

НЕ ПОДЛЕЖИТ РАСПРОСТРАНЕНИЮ В СОЕДИНЕННЫХ ШТАТАХ АМЕРИКИ,  
АВСТРАЛИИ, КАНАДЕ ИЛИ ЯПОНИИ



Москва, 29 августа 2013 года

ПРЕСС-РЕЛИЗ

**«РОСИНТЕР» ОБЪЯВЛЯЕТ НЕАУДИРОВАННЫЕ  
ФИНАНСОВЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ ЗА 6 МЕСЯЦЕВ 2013 ГОДА:**

***ВЫРУЧКА СОСТАВИЛА 5,196 МЛН РУБЛЕЙ  
РЕНТАБЕЛЬНОСТЬ EBITDA ДО НАЧИСЛЕНИЯ РЕЗЕРВОВ НА ОБЕСЦЕНЕНИЕ И СПИСАНИЯ  
ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ СОСТАВИЛА 5,7%***

ОАО «Росинтер Ресторантс Холдинг» (Росинтер), ведущий оператор в сегменте семейных ресторанов в России и СНГ (Московская биржа ММВБ-РТС: тикер ROST) объявляет результаты финансовой деятельности за 6 месяцев 2013 года, подготовленные в соответствии со стандартами МСФО. Этот пресс-релиз доступен по адресу: [www.rosinter.ru](http://www.rosinter.ru).

**ОСНОВНЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ 6 МЕСЯЦЕВ 2013 ГОДА**

- Валовая выручка сопоставимых ресторанов выросла на 0,9% за 6 месяцев 2013 года. Снижение количества транзакций сопоставимых ресторанов замедлилось и составило (1,4)% за 6 месяцев 2013 года по сравнению с (4,4)% за 6 месяцев 2012 года.
- Консолидированная чистая выручка составила 5,196 млн рублей и осталась неизменной по сравнению с 6 месяцами 2012 года.
- Операционная прибыль до начисления обесценения составила 106 млн рублей; рентабельность операционной прибыли до начисления обесценения составила 2,0% по сравнению с рентабельностью в 3,4% за 6 месяцев 2012 года.
- EBITDA до начисления обесценения и списаний составила 299 млн рублей; рентабельность EBITDA до начисления обесценения и списаний составила 5,7% по сравнению с рентабельностью в 7,6% за 6 месяцев 2012 года.
- EBITDA<sup>[1]</sup> составила 181 млн рублей; рентабельность EBITDA установилась на уровне 3,5% по сравнению с рентабельностью в 4,1% за 6 месяцев 2012 года.
- Чистый убыток составил 44 млн рублей; рентабельность находится на уровне (0,9)% по сравнению с рентабельностью в (1,4)% за 6 месяцев 2012 года.
- На 30 июня 2013 года валовый долг составил 1,251 млн рублей, включая долгосрочную часть 784 млн рублей, которая соответствует 62,7% валового долга.
- Чистый долг остался на том же уровне - 942 млн рублей, при этом соотношение Чистый долг/EBITDA<sup>[2]</sup> составило 2,5x на 30 июня 2013 по сравнению с 2,3x на 31 декабря 2012 года.

## **НЕ ПОДЛЕЖИТ РАСПРОСТРАНЕНИЮ В СОЕДИНЕННЫХ ШТАТАХ АМЕРИКИ, АВСТРАЛИИ, КАНАДЕ ИЛИ ЯПОНИИ**

**Кевин Тодд, президент и CEO прокомментировал:**

*«2013 год, как и планировалось, является годом консолидации и формирования платформы для устойчивого роста в будущем, за счет усиления позиций «Росинтера». Это включает в себя создание эффективной управленческой команды и реструктуризацию бизнес портфеля: выход из активов с низким потенциалом, ревитализация брендов, создание новых меню и предложений для гостей, а также дополнительный тренинг персонала для повышения качества услуг.*

*В этом году мы с гордостью отмечаем 20-летие сети ресторанов «IL Патио», и это - отличная возможность напомнить об основных ценностях бренда, предложив нашим гостям привлекательное юбилейное меню, выгодные предложения и интересные маркетинговые акции, что позволит повысить лояльность аудитории и поддержать рост транзакций в 2013 году. Кроме того, мы ожидаем, что осуществление программы ревитализации наших ключевых брендов окажет позитивное влияние на результаты компании в 2014 году.*

*Программа ревитализации брендов «IL Патио» и «Планета Суши» проходит по запланированному графику, и к концу сентября мы откроем три ресторана, а также достаточное количество ревитализированных объектов до конца 2013 года, чтобы обеспечить хорошую платформу для развертывания новых форматов брендов в 2014 году.*

*Развитие бизнеса в транспортных узлах набирает обороты, включая наше партнерство с Российскими Железными Дорогами. На данный момент десять ресторанов находятся в стадии строительства с подтвержденными датами открытия до конца 2013 года».*

# НЕ ПОДЛЕЖИТ РАСПРОСТРАНЕНИЮ В СОЕДИНЕННЫХ ШТАТАХ АМЕРИКИ, АВСТРАЛИИ, КАНАДЕ ИЛИ ЯПОНИИ

## Отчет о прибылях и убытках

(Тыс. рублей)	6 мес. 2013		6 мес. 2012		% изм.
<b>Выручка</b>	<b>5,196,409</b>	<b>100.0 %</b>	<b>5,186,068</b>	<b>100.0 %</b>	<b>0.0 %</b>
в т.ч. Выручка ресторанов и столовых	4,961,887	95.5 %	4,951,959	95.5 %	0.2 %
в т.ч. Выручка от франчайзинга	151,638	2.9 %	140,865	2.7 %	7.6 %
<b>Себестоимость реализации</b>	<b>4,276,638</b>	<b>82.3 %</b>	<b>4,182,036</b>	<b>80.6 %</b>	<b>2.3 %</b>
в т.ч. Продукты и напитки	1,200,812	23.1 %	1,197,196	23.1 %	0.3 %
в т.ч. Фонд оплаты труда и взносы	1,162,796	22.4 %	1,139,162	22.0 %	2.1 %
в т.ч. Аренда	1,036,532	19.9 %	930,262	17.9 %	11.4 %
в т.ч. Коммунальные расходы	152,700	2.9 %	157,929	3.0 %	(3.3)%
в т.ч. Материалы	135,271	2.6 %	147,908	2.9 %	(8.5)%
<b>Валовая прибыль</b>	<b>919,771</b>	<b>17.7 %</b>	<b>1,004,032</b>	<b>19.4 %</b>	<b>(8.4)%</b>
Коммерческие, общехозяйственные и административные расходы	724,413	13.9 %	768,999	14.8 %	(5.8)%
в т.ч. Фонд оплаты труда и взносы	452,097	8.7 %	455,476	8.8 %	(0.7)%
в т.ч. Реклама	68,218	1.3 %	123,296	2.4 %	(44.7)%
в т.ч. Прочие расходы	38,172	0.7 %	32,253	0.6 %	18.4 %
в т.ч. (Уменьшение)/увеличение резерва под обесценение авансов выданных, налогов к уплате и к получению	(10,905)	(0.2)%	(7,356)	(0.1)%	48.2 %
Расходы на открытие новых ресторанов	65,047	1.3 %	51,868	1.0 %	25.4 %
Прочие прибыли	41,197	0.8 %	46,194	0.9 %	(10.8)%
Прочие убытки	65,019	1.3 %	52,422	1.0 %	24.0 %
в т.ч. Убытки от выбытия внеоборотных активов	37,780	0.7 %	29,478	0.6 %	28.2 %
<b>Прибыль от операционной деятельности до начисления обесценения</b>	<b>106,489</b>	<b>2.0 %</b>	<b>176,937</b>	<b>3.4 %</b>	<b>(39.8)%</b>
Убытки от обесценения операционных активов	79,647	1.5 %	151,423	2.9 %	(47.4)%
<b>Прибыль от операционной деятельности после начисления обесценения</b>	<b>26,842</b>	<b>0.5 %</b>	<b>25,514</b>	<b>0.5 %</b>	<b>5.2 %</b>
Финансовые расходы, нетто	59,541	1.1 %	82,280	1.6 %	(27.6)%
Чистые положительные курсовые разницы	21,307	0.4 %	16,062	0.3 %	32.7 %
Доля убытка совместных и ассоциированных предприятий	-	-	67	0.0 %	(100.0)%
<b>Прибыль/(убыток) до налогообложения</b>	<b>(11,392)</b>	<b>(0.2)%</b>	<b>(40,637)</b>	<b>(0.8)%</b>	<b>(72.0)%</b>
(Расходы)/экономия по налогу на прибыль	(32,851)	(0.6)%	(34,500)	(0.7)%	(4.8)%
<b>Чистый убыток</b>	<b>(44,243)</b>	<b>(0.9)%</b>	<b>(75,137)</b>	<b>(1.4)%</b>	<b>(41.1)%</b>
Прибыль/(убыток) от операционной деятельности после начисления обесценения	26,842	0.5 %	25,514	0.5 %	5.2 %
Амортизация и износ	154,323	3.0 %	187,994	3.6 %	(17.9)%
<b>ЕБИТДА<sup>(1)</sup></b>	<b>181,165</b>	<b>3.5 %</b>	<b>213,508</b>	<b>4.1 %</b>	<b>(15.1)%</b>
Убыток от обесценения операционных активов	79,647	1.5 %	151,423	2.9 %	(47.4)%
<b>ЕБИТДА до обесценения</b>	<b>260,812</b>	<b>5.0 %</b>	<b>364,931</b>	<b>7.0 %</b>	<b>(28.5)%</b>
Убыток от выбытия внеоборотных активов	37,780	0.7 %	29,478	0.6 %	28.2 %
<b>ЕБИТДА до обесценения и списаний</b>	<b>298,592</b>	<b>5.7 %</b>	<b>394,409</b>	<b>7.6 %</b>	<b>(24.3)%</b>

Консолидированная выручка за 6 месяцев 2013 года составила 5,196 млн рублей. Рост выручки корпоративных ресторанов на 0,2% обусловлен, главным образом, разницей между ростом прибыли заведений, включенных в состав сравнимых ресторанов (на 1 января 2013 года они функционировали более 18 месяцев), а также приобретением оставшейся 50% доли в совместном предприятии Costa Coffee и её консолидацией с июня 2012 года, что привело к увеличению консолидированной выручки за 6 месяцев 2013 года на 3,0% по сравнению с 6 месяцами 2012 года, и потерей выручки ресторанов, закрывшихся в рамках реализации стратегии по повышению доходности ресторанного

## **НЕ ПОДЛЕЖИТ РАСПРОСТРАНЕНИЮ В СОЕДИНЕННЫХ ШТАТАХ АМЕРИКИ, АВСТРАЛИИ, КАНАДЕ ИЛИ ЯПОНИИ**

портфеля. Валовая выручка сравнимых ресторанов за 6 месяцев 2013 года увеличилась на 0,9% в результате увеличения среднего чека на 2,3% и снижения количества транзакций на (1,4)%.

**Рентабельность валовой прибыли** снизилась до 17,7% за 6 месяцев 2013 года с 19,4% за 6 месяцев 2012 года. Снижение доли коммунальных услуг на 0,1 процентных пункта и материалов на 0,3 процентных пункта было компенсировано увеличением арендной платы на 2,0 процентных пункта и расходов на оплату труда на 0,4 процентных пункта - все показатели рассчитаны как процент от выручки.

Увеличение расходов на аренду и оплату труда обусловлено ростом инфляции, что в условиях отсутствия роста выручки привело к увеличению процентного соотношения к доходам за 6 месяцев 2013 года.

**Коммерческие, общехозяйственные и административные расходы** сократились до 13,9% от выручки за 6 месяцев 2013 года с 14,8% за 6 месяцев 2012 года, что обусловлено снижением расходов на рекламу на 1,1 процентный пункт - все показатели рассчитаны как процент от выручки.

Расходы на рекламу за 6 месяцев 2013 года ниже на 1,1 процентных пункта от выручки по сравнению с 6 месяцами 2012 года. Основная часть расходов на маркетинг будет отражена во втором полугодии 2013 года, в котором будут проведены основные мероприятия, направленные на празднование 20-летия «IL Патио».

**Прочие прибыли и убытки** выросли на 0,4 процентных пункта от выручки за 6 месяцев 2013 года по сравнению с 6 месяцами 2012 года.

**Прибыль от операционной деятельности после начисления обесценения** за 6 месяцев 2013 года установилась на том же уровне в 0,5% от выручки, как и за 6 месяцев 2012 года.

Сокращение Финансовых расходов (нетто) на 0,5 процентных пункта обусловлено начислением меньшей суммы задолженности перед партнерами на 0,4 процентных пункта.

Расходы по налогу на прибыль за 6 месяцев 2013 года были примерно на том же уровне, как и за 6 месяцев 2012 года.

В результате **рентабельность чистого убытка** снизилась до (0,9)% за 6 месяцев 2013 года с (1,4)% за 6 месяцев 2012 года.

**Рентабельность EBITDA** за 6 месяцев 2013 года снизилась до 3,5% с 4,1% за 6 месяцев 2012 года, **рентабельность EBITDA до обесценения** за 6 месяцев 2013 года снизилась до 5,0% по сравнению с 7,0% за 6 месяцев 2012 года, **а рентабельность EBITDA до обесценения и списаний** снизилась до 5,7% за 6 месяцев 2013 года с 7,6% за 6 месяцев 2012 года.

## НЕ ПОДЛЕЖИТ РАСПРОСТРАНЕНИЮ В СОЕДИНЕННЫХ ШТАТАХ АМЕРИКИ, АВСТРАЛИИ, КАНАДЕ ИЛИ ЯПОНИИ

### Отчет о движении денежных средств

(Тыс. рублей)	6 мес. 2013		6 мес. 2012		% изм.
Чистый денежный поток от операционной деятельности	132,018		345,523		(61.8)%
в т.ч. Поток до изменения операционных активов и обязательств	288,606		377,097		(23.5)%
в т.ч. Изменение операционных активов и обязательств	(52,988)		86,290		(161.4)%
в т.ч. Финансовый и налоговый поток	(103,600)		(117,864)		(12.1)%
Чистое расходование денежных средств от инвестиционной деятельности	(116,691)		(150,259)		(22.3)%
Чистое поступление/(расходование) средств от финансовой деятельности	9,877		(126,311)		(107.8)%
Влияние изменений обменных курсов на денежные средства и их эквиваленты	4,386		80		5382.5 %
<b>Чистое увеличение денежных средств и их эквивалентов</b>	<b>29,590</b>		<b>69,033</b>		<b>(57.1)%</b>
Денежные средства и их эквиваленты на начало периода	279,008		233,901		19.3 %
Денежные средства и их эквиваленты на конец периода	308,598		302,933		1.9 %

**Денежный поток от операционной деятельности** снизился на 61,8% до 132 млн рублей за 6 месяцев 2013 года с 346 млн рублей за 6 месяцев 2012 года. Денежный поток до изменений операционных активов и обязательств сократился на 23,5% до 289 млн рублей с 377 млн рублей, в основном, из-за снижения валовой прибыли за 6 месяцев 2013 года по сравнению с 6 месяцами 2012 года.

**Чистое расходование денежных средств от инвестиционной деятельности** снизилось на 22,3% до 117 млн рублей за 6 месяцев 2013 года с 150 млн рублей за 6 месяцев 2012 года, в основном, из-за снижения инвестиций в новые рестораны. В 2013 году основные строительные работы запланированы во втором полугодии 2013 года, в том числе строительство ресторанов на железнодорожных вокзалах в Москве.

**Чистое поступление средств от финансовой деятельности** за 6 месяцев 2013 года представляет собой, главным образом, увеличение валового долга, которое отражено в таблице ниже.

### Займы и ликвидность

(Тыс. рублей)	6 мес. 2013		2012		% изм.
<b>Валовый долг</b>	<b>1 250 930</b>	<b>100,0 %</b>	<b>1 220 485</b>	<b>100,0 %</b>	<b>2,5 %</b>
Краткосрочный	466 590	37,3 %	741 285	60,7 %	(37,1)%
Долгосрочный	784 340	62,7 %	479 200	39,3 %	63,7 %
<b>Чистый долг</b>	<b>942 332</b>	<b>75,3 %</b>	<b>941 477</b>	<b>77,1 %</b>	<b>0,1 %</b>
<b>Чистый долг / EBITDA <sup>(2)</sup></b>	<b>2,5</b>		<b>2,3</b>		<b>8,7 %</b>

## НЕ ПОДЛЕЖИТ РАСПРОСТРАНЕНИЮ В СОЕДИНЕННЫХ ШТАТАХ АМЕРИКИ, АВСТРАЛИИ, КАНАДЕ ИЛИ ЯПОНИИ

Валовой долг Группы увеличился на 2.5%, в то время как чистый долг установился примерно на том же уровне, по сравнению с соответствующими данными на 31 декабря 2012 года. Временная структура нашего долгового портфеля стабильно улучшалась с повышением долгосрочной составляющей до 62,7% на 30 июня 2013 года с 39,3% на 31 декабря 2012 года. Соотношение Чистый долг/ЕБИТДА увеличилось до 2,5х на 30 июня 2013 года с 2,3х на 31 декабря 2012 года. График погашения долга на 30 июня 2013 года приведен ниже.

(Млн рублей)	<6мес. (2 пол.'13)	6-12мес. (1 пол.'14)	12-18мес. (2 пол.'14)	>18мес.	Итого
<b>График погашения долга</b>	<b>93</b>	<b>375</b>	<b>125</b>	<b>658</b>	<b>1,251</b>
	<b>7.4 %</b>	<b>30.0 %</b>	<b>10.0 %</b>	<b>52.6 %</b>	<b>100.0 %</b>

За 6 месяцев 2013 года Группа заключила 3 долгосрочных кредитных договора для рефинансирования (продлонгации) краткосрочного долга, что будет способствовать улучшению временной структуры долгового портфеля Группы.

<sup>[1]</sup> Показатель ЕБИТДА рассчитывается путем прибавления к операционной прибыли после начисления обесценения расходов на амортизацию. Величина ЕБИТДА не является стандартным показателем в рамках МСФО и не должна рассматриваться как альтернативное измерение величины чистой прибыли, операционной прибыли, операционных денежных потоков или любого другого стандартного показателя в рамках МСФО. Данный подход к расчету ЕБИТДА может отличаться от подхода других компаний.

<sup>[2]</sup> Показатель ЕБИТДА рассчитан за 12 месяцев, предшествующих указанной дате.

Информация, содержащаяся в данном пресс-релизе, основана на прогнозных данных. Прогнозными заявлениями являются все заявления кроме тех, которые основаны на исторических фактах. Такие слова и выражения как: «полагаем», «ожидаем», «предвидим», «намерены», «оцениваем», «будем», «можем», «следует», «должно быть» и иные аналогичные им выражения означают, что заявления носят прогнозный характер. К прогнозным заявлениям относятся заявления относительно: целей, задач, стратегий, будущих событий или перспектив роста; дальнейших планов, событий, результатов и потенциала дальнейшего роста; ликвидности, капитальных ресурсов и капитальных расходов; экономических прогнозов и отраслевых тенденций; направлений развития наших рынков; влияния изменений в законодательстве; и преимуществ наших конкурентов. Прогнозные заявления, содержащиеся в настоящем пресс-релизе, основываются на различных допущениях и оценках, основанных на изучении руководством исторических тенденций в бизнесе, данных, содержащихся в наших записях, а также других данных, полученных от третьих лиц. Несмотря на то, что мы считаем, что такие допущения были разумными на момент их использования, тем не менее, такие допущения в силу своей природы содержат значительные известные и неизвестные риски, неопределенности, условности и другие важные факторы, которые сложно или невозможно предсказать и которые находятся вне нашего контроля. Такие риски, неопределенности, условности и другие важные факторы могут привести к тому, что фактические результаты деятельности ОАО «Росинтер Ресторантс Холдинг» или отрасли будут существенно отличаться от результатов, которые в явном виде содержатся в прогнозных заявлениях, включенных в настоящий пресс-релиз, или предполагаются ими. Эти риски, неопределенности, условности и другие важные факторы, включают в себя (включая, но не ограничиваясь): политические и социальные изменения; общие экономические, рыночные и бизнес условия; тенденции на рынках, на которых мы работаем или планируем работать; наш бизнес и стратегию роста; планируемые приобретения или диверсификацию; расширение географии нашего бизнеса или нашего выхода на другие сегменты рынка; влияние законодательства, регуляторных норм, взаимоотношений с государством или системы налогообложения на наш бизнес; а также наши ожидаемые будущие доходы, капитальные вложения и финансовые ресурсы. Соответственно, на такие прогнозные заявления нельзя полагаться, и ни ОАО «Росинтер Ресторантс Холдинг», ни какое-либо иное лицо не могут дать вам гарантию, что прогнозируемые результаты будут достигнуты в будущем. Информация, мнения и прогнозные заявления, содержащиеся в настоящем пресс-релизе, актуальны только на дату данного пресс-релиза и могут в дальнейшем быть изменены без какого бы то ни было уведомления. Ни ОАО «Росинтер Ресторантс Холдинг», ни какое-либо иное лицо не обязуются и не обязаны обновлять и пересматривать какие-либо прогнозные заявления, за исключением случаев, когда это требуется в соответствии с законодательством и регуляторными нормами.

\*

\*

\*

**НЕ ПОДЛЕЖИТ РАСПРОСТРАНЕНИЮ В СОЕДИНЕННЫХ ШТАТАХ АМЕРИКИ,  
АВСТРАЛИИ, КАНАДЕ ИЛИ ЯПОНИИ**

**Инвесторам и аналитикам:**

**Тигран Асланян**

вице-президент по связям с инвесторами,  
корпоративными финансами и стратегии компании

E-mail: [ir@rosinter.ru](mailto:ir@rosinter.ru)

Тел.: + 7 495 788 44 88 доб. 2108

**Прессе:**

**Елена Мазур**

директор по связям с общественностью

E-mail: [pr@rosinter.ru](mailto:pr@rosinter.ru)

Тел.: +7 495 788 44 88 доб. 2353

**Справка для редактора:**

По состоянию на 30 июня 2013 года, ОАО «Росинтер Ресторантс Холдинг» – лидирующий оператор в сегменте семейных ресторанов (casual dining restaurants) в России и СНГ, который управляет 383 предприятиями в 43 городах России, СНГ и Центральной Европы, включая страны Балтии. В состав сети входит 355 семейных ресторанов, в том числе 125 ресторана, работающих на основе договоров франчайзинга, и 28 кофеен Costa Coffee. Компания предлагает блюда итальянской, японской и американской кухни в ресторанах, работающих под собственными товарными знаками «IL Патио» и «Планета Суши» и под товарным знаком T.G.I. Friday's, используемым по системе франчайзинга. «Росинтер» также развивает и управляет по системе франчайзинга сетью кофеен Costa Coffee. Акции «Росинтер Ресторантс Холдинг» котируются на Московской бирже ММВБ-РТС ([rts.micex.ru](http://rts.micex.ru)) под тикером ROST.

**НЕ ПОДЛЕЖИТ РАСПРОСТРАНЕНИЮ В СОЕДИНЕННЫХ ШТАТАХ АМЕРИКИ,  
АВСТРАЛИИ, КАНАДЕ ИЛИ ЯПОНИИ**

**ПРИЛОЖЕНИЕ**

**Непроаудированный промежуточный консолидированный отчет  
о прибылях и убытках**

за шесть месяцев по 30 июня 2013 года

*(Все суммы приведены в тысячах российских рублей, если не указано иное)*

	Прим.	За шесть месяцев по 30 июня	
		2013 г.	2012 г.
<b>Непроаудировано</b>			
Выручка	9	5 196 409	5 186 068
Себестоимость реализации	10	(4 276 638)	(4 182 036)
<b>Валовая прибыль</b>		<b>919 771</b>	<b>1 004 032</b>
Коммерческие, общехозяйственные и административные расходы	11	(724 413)	(768 999)
Расходы на открытие новых ресторанов		(65 047)	(51 868)
Прочие прибыли	12	41 197	46 194
Прочие убытки	12	(65 019)	(52 422)
<b>Прибыль от операционной деятельности до убытка от обесценения</b>		<b>106 489</b>	<b>176 937</b>
Убыток от обесценения операционных активов	13	(79 647)	(151 423)
<b>Прибыль от операционной деятельности после убытка от обесценения</b>		<b>26 842</b>	<b>25 514</b>
Финансовые доходы		7 271	13 934
Финансовые расходы		(66 812)	(96 214)
Курсовые разницы		21 307	16 062
Доля прибыли ассоциированных предприятий		–	67
<b>Убыток до налогообложения</b>		<b>(11 392)</b>	<b>(40 637)</b>
Расход по налогу на прибыль		(32 851)	(34 500)
<b>Чистый убыток за отчетный период</b>		<b>(44 243)</b>	<b>(75 137)</b>
В распределении между:			
Акционерами материнской компании		(43 236)	(72 329)
Неконтрольными долями участия		(1 007)	(2 808)
<b>Базовый убыток на акцию в российских рублях</b>	7	<b>(2,77)</b>	<b>(4,63)</b>
<b>Разводненный убыток на акцию в российских рублях</b>	7	<b>(2,65)</b>	<b>(4,49)</b>



**НЕ ПОДЛЕЖИТ РАСПРОСТРАНЕНИЮ В СОЕДИНЕННЫХ ШТАТАХ АМЕРИКИ,  
АВСТРАЛИИ, КАНАДЕ ИЛИ ЯПОНИИ**

**Непроаудированный промежуточный консолидированный отчет  
о финансовом положении**

на 30 июня 2013 года

*(Все суммы приведены в тысячах российских рублей, если не указано иное)*

		30 июня 2013 г.	31 декабря 2012 г.
	Прим.	Непроаудировано	Проаудировано
<b>Активы</b>			
<b>Внеоборотные активы</b>			
Основные средства	4	1 735 528	1 840 496
Нематериальные активы		80 131	81 828
Гудвил		176 153	176 153
Долгосрочные займы, выданные связанным сторонам	5	17 798	17 968
Долгосрочная дебиторская задолженность по расчетам со связанными сторонами	5	2 189	2 780
Отложенный актив по налогу на прибыль		151 094	154 402
Прочие внеоборотные активы		171 745	162 812
		<b>2 334 638</b>	<b>2 436 439</b>
<b>Оборотные активы</b>			
Запасы		125 686	168 683
НДС и прочие налоги к возмещению		111 768	109 784
Налог на прибыль к возмещению		18 766	22 063
Дебиторская задолженность		183 814	148 370
Авансы выданные		151 846	215 548
Дебиторская задолженность по расчетам со связанными сторонами	5	70 721	118 556
Краткосрочные займы		16 926	3 001
Краткосрочные займы, выданные связанным сторонам	5	10 337	10 433
Денежные средства и их эквиваленты		308 598	279 008
		<b>998 462</b>	<b>1 075 446</b>
Активы, предназначенные для продажи		–	19 464
<b>Итого активы</b>		<b>3 333 100</b>	<b>3 531 349</b>
<b>Капитал и обязательства</b>			
<b>Капитал</b>			
Капитал, приходящийся на акционеров материнской компании			
Уставный капитал	6	2 767 015	2 767 015
Дополнительный капитал		2 204 190	2 204 190
Собственные выкупленные акции	6	(413 085)	(413 085)
Прочие капитальные резервы		24 639	21 581
Накопленные убытки		(3 907 339)	(3 863 253)
Курсовые разницы при пересчете отчетности зарубежных подразделений		(86 590)	(72 626)
		<b>588 830</b>	<b>643 822</b>
Неконтрольные доли участия		11 219	12 629
		<b>600 049</b>	<b>656 451</b>
<b>Долгосрочные обязательства</b>			
Долгосрочные кредиты и займы	8	784 340	479 200
Долгосрочные обязательства перед партнерами		19 442	43 476
Доходы будущих периодов		–	191
Отложенные обязательства по налогу на прибыль		61 298	72 508
		<b>865 080</b>	<b>595 375</b>
<b>Краткосрочные обязательства</b>			
Кредиторская задолженность		1 231 899	1 323 167
Краткосрочные кредиты и займы	8	466 590	741 285
Кредиторская задолженность по расчетам со связанными сторонами	5	37 319	50 317
Краткосрочные займы, полученные от связанных сторон	5	3 746	4 218
Краткосрочные обязательства перед партнерами		17 413	40 517
Доходы будущих периодов		42 211	47 959
Задолженность по налогу на прибыль		68 793	72 060
		<b>1 867 971</b>	<b>2 279 523</b>
<b>Итого капитал и обязательства</b>		<b>3 333 100</b>	<b>3 531 349</b>

**НЕ ПОДЛЕЖИТ РАСПРОСТРАНЕНИЮ В СОЕДИНЕННЫХ ШТАТАХ АМЕРИКИ,  
АВСТРАЛИИ, КАНАДЕ ИЛИ ЯПОНИИ**

**Непроаудированный промежуточный консолидированный отчет  
о движении денежных средств**

за шесть месяцев по 30 июня 2013 года

*(Все суммы приведены в тысячах российских рублей, если не указано иное)*

	Прим.	За шесть месяцев по 30 июня	
		2013 г.	2012 г.
		Непроаудировано	
<b>Операционная деятельность</b>			
<b>Убыток до налогообложения</b>		<b>(11 392)</b>	<b>(40 637)</b>
Корректировки для приведения убытка до налогообложения к чистому поступлению денежных средств по операционной деятельности:			
Износ и амортизация	10, 11	154 323	187 994
Курсовые разницы		(21 307)	(16 062)
Финансовые доходы		(7 271)	(13 934)
Финансовые расходы		66 812	96 214
Восстановление обесценения авансов выданных, налогов к возмещению и дебиторской задолженности	11	(10 905)	(7 356)
Создание/(восстановление) резерва под обесценение запасов		(2 139)	184
Убыток от выбытия внеоборотных активов	12	37 780	29 478
Обесценение активов	13	79 647	151 423
Доля в финансовых результатах ассоциированных предприятий		–	(67)
Выгодное приобретение, за вычетом приобретенных денежных средств		–	(11 565)
Вознаграждение в форме акций		3 058	1 425
		<b>288 606</b>	<b>377 097</b>
Изменения операционных активов и обязательств:			
Уменьшение запасов		48 256	23 054
Уменьшение авансов, налогов к возмещению, дебиторской задолженности и прочих активов		2 503	1 989
Уменьшение дебиторской/кредиторской задолженности по расчетам со связанными сторонами, нетто		16 384	10 924
(Уменьшение)/увеличение кредиторской задолженности		(120 131)	50 323
<b>Чистый приток денежных средств по операционной деятельности</b>		<b>235 618</b>	<b>463 387</b>
Проценты уплаченные		(60 587)	(71 062)
Проценты полученные		4 825	7 313
Налог на прибыль уплаченный		(47 838)	(54 115)
<b>Чистые денежные потоки от операционной деятельности</b>		<b>132 018</b>	<b>345 523</b>
<b>Инвестиционная деятельность</b>			
Приобретение основных средств		(137 717)	(144 775)
Займы, выданные связанным сторонам		(1 190)	(1 253)
Поступления от погашения займов, выданных связанным сторонам		1 226	2 306
Приобретение нематериальных активов		(724)	(9 709)
Поступления от выбытия основных средств		17 148	3 172
Поступления от погашения займов, выданных третьим сторонам		4 566	–
<b>Чистое расходование денежных средств от инвестиционной деятельности</b>		<b>(116 691)</b>	<b>(150 259)</b>

*Продолжение на следующей странице*

**НЕ ПОДЛЕЖИТ РАСПРОСТРАНЕНИЮ В СОЕДИНЕННЫХ ШТАТАХ АМЕРИКИ,  
АВСТРАЛИИ, КАНАДЕ ИЛИ ЯПОНИИ**

**Непроаудированный промежуточный консолидированный отчет  
о движении денежных средств (продолжение)**

	<b>За шесть месяцев по 30 июня</b>	
	<b>2013 г.</b>	<b>2012 г.</b>
<b>Прим.</b>	<b>Непроаудировано</b>	
<b>Финансовая деятельность</b>		
Поступления по банковским кредитам	955 071	235 857
Погашение банковских кредитов	(925 359)	(338 489)
Выплаты партнерам	(18 122)	(25 621)
Погашение займов связанных сторон	(472)	(485)
Поступления от выпуска акций	–	3 647
Погашение арендных обязательств	(138)	(326)
Дивиденды, выплаченные акционерам	(1 103)	(894)
<b>Чистое расходование денежных средств от финансовой деятельности</b>	<b>9 877</b>	<b>(126 311)</b>
Влияние изменений валютных курсов на денежные средства и их эквиваленты	4 386	80
<b>Чистое увеличение денежных средств и их эквивалентов</b>	<b>29 590</b>	<b>69 033</b>
<b>Денежные средства и их эквиваленты на начало периода</b>	<b>279 008</b>	<b>233 901</b>
<b>Денежные средства и их эквиваленты на конец периода</b>	<b>308 598</b>	<b>302 934</b>