

**НЕ ПОДЛЕЖИТ РАСПРОСТРАНЕНИЮ В СОЕДИНЕННЫХ ШТАТАХ АМЕРИКИ,  
АВСТРАЛИИ, КАНАДЕ ИЛИ ЯПОНИИ**



Москва, 10 июня 2013 года

ПРЕСС-РЕЛИЗ

**«РОСИНТЕР» ОБЪЯВЛЯЕТ НЕАУДИРОВАННЫЕ  
ФИНАНСОВЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ ЗА 3 МЕСЯЦА 2013 ГОДА**

**ВЫРУЧКА СОСТАВИЛА 2,568 МЛН РУБЛЕЙ  
РЕНТАБЕЛЬНОСТЬ EBITDA ДО НАЧИСЛЕНИЯ РЕЗЕРВОВ НА ОБЕСЦЕНЕНИЕ И СПИСАНИЯ  
ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ СОСТАВИЛА 5,9%  
РЕНТАБЕЛЬНОСТЬ EBITDA СОСТАВИЛА 4,8%**

ОАО «Росинтер Ресторантс Холдинг» (Росинтер), ведущий оператор в сегменте семейных ресторанов в России и СНГ (Московская биржа ММВБ-РТС: тикер ROST) объявляет результаты финансовой деятельности за 3 месяца 2013 года, подготовленные в соответствии со стандартами МСФО. Этот пресс-релиз доступен по адресу: [www.rosinter.ru](http://www.rosinter.ru).

**ОСНОВНЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ 3 МЕСЯЦЕВ 2013 ГОДА**

- Валовая выручка сопоставимых ресторанов выросла на 0,3%. Снижение количества транзакций сопоставимых ресторанов замедлилось и составило (1,5)% за 3 месяца 2013 года по сравнению с (5,1)% за 3 месяца 2012 года, показав первые признаки восстановления.
- Консолидированная чистая выручка составила 2,568 млн рублей и осталась неизменной по сравнению с 3 месяцами 2012 года.
- Операционная прибыль до начисления обесценения составила 48 млн рублей; рентабельность операционной прибыли до начисления обесценения составила 1,9% по сравнению с рентабельностью в 2,8% за 3 месяца 2012 года.
- EBITDA до начисления обесценения и списаний составила 151 млн рублей; рентабельность EBITDA до начисления обесценения и списаний составила 5,9% по сравнению с рентабельностью в 7,0% за 3 месяца 2012 года.
- EBITDA<sup>[1]</sup> составила 124 млн рублей; рентабельность EBITDA установилась на уровне 4,8% по сравнению с рентабельностью в 6,4% за 3 месяца 2012 года.
- Чистый убыток составил 26 млн рублей; рентабельность находится на уровне (1,0)% по сравнению с рентабельностью в (1,4)% за 3 месяца 2012 года.
- На 31 марта 2013 года валовый долг составил 1,251 млн рублей, включая долгосрочную часть 532 млн. рублей, которая соответствует 42,5% валового долга.
- Чистый долг сократился на 4% до 904 млн рублей, при этом соотношение Чистый долг/EBITDA<sup>[2]</sup> составило 2,5х на 31 марта 2013 по сравнению с 2,3х на 31 декабря 2012 года.

## НЕ ПОДЛЕЖИТ РАСПРОСТРАНЕНИЮ В СОЕДИНЕННЫХ ШТАТАХ АМЕРИКИ, АВСТРАЛИИ, КАНАДЕ ИЛИ ЯПОНИИ

*Кевин Тодд, президент и CEO прокомментировал:*

*«В течение I квартала 2013 года наш основной фокус был на увеличении транзакций и росте выручки сопоставимых ресторанов. Мы ввели новые меню в ресторанах «IL Патио» и «Планета Суши», а также во II квартале 2013 года запустили новые сезонные предложения наших ключевых брендов, поддержанные интернет-рекламой и локальными акциями.*

*В рамках проекта ревитализации уже запущены и работают два «пилотных» ресторана «IL Патио», в III квартале будет открыт первый «пилотный» ресторан «Планета Суши». Также в I квартале компания анонсировала расширение бизнеса на транспортных узлах, что позволит нам увеличить долю на этом рынке за счет организации общественного питания на пяти московских железнодорожных вокзалах и в Московском аэропорту Домодедово.*

*В соответствии с планом мы также реализуем стратегию выхода из неприбыльных брендов и ресторанов. Мы ожидаем, что соответствующие потери выручки, связанные с данным проектом, будут значительно компенсированы благодаря реализации вышеназванных инициатив».*

## НЕ ПОДЛЕЖИТ РАСПРОСТРАНЕНИЮ В СОЕДИНЕННЫХ ШТАТАХ АМЕРИКИ, АВСТРАЛИИ, КАНАДЕ ИЛИ ЯПОНИИ

### Отчет о прибылях и убытках

(Тыс. рублей)	3 мес. 2013		3 мес. 2012		% изм.
<b>Выручка</b>	<b>2 568 379</b>	<b>100,0 %</b>	<b>2 569 378</b>	<b>100,0 %</b>	<b>0,0 %</b>
в т.ч. Выручка ресторанов и столовых	2 468 054	96,1 %	2 454 912	95,5 %	0,5 %
в т.ч. Выручка от франчайзинга	69 383	2,7 %	69 130	2,7 %	0,4 %
<b>Себестоимость реализации</b>	<b>2 130 091</b>	<b>82,9 %</b>	<b>2 078 787</b>	<b>80,9 %</b>	<b>2,5 %</b>
в т.ч. Продукты и напитки	592 001	23,0 %	600 244	23,4 %	(1,4)%
в т.ч. Фонд оплаты труда и взносы	590 609	23,0 %	568 173	22,1 %	3,9 %
в т.ч. Аренда	509 918	19,9 %	456 780	17,8 %	11,6 %
в т.ч. Коммунальные расходы	79 145	3,1 %	85 091	3,3 %	(7,0)%
в т.ч. Материалы	64 783	2,5 %	68 913	2,7 %	(6,0)%
<b>Валовая прибыль</b>	<b>438 288</b>	<b>17,1 %</b>	<b>490 591</b>	<b>19,1 %</b>	<b>(10,7)%</b>
Коммерческие, общехозяйственные и административные расходы	346 427	13,5 %	385 245	15,0 %	(10,1)%
в т.ч. Фонд оплаты труда и взносы	231 789	9,0 %	238 570	9,3 %	(2,8)%
в т.ч. Реклама	25 490	1,0 %	51 306	2,0 %	(50,3)%
в т.ч. Прочие расходы	21 079	0,8 %	16 762	0,7 %	25,8 %
в т.ч. Увеличение резерва под обесценение авансов выданных, налогов к уплате и к получению	(11 826)	(0,5)%	2 390	0,1 %	(594,8)%
Расходы на открытие новых ресторанов	29 594	1,2 %	22 879	0,9 %	29,4 %
Прочие прибыли	18 958	0,7 %	11 815	0,5 %	60,5 %
Прочие убытки	33 450	1,3 %	21 743	0,8 %	53,8 %
в т.ч. Убытки от выбытия внеоборотных активов	22 270	0,9 %	12 186	0,5 %	82,8 %
<b>Прибыль от операционной деятельности до начисления обесценения</b>	<b>47 775</b>	<b>1,9 %</b>	<b>72 539</b>	<b>2,8 %</b>	<b>(34,1)%</b>
Убытки от обесценения текущих оборотных активов	4 719	0,2 %	1 647	0,1 %	186,5 %
<b>Прибыль от операционной деятельности после начисления обесценения</b>	<b>43 056</b>	<b>1,7 %</b>	<b>70 892</b>	<b>2,8 %</b>	<b>(39,3)%</b>
Финансовые расходы, нетто	33 876	1,3 %	56 349	2,2 %	(39,9)%
Чистые отрицательные курсовые разницы	(1 135)	(0,0)%	(35 261)	(1,4)%	(96,8)%
Доля убытка совместных и ассоциированных предприятий	-	-	171	0,0 %	(100,0)%
<b>Прибыль/(убыток) до налогообложения</b>	<b>8 045</b>	<b>0,3 %</b>	<b>(20 547)</b>	<b>(0,8)%</b>	<b>(139,2)%</b>
(Расходы)/экономия по налогу на прибыль	(34 423)	(1,3)%	(15 171)	(0,6)%	126,9 %
<b>Чистый убыток</b>	<b>(26 378)</b>	<b>(1,0)%</b>	<b>(35 718)</b>	<b>(1,4)%</b>	<b>(26,1)%</b>
Прибыль/(убыток) от операционной деятельности после начисления обесценения	43 056	1,7 %	70 892	2,8 %	(39,3)%
Амортизация и износ	81 015	3,2 %	94 754	3,7 %	(14,5)%
<b>ЕБИТДА<sup>(1)</sup></b>	<b>124 071</b>	<b>4,8 %</b>	<b>165 646</b>	<b>6,4 %</b>	<b>(25,1)%</b>
Убыток от обесценения операционных активов	4 719	0,2 %	1 647	0,1 %	186,5 %
<b>ЕБИТДА до обесценения</b>	<b>128 790</b>	<b>5,0 %</b>	<b>167 293</b>	<b>6,5 %</b>	<b>(23,0)%</b>
Убыток от выбытия внеоборотных активов	22 270	0,9 %	12 186	0,5 %	82,8 %
<b>ЕБИТДА до обесценения и списаний</b>	<b>151 060</b>	<b>5,9 %</b>	<b>179 479</b>	<b>7,0 %</b>	<b>(15,8)%</b>

Консолидированная выручка за 3 месяца 2013 года составила 2,568 млн рублей. Рост выручки корпоративных ресторанов на 0,5% обусловлен, главным образом, разницей между ростом прибыли заведений, включенных в состав сравнимых ресторанов (на 1 января 2013 года они функционировали более 18 месяцев), а также приобретением оставшейся 50% доли в совместном предприятии Costa Coffee и её консолидацией с июня 2012 года, что привело к увеличению консолидированной выручки за 3 месяца 2013 года на 2,9% по сравнению с 3 месяцами 2012 года, и потерей выручки ресторанов, закрывшихся в рамках реализации стратегии по повышению доходности ресторанного портфеля.

## **НЕ ПОДЛЕЖИТ РАСПРОСТРАНЕНИЮ В СОЕДИНЕННЫХ ШТАТАХ АМЕРИКИ, АВСТРАЛИИ, КАНАДЕ ИЛИ ЯПОНИИ**

Валовая выручка сравнимых ресторанов за 3 месяца 2013 года увеличилась на 0,3% в результате увеличения среднего чека на 1,9% и снижения количества транзакций на (1,5)%.

**Рентабельность валовой прибыли** снизилась до 17,1% за 3 месяца 2013 года с 19,1% за 3 месяца 2012 года. Снижение доли себестоимости продуктов и напитков в выручке на 0,4 процентных пункта, коммунальных услуг на 0,2 процентных пункта и материалов на 0,2 процентных пункта было компенсировано увеличением арендной платы на 2,1 процентных пункта и расходов на оплату труда на 0,9 процентных пункта - все показатели рассчитаны как процент от выручки.

Снижение доли себестоимости продуктов и напитков в выручке на 0,4 процентных пункта обусловлено, главным образом, увеличением эффективности поставок. Уменьшение расходов на оплату труда на 0,8 процентных пунктов связано, прежде всего, с оптимизацией рабочего графика, а также снижением ставок страховых взносов. Увеличение расходов на аренду и оплату труда обусловлено ростом инфляции, что в условиях отсутствия роста выручки привело к увеличению процентного соотношения к доходам за 3 месяца 2013 года.

**Коммерческие, общехозяйственные и административные расходы** сократились до 13,5% от выручки за 3 месяца 2013 года с 15,0% за 3 месяца 2012 года, что обусловлено снижением расходов на рекламу на 1,0 процентный пункт, снижением резерва под обесценение авансов выданных, налогов к возмещению и дебиторской задолженности на 0,6 процентных пунктов и снижением расходов на оплату труда на 0,3 процентных пункта; сокращение расходов было частично компенсировано увеличением прочих расходов на 0,1 процентных пункта - все показатели рассчитаны как процент от выручки.

Расходы на оплату труда уменьшились благодаря оптимизации численности персонала и уменьшению расходов на офис. Расходы на рекламу сократились на 1,0 процентный пункт от выручки, по причине проведения весенней медиа кампании во 2-м квартале 2013 года, в то время как в 2012 году данная кампания имела место в 1-м квартале.

**Прочие прибыли и убытки** выросли на 0,3 процентных пункта от выручки за 3 месяца 2013 года по сравнению с 3 месяцами 2012 года, в основном, по причине увеличения Убытка от выбытия внеоборотных активов.

**Прибыль от операционной деятельности после начисления обесценения** сократилась до 1,7% от выручки за 3 месяца 2013 года по сравнению с 2,8% за 3 месяца 2012 года.

Сокращение Финансовых расходов (нетто) на 0,9 процентных пункта обусловлено начислением меньшей суммы задолженности перед партнерами и снижением расхода по процентам.

Изменение расхода по налогу на прибыль, главным образом, объясняется более высокой прибыльностью некоторых дочерних компаний группы.

В результате **рентабельность чистого убытка** снизилась до (1,0)% за 3 месяца 2013 года с (1,4)% за 3 месяца 2012 года.

**Рентабельность EBITDA** за 3 месяца 2013 года снизилась до 4,8% с 6,4% за 3 месяца 2012 года, **рентабельность EBITDA до обесценения** за 3 месяца 2013 года установилась на уровне 5,0% по сравнению с 6,5% за 3 месяца 2012 года, а **рентабельность EBITDA до обесценения и списаний** снизилась до 5,9% за 3 месяца 2013 года по сравнению с 7,0% за 3 месяца 2012 года.

## НЕ ПОДЛЕЖИТ РАСПРОСТРАНЕНИЮ В СОЕДИНЕННЫХ ШТАТАХ АМЕРИКИ, АВСТРАЛИИ, КАНАДЕ ИЛИ ЯПОНИИ

### Отчет о движении денежных средств

(Тыс. рублей)	3 мес. 2013	3 мес. 2012	% изм.
Чистый денежный поток от операционной деятельности	98 406	152 680	(35,5)%
в т.ч. Поток до изменения операционных активов и обязательств	119 969	184 022	(34,8)%
в т.ч. Изменение операционных активов и обязательств	24 540	46 590	(47,3)%
в т.ч. Финансовый и налоговый поток	(46 103)	(77 932)	(40,8)%
Чистое расходование денежных средств от инвестиционной деятельности	(53 152)	(64 364)	(17,4)%
Чистое поступление/(расходование) средств от финансовой деятельности	21 723	(10 025)	(316,7)%
Влияние изменений обменных курсов на денежные средства и их эквиваленты	977	(3 696)	(126,4)%
<b>Чистое увеличение денежных средств и их эквивалентов</b>	<b>67 954</b>	<b>74 597</b>	<b>(8,9)%</b>
Денежные средства и их эквиваленты на начало периода	279 008	233 901	19,3 %
Денежные средства и их эквиваленты на конец периода	346 962	308 498	12,5 %

**Денежный поток от операционной деятельности** снизился на 35,5% до 98 млн рублей за 3 месяца 2013 года со 153 млн рублей за 3 месяца 2012 года. Денежный поток до изменений операционных активов и обязательств сократился на 34,8% до 112 млн рублей со 184 млн рублей, в основном, из-за снижения валовой прибыли за 3 месяца 2013 года по сравнению с 3 месяцами 2012 года.

**Чистое расходование денежных средств от инвестиционной деятельности** снизилось на 17,4% до 53 млн рублей за 3 месяца 2013 года с 64 млн рублей за 3 месяца 2012 году, в основном, из-за снижения инвестиций в новые рестораны.

**Чистое поступление средств от финансовой деятельности** представляет собой, главным образом, увеличение валового долга, которое отражено в таблице ниже.

### Займы и ликвидность

(Тыс. рублей)	3м2013		2012		% изм.
<b>Валовый долг</b>	<b>1 251 065</b>	<b>100,0 %</b>	<b>1 220 485</b>	<b>100,0 %</b>	<b>2,5 %</b>
Краткосрочный	718 874	57,5 %	741 285	60,7 %	(3,0)%
Долгосрочный	532 191	42,5 %	479 200	39,3 %	11,1 %
<b>Чистый долг</b>	<b>904 103</b>	<b>72,3 %</b>	<b>941 477</b>	<b>77,1 %</b>	<b>(4,0)%</b>
<b>Чистый долг / EBITDA</b>	<b>2,5</b>		<b>2,3</b>		<b>6,9 %</b>

Валовой долг Группы увеличился на 2,5%, в то время как чистый долг снизился на (4,0)% по состоянию на 31 марта 2013 года по сравнению с соответствующими данными на 31 декабря 2012

## НЕ ПОДЛЕЖИТ РАСПРОСТРАНЕНИЮ В СОЕДИНЕННЫХ ШТАТАХ АМЕРИКИ, АВСТРАЛИИ, КАНАДЕ ИЛИ ЯПОНИИ

года. Временная структура нашего долгового портфеля стабильно улучшалась с повышением долгосрочной составляющей до 42,5% на 31 марта 2013 года с 39,3% на 31 декабря 2012 года. Соотношение Чистый долг/ЕБИТДА увеличилось до 2,5х на 31 марта 2013 года с 2,3х на 31 декабря 2012 года. График погашения долга на 31 марта 2013 года приведен ниже.

(Млн. рублей)	<6мес. (2кв.'13-3кв.'13)	6-12мес. (4кв.'13-1кв.'14)	12-18мес. (2кв.'14-3кв.'14)	>18мес.	Итого
<b>График погашения долга</b>	<b>400</b> 32,0 %	<b>319</b> 25,5 %	<b>251</b> 20,1 %	<b>281</b> 22,5 %	<b>1 251</b> 100,0 %

К концу марта 2013 года Группа заключила 3 долгосрочных кредитных договора для рефинансирования (продлонгации) краткосрочного долга, что будет способствовать улучшению временной структуры долгового портфеля Группы.

<sup>[1]</sup> Показатель ЕБИТДА рассчитывается путем прибавления к операционной прибыли после начисления обесценения расходов на амортизацию. Величина ЕБИТДА не является стандартным показателем в рамках МСФО и не должна рассматриваться как альтернативное измерение величины чистой прибыли, операционной прибыли, операционных денежных потоков или любого другого стандартного показателя в рамках МСФО. Данный подход к расчету ЕБИТДА может отличаться от подхода других компаний.

<sup>[2]</sup> Показатель ЕБИТДА рассчитан за 12 месяцев, предшествующих указанной дате.

Информация, содержащаяся в данном пресс-релизе, основана на прогнозных данных. Прогнозными заявлениями являются все заявления кроме тех, которые основаны на исторических фактах. Такие слова и выражения как: «полагаем», «ожидаем», «предвидим», «намерены», «оцениваем», «будем», «можем», «следует», «должно быть» и иные аналогичные им выражения означают, что заявления носят прогнозный характер. К прогнозным заявлениям относятся заявления относительно: целей, задач, стратегий, будущих событий или перспектив роста; дальнейших планов, событий, результатов и потенциала дальнейшего роста; ликвидности, капитальных ресурсов и капитальных расходов; экономических прогнозов и отраслевых тенденций; направлений развития наших рынков; влияния изменений в законодательстве; и преимуществ наших конкурентов. Прогнозные заявления, содержащиеся в настоящем пресс-релизе, основываются на различных допущениях и оценках, основанных на изучении руководством исторических тенденций в бизнесе, данных, содержащихся в наших записях, а также других данных, полученных от третьих лиц. Несмотря на то, что мы считаем, что такие допущения были разумными на момент их использования, тем не менее, такие допущения в силу своей природы содержат значительные известные и неизвестные риски, неопределенности, условности и другие важные факторы, которые сложно или невозможно предсказать и которые находятся вне нашего контроля. Такие риски, неопределенности, условности и другие важные факторы могут привести к тому, что фактические результаты деятельности ОАО «Росинтер Ресторантс Холдинг» или отрасли будут существенно отличаться от результатов, которые в явном виде содержатся в прогнозных заявлениях, включенных в настоящий пресс-релиз, или предполагаются ими. Эти риски, неопределенности, условности и другие важные факторы, включают в себя (включая, но не ограничиваясь): политические и социальные изменения; общие экономические, рыночные и бизнес условия; тенденции на рынках, на которых мы работаем или планируем работать; наш бизнес и стратегию роста; планируемые приобретения или диверсификацию; расширение географии нашего бизнеса или нашего выхода на другие сегменты рынка; влияние законодательства, регуляторных норм, взаимоотношений с государством или системы налогообложения на наш бизнес; а также наши ожидаемые будущие доходы, капитальные вложения и финансовые ресурсы. Соответственно, на такие прогнозные заявления нельзя полагаться, и ни ОАО «Росинтер Ресторантс Холдинг», ни какое-либо иное лицо не могут дать вам гарантию, что прогнозируемые результаты будут достигнуты в будущем. Информация, мнения и прогнозные заявления, содержащиеся в настоящем пресс-релизе, актуальны только на дату данного пресс-релиза и могут в дальнейшем быть изменены без какого бы то ни было уведомления. Ни ОАО «Росинтер Ресторантс Холдинг», ни какое-либо иное лицо не обязуются и не обязаны обновлять и пересматривать какие-либо прогнозные заявления, за исключением случаев, когда это требуется в соответствии с законодательством и регуляторными нормами.

\*

\*

\*

**НЕ ПОДЛЕЖИТ РАСПРОСТРАНЕНИЮ В СОЕДИНЕННЫХ ШТАТАХ АМЕРИКИ,  
АВСТРАЛИИ, КАНАДЕ ИЛИ ЯПОНИИ**

**Инвесторам и аналитикам:**

**Тигран Асланян**

вице-президент по связям с инвесторами,  
корпоративными финансами и стратегии компании

E-mail: [ir@rosinter.ru](mailto:ir@rosinter.ru)

Тел.: + 7 495 788 44 88 ext. 2108

**Прессе:**

**Валерия Силина**

вице-президент по корпоративным  
коммуникациям

**Анна Постникова**

пресс-секретарь

E-mail: [pr@rosinter.ru](mailto:pr@rosinter.ru)

Тел.: +7 495 788 44 88 ext. 2676

**Справка для редактора:**

По состоянию на 31 марта 2013 года, ОАО «Росинтер Ресторантс Холдинг» – лидирующий оператор в сегменте семейных ресторанов (casual dining restaurants) в России и СНГ, который управляет 395 предприятиями в 43 городах России, СНГ и Центральной Европы, включая страны Балтии. В состав сети входит 367 семейных ресторанов, в том числе 128 ресторана, работающих на основе договоров франчайзинга, и 28 кофеен Costa Coffee. Компания предлагает блюда итальянской, японской и американской кухни в ресторанах, работающих под собственными товарными знаками «IL Патио» и «Планета Суши» и под товарным знаком T.G.I. Friday's, используемым по системе франчайзинга. «Росинтер» также развивает и управляет по системе франчайзинга сетью кофеен Costa Coffee. Акции «Росинтер Ресторантс Холдинг» котируются на Московской бирже ММВБ-РТС ([rts.micex.ru](http://rts.micex.ru)) под тикером ROST.

**НЕ ПОДЛЕЖИТ РАСПРОСТРАНЕНИЮ В СОЕДИНЕННЫХ ШТАТАХ АМЕРИКИ,  
АВСТРАЛИИ, КАНАДЕ ИЛИ ЯПОНИИ**

**ПРИЛОЖЕНИЕ**

**Непроаудированный промежуточный сокращенный консолидированный  
отчет о прибылях и убытках**

*(Все суммы приведены в тысячах российских рублей, если не указано иное)*

	<b>За три месяца по 31 марта</b>	
	<b>2013 г.</b>	<b>2012 г.</b>
	<b>Непроаудировано</b>	
<b>Выручка</b>	<b>2,568,379</b>	<b>2,569,378</b>
Себестоимость реализации	(2,130,091)	(2,078,787)
<b>Валовая прибыль</b>	<b>438,288</b>	<b>490,591</b>
Коммерческие, общехозяйственные и административные расходы	(346,427)	(385,245)
Расходы на открытие новых ресторанов	(29,594)	(22,879)
Прочие прибыли	18,958	11,815
Прочие убытки	(33,450)	(21,743)
<b>Прибыль от операционной деятельности до убытка от обесценения</b>	<b>47,775</b>	<b>72,539</b>
Убыток от обесценения операционных активов	(4,719)	(1,647)
<b>Прибыль от операционной деятельности после убытка от обесценения</b>	<b>43,056</b>	<b>70,892</b>
Финансовые доходы	2,720	5,940
Финансовые расходы	(36,596)	(62,289)
Курсовые разницы	(1,135)	(35,261)
Доля прибыли совместных и ассоциированных предприятий	-	171
<b>Прибыль/(убыток) до налогообложения</b>	<b>8,045</b>	<b>(20,547)</b>
Расходы по налогу на прибыль	(34,423)	(15,171)
<b>Чистый убыток отчетного периода</b>	<b>(26,378)</b>	<b>(35,718)</b>
В распределении между:		
Акционерами материнской компании	(25,087)	(34,226)
Неконтрольными долями участия	(1,291)	(1,492)
<b>Базовый убыток на акцию, в российских рублях</b>	<b>(1.61)</b>	<b>(2.19)</b>
<b>Разводненный убыток на акцию, в российских рублях</b>	<b>(1.55)</b>	<b>(2.14)</b>



**НЕ ПОДЛЕЖИТ РАСПРОСТРАНЕНИЮ В СОЕДИНЕННЫХ ШТАТАХ АМЕРИКИ,  
АВСТРАЛИИ, КАНАДЕ ИЛИ ЯПОНИИ**

**Непроаудированный промежуточный сокращенный консолидированный  
отчет о финансовом положении**

*(Все суммы приведены в тысячах российских рублей, если не указано иное)*

	<b>31 марта 2013 г.</b>	<b>31 декабря 2012 г.</b>
	<b>Непроаудировано</b>	<b>Проаудировано</b>
<b>АКТИВЫ</b>		
<b>Внеоборотные активы</b>		
Основные средства	1,801,302	1,840,496
Нематериальные активы	66,730	81,828
Гудвил	176,163	176,153
Долгосрочные займы, выданные связанным сторонам	16,374	17,968
Долгосрочная дебиторская задолженность по расчетам со связанными сторонами	2,495	2,780
Отложенный актив по налогу на прибыль	141,634	154,402
Прочие внеоборотные активы	168,179	162,812
	<b>2,372,877</b>	<b>2,436,439</b>
<b>Оборотные активы</b>		
Запасы	136,008	168,683
НДС и прочие налоги к возмещению	96,333	109,784
Налог на прибыль к возмещению	11,700	22,063
Дебиторская задолженность	151,603	148,370
Авансы выданные	169,954	215,548
Дебиторская задолженность по расчетам со связанными сторонами	100,234	118,556
Краткосрочные займы	15,072	3,001
Краткосрочные займы, выданные связанным сторонам	10,404	10,433
Денежные средства и их эквиваленты	346,962	279,008
	<b>1,038,270</b>	<b>1,075,446</b>
Активы, предназначенные для продажи	18,252	19,464
<b>ИТОГО АКТИВЫ</b>	<b>3,429,399</b>	<b>3,531,349</b>
<b>КАПИТАЛ И ОБЯЗАТЕЛЬСТВА</b>		
<b>Капитал</b>		
Капитал, приходящийся на акционеров материнской компании		
Уставный капитал	2,767,015	2,767,015
Дополнительный капитал	2,204,190	2,204,190
Собственные выкупленные акции	(413,085)	(413,085)
Прочие капитальные резервы	23,581	21,581
Накопленные убытки	(3,888,340)	(3,863,253)
Курсовые разницы при пересчете отчетности зарубежных подразделений	(71,812)	(72,626)
	<b>621,549</b>	<b>643,822</b>
Неконтрольные доли участия	10,729	12,629
	<b>632,278</b>	<b>656,451</b>
<b>Долгосрочные обязательства</b>		
Долгосрочные кредиты и займы	531,300	479,200
Долгосрочные обязательства перед партнерами	45,925	43,476
Обязательства по финансовой аренде	891	-
Доходы будущих периодов	-	191
Отложенные обязательства по налогу на прибыль	69,413	72,508
	<b>647,529</b>	<b>595,375</b>
<b>Краткосрочные обязательства</b>		
Кредиторская задолженность	1,224,464	1,323,167
Краткосрочные кредиты и займы	718,874	741,285
Кредиторская задолженность по расчетам со связанными сторонами	48,469	50,317
Краткосрочные займы, полученные от связанных сторон	3,963	4,218
Краткосрочные обязательства перед партнерами	36,179	40,517
Доходы будущих периодов	46,005	47,959
Задолженность по налогу на прибыль	71,638	72,060
	<b>2,149,592</b>	<b>2,279,523</b>
<b>ИТОГО КАПИТАЛ И ОБЯЗАТЕЛЬСТВА</b>	<b>3,429,399</b>	<b>3,531,349</b>

**НЕ ПОДЛЕЖИТ РАСПРОСТРАНЕНИЮ В СОЕДИНЕННЫХ ШТАТАХ АМЕРИКИ,  
АВСТРАЛИИ, КАНАДЕ ИЛИ ЯПОНИИ**

**Непроаудированный промежуточный сокращенный консолидированный  
отчет о движении денежных средств**

*(Все суммы приведены в тысячах российских рублей, если не указано иное)*

	<b>За три месяца по 31 марта</b>	
	<b>2013 г.</b>	<b>2012 г.</b>
	<b>Непроаудировано</b>	
<b>Операционная деятельность</b>		
Прибыль/(Убыток) до налогообложения	8,045	(20,547)
Корректировки для приведения прибыли/(убытка) до налогообложения к чистому поступлению денежных средств по операционной деятельности:		
Износ и амортизация	81,015	94,754
Курсовые разницы	1,135	35,261
Финансовые доходы	(2,720)	(5,940)
Финансовые расходы	36,596	62,289
Резерв под обесценение авансов выданных, налогов к возмещению и дебиторской задолженности	(11,826)	2,390
Восстановление резерва под устаревание запасов	(21,265)	(945)
Убыток от выбытия внеоборотных активов	22,270	12,186
Обесценение активов	4,719	1,647
Доля в финансовых результатах совместных и ассоциированных предприятий	–	(171)
Вознаграждение в форме акций	2,000	3,098
	<b>119,969</b>	<b>184,022</b>
Изменения операционных активов и обязательств:		
Уменьшение запасов	54,666	36,411
Уменьшение/(Увеличение) авансов, налогов к возмещению, дебиторской задолженности и прочих внеоборотных активов	52,668	(24,633)
Уменьшение дебиторской/кредиторской задолженности по расчетам со связанными сторонами, нетто	22,935	5,602
(Уменьшение)/увеличение кредиторской задолженности	(105,729)	29,210
<b>Чистый приток денежных средств по операционной деятельности</b>	<b>144,509</b>	<b>230,612</b>
Проценты уплаченные	(28,599)	(35,712)
Проценты полученные	3,184	3,467
Налог на прибыль уплаченный	(20,688)	(45,687)
<b>Чистые денежные потоки от операционной деятельности</b>	<b>98,406</b>	<b>152,680</b>
<b>Инвестиционная деятельность</b>		
Приобретение основных средств	(56,397)	(64,176)
Поступления от погашения займов, выданных связанным сторонам	1,057	153
Приобретение нематериальных активов	(74)	(582)
Займы, выданные связанным сторонам	(1,190)	(1,253)
Поступления от выбытия основных средств	1,213	1,494
Поступления от погашения займов, выданных третьим сторонам	2,239	–
<b>Чистое расходование денежных средств от инвестиционной деятельности</b>	<b>(53,152)</b>	<b>(64,364)</b>

*Продолжение на следующей странице*

**НЕ ПОДЛЕЖИТ РАСПРОСТРАНЕНИЮ В СОЕДИНЕННЫХ ШТАТАХ АМЕРИКИ,  
АВСТРАЛИИ, КАНАДЕ ИЛИ ЯПОНИИ**

Непроаудированный промежуточный сокращенный консолидированный  
отчет о движении денежных средств  
**(ПРОДОЛЖЕНИЕ)**

	За три месяца по 31 марта	
	2013 г.	2012 г.
	Непроаудировано	
<b>Финансовая деятельность</b>		
Поступления по банковским кредитам	388,732	160,216
Погашение банковских кредитов	(358,961)	(159,400)
Выплаты партнерам	(7,116)	(10,081)
Погашение займов связанных сторон	(255)	(241)
Погашение арендных обязательств	(138)	–
Дивиденды, выплаченные акционерам	(539)	(519)
<b>Чистое поступление/(расходование) денежных средств от финансовой деятельности</b>	<b>21,723</b>	<b>(10,025)</b>
Влияние изменений обменных курсов на денежные средства и их эквиваленты	977	(3,694)
<b>Чистое увеличение денежных средств и их эквивалентов</b>	<b>67,954</b>	<b>74,597</b>
<b>Денежные средства и их эквиваленты на начало периода</b>	<b>279,008</b>	<b>233,901</b>
<b>Денежные средства и их эквиваленты на конец периода</b>	<b>346,962</b>	<b>308,498</b>