ресторана, работающих на основе договоров франчайзинга, и 28 кофеен Costa Coffee. Компания предлагает блюда итальянской, японской и американской кухни в ресторанах, работающих под собственными товарными знаками «IL Патио» и «Планета Суши» и под товарным знаком TGI. FRIDAYS, используемым по системе франчайзинга. «Росинтер» также развивает и управляет по системе франчайзинга сетью кофеен Costa Coffee. Акции «Росинтер Ресторантс Холдинг» котируются на Московской бирже ММВБ-РТС (rts.micex.ru) под тикером ROST.

**НЕ ПОДЛЕЖИТ РАСПРОСТРАНЕНИЮ В СОЕДИНЕННЫХ ШТАТАХ АМЕРИКИ,
АВСТРАЛИИ, КАНАДЕ ИЛИ ЯПОНИИ**

ПРИЛОЖЕНИЕ

**Непроаудированный промежуточный консолидированный отчет о
прибылях и убытках**

(Все суммы приведены в тысячах российских рублей, если не указано иное)

	За девять месяцев по 30 сентября	
	2013 г.	2012 г.
	Непроаудировано	
Выручка	7 666 292	7 860 524
Себестоимость реализации	(6 392 489)	(6 375 980)
Валовая прибыль	1 273 803	1 484 544
Коммерческие, общехозяйственные и административные расходы	(1 086 846)	(1 132 603)
Расходы на открытие новых ресторанов	(111 449)	(73 741)
Прочие прибыли	58 023	53 517
Прочие убытки	(100 856)	(79 098)
Прибыль от операционной деятельности до убытка от обесценения	32 675	252 619
Убыток от обесценения операционных активов	(98 324)	(150 997)
(Убыток)/Прибыль от операционной деятельности после убытка от обесценения	(65 649)	101 622
Финансовые доходы	8 364	18 509
Финансовые расходы	(115 979)	(149 304)
Курсовые разницы	22 751	1 565
Доля прибыли ассоциированных предприятий	–	67
Убыток до налогообложения	(150 513)	(27 541)
Расход по налогу на прибыль	(24 210)	(64 187)
Чистый убыток за отчетный период	(174 723)	(91 728)
В распределении между:		
Акционерами материнской компании	(173 229)	(87 480)
Неконтрольными долями участия	(1 494)	(4 248)
Базовый убыток на акцию в российских рублях	(11,10)	(5,60)
Разводненный убыток на акцию в российских рублях	(10,56)	(5,41)

**НЕ ПОДЛЕЖИТ РАСПРОСТРАНЕНИЮ В СОЕДИНЕННЫХ ШТАТАХ АМЕРИКИ,
АВСТРАЛИИ, КАНАДЕ ИЛИ ЯПОНИИ**

**Непроаудированный промежуточный консолидированный
отчет о финансовом положении**

(Все суммы приведены в тысячах российских рублей, если не указано иное)

	30 сентября 2013 г.	31 декабря 2012 г.
	Непроаудировано	Проаудировано
Активы		
Внеоборотные активы		
Основные средства	1 717 416	1 840 496
Нематериальные активы	74 438	81 828
Гудвил	176 153	176 153
Долгосрочные займы, выданные связанным сторонам	19 319	17 968
Долгосрочная дебиторская задолженность по расчетам со связанными сторонами	1 883	2 780
Отложенный актив по налогу на прибыль	157 851	154 402
Прочие внеоборотные активы	211 808	162 812
	2 358 868	2 436 439
Оборотные активы		
Запасы	124 304	168 683
НДС и прочие налоги к возмещению	126 267	109 784
Налог на прибыль к возмещению	19 389	22 063
Дебиторская задолженность	176 199	148 370
Авансы выданные	312 071	215 548
Дебиторская задолженность по расчетам со связанными сторонами	64 126	118 556
Краткосрочные займы	15 662	3 001
Краткосрочные займы, выданные связанным сторонам	10 386	10 433
Денежные средства и их эквиваленты	174 301	279 008
	1 022 705	1 075 446
Активы, предназначенные для продажи	–	19 464
	3 381 573	3 531 349
Капитал и обязательства		
Капитал		
Капитал, приходящийся на акционеров материнской компании		
Уставный капитал	2 767 015	2 767 015
Дополнительный капитал	2 204 190	2 204 190
Собственные выкупленные акции	(413 085)	(413 085)
Прочие капитальные резервы	26 581	21 581
Накопленные убытки	(4 037 332)	(3 863 253)
Курсовые разницы при пересчете отчетности зарубежных подразделений	(91 013)	(72 626)
	456 356	643 822
Неконтрольные доли участия	10 054	12 629
	466 410	656 451
Долгосрочные обязательства		
Долгосрочные кредиты и займы	1 500 975	479 200
Долгосрочные обязательства перед партнерами	19 359	43 476
Доходы будущих периодов	–	191
Отложенные обязательства по налогу на прибыль	43 257	72 508
	1 563 591	595 375
Краткосрочные обязательства		
Кредиторская задолженность	1 158 802	1 323 167
Краткосрочные кредиты и займы	19 229	741 285
Кредиторская задолженность по расчетам со связанными сторонами	43 538	50 317
Краткосрочные займы, полученные от связанных сторон	3 256	4 218
Краткосрочные обязательства перед партнерами	16 269	40 517
Доходы будущих периодов	39 737	47 959
Задолженность по налогу на прибыль	70 741	72 060
	1 351 572	2 279 523
	3 381 573	3 531 349

**НЕ ПОДЛЕЖИТ РАСПРОСТРАНЕНИЮ В СОЕДИНЕННЫХ ШТАТАХ АМЕРИКИ,
АВСТРАЛИИ, КАНАДЕ ИЛИ ЯПОНИИ**

**Непроаудированный промежуточный консолидированный отчет о
движении денежных средств**

(Все суммы приведены в тысячах российских рублей, если не указано иное)

	За девять месяцев по 30 сентября	
	2013 г.	2012 г.
	Непроаудировано	
Операционная деятельность		
Убыток до налогообложения	(150 513)	(27 541)
Корректировки для приведения убытка до налогообложения к чистому поступлению денежных средств по операционной деятельности:		
Износ и амортизация	232 547	283 647
Чистые положительные курсовые разницы	(22 751)	(1 565)
Финансовые доходы	(8 364)	(18 509)
Финансовые расходы	115 979	149 304
(Восстановление)/создание резерва под обесценение авансов выданных, налогов к возмещению и дебиторской задолженности	(5 108)	10 010
(Восстановление)/создание резерва под устаревание запасов	(10 492)	959
Убыток от выбытия внеоборотных активов	51 417	45 394
Обесценение активов	98 324	150 997
Доля в финансовых результатах совместных и ассоциированных предприятий	–	(67)
Доход от сделки по объединению бизнеса	–	(11 565)
Вознаграждение в форме акций	5 000	3 500
	306 039	584 564
Изменения операционных активов и обязательств:		
Уменьшение запасов	57 904	39 226
Увеличение авансов, налогов к возмещению, дебиторской задолженности и прочих внеоборотных активов	(187 959)	(4 160)
Уменьшение/(увеличение) дебиторской/кредиторской задолженности по расчетам со связанными сторонами, нетто	25 902	(43 812)
(Уменьшение)/увеличение кредиторской задолженности	(209 534)	19 567
Чистый (отток)/приток денежных средств по операционной деятельности	(7 648)	595 385
Проценты уплаченные	(94 431)	(105 739)
Проценты полученные	5 716	9 919
Налог на прибыль уплаченный	(64 763)	(68 404)
Чистые денежные потоки от операционной деятельности	(161 126)	431 161
Инвестиционная деятельность		
Приобретение основных средств	(228 124)	(217 086)
Займы, выданные связанным сторонам	(1 190)	(1 417)
Займы, выданные третьим сторонам	(285)	–
Поступления от погашения займов, выданных связанным сторонам	1 250	43 408
Приобретение нематериальных активов	(15 008)	(17 178)
Поступления от выбытия основных средств	21 195	4 990
Поступления от погашения займов, выданных третьим сторонам	5 710	1 883
Чистое расходование денежных средств от инвестиционной деятельности	(216 452)	(185 400)

Продолжение на следующей странице

**НЕ ПОДЛЕЖИТ РАСПРОСТРАНЕНИЮ В СОЕДИНЕННЫХ ШТАТАХ АМЕРИКИ,
АВСТРАЛИИ, КАНАДЕ ИЛИ ЯПОНИИ**

**Непроаудированный промежуточный консолидированный отчет о
движении денежных средств
(продолжение)**

	За девять месяцев по 30 сентября	
	2013 г.	2012 г.
	Непроаудировано	
Финансовая деятельность		
Поступления по банковским кредитам	2 412 467	800 053
Погашение банковских кредитов	(2 113 469)	(931 632)
Выплаты партнерам	(26 547)	(42 475)
Погашение займов связанных сторон	(962)	(775)
Поступления от выпуска акций	–	3 373
Погашение арендных обязательств	(138)	(489)
Дивиденды, выплаченные акционерам	(1 282)	(1 408)
Чистое поступление/(расходование) денежных средств от финансовой деятельности	270 069	(173 353)
Влияние изменений обменных курсов на денежные средства и их эквиваленты	2 802	(1 771)
Чистое (уменьшение)/увеличение денежных средств и их эквивалентов	(104 707)	70 637
Денежные средства и их эквиваленты на начало периода	279 008	233 901
Денежные средства и их эквиваленты на конец периода	174 301	304 538