

**НЕ ПОДЛЕЖИТ РАСПРОСТРАНЕНИЮ В СОЕДИНЕННЫХ ШТАТАХ АМЕРИКИ,  
АВСТРАЛИИ, КАНАДЕ ИЛИ ЯПОНИИ**



Москва, 19 декабря 2012 года

ПРЕСС-РЕЛИЗ

**«РОСИНТЕР» ОБЪЯВЛЯЕТ НЕАУДИРОВАННЫЕ ФИНАНСОВЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ  
ЗА 9 МЕСЯЦЕВ 2012 ГОДА**

***РОСТ ВЫРУЧКИ НА 3.6%; РЕНТАБЕЛЬНОСТЬ EBITDA ВЫРОСЛА ДО 4.9% ЗА 9 МЕСЯЦЕВ 2012  
ГОДА С 1.8% ЗА 9 МЕСЯЦЕВ 2011 ГОДА***

ООО «Росинтер Ресторантс Холдинг» (Росинтер), лидирующий оператор в сегменте семейных ресторанов в России и СНГ (Московская биржа ММВБ-РТС: тикер ROST) объявляет результаты финансовой деятельности за 9 месяцев 2012 года, подготовленные в соответствии со стандартами МСФО. Этот пресс-релиз доступен по адресу: [www.rosinter.ru](http://www.rosinter.ru).

**ОСНОВНЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ 9 МЕСЯЦЕВ 2012 ГОДА**

- Консолидированная чистая выручка выросла на 3.6% по сравнению с 9 месяцами 2011 года и установилась на уровне 7,861 млн. рублей.
- Продажи сопоставимых ресторанов уменьшились на 1.6% за 9 месяцев 2012 при увеличении среднего чека сопоставимых ресторанов на 2.4% и снижении транзакций сопоставимых ресторанов на 4.0%.
- Операционная прибыль (до начисления обесценения) составила 253 млн. рублей, рентабельность операционной прибыли (до начисления обесценения) составила 3.2% по сравнению с рентабельностью в 0.4% в 9 месяцах 2011 года.
- EBITDA<sup>[1]</sup> (до начисления обесценения и списаний) составила 582 млн. рублей; рентабельность EBITDA (до начисления обесценения и списаний) составила 7.4% по сравнению с 5.7% в 9 месяцах 2011 года.
- EBITDA<sup>[1]</sup> составила 385 млн. рублей; рентабельность EBITDA установилась на уровне 4.9% по сравнению с рентабельностью в 1.8% в 9 месяцах 2011 года.
- Чистый убыток составил 92 млн. рублей; рентабельность находится на уровне 1.2% по сравнению с рентабельностью в 3.6% в 9 месяцах 2011 года.
- Валовой долг составил 1,369 млн. рублей, включая долгосрочную часть 503 млн. рублей, которая соответствует 36.7% валового долга.
- Чистый долг сократился на 16.0% до 1,064 млн. рублей, при этом соотношение Чистый долг/EBITDA составило 1.8x на 30 сентября 2012 по сравнению с 3.8x на 31 декабря 2011 года.

## **НЕ ПОДЛЕЖИТ РАСПРОСТРАНЕНИЮ В СОЕДИНЕННЫХ ШТАТАХ АМЕРИКИ, АВСТРАЛИИ, КАНАДЕ ИЛИ ЯПОНИИ**

**Кевин Тодд, президент и CEO, отметил:**

*«Финансовые показатели Компании за девять месяцев 2012 года соответствуют нашим ожиданиям и отражают последствия динамики снижения трафика, которые наша новая команда учитывала при разработке новой стратегии, начиная с июля этого года.*

*Пользуясь возможностью, я хотел бы представить обновленную информацию по двум нашим самым важным стратегическим приоритетам: ревитализация наших собственных ключевых брендов «IL Патио» и «Планета Суши», а также реорганизация административной команды или, как мы предпочитаем ее называть, команды поддержки.*

*Проекты по ревитализации брендов «IL Патио» и «Планета Суши» наращивают темпы, опираясь на интенсивный краткосрочный маркетинговый план, целью которого является увеличение количества транзакций. Запуск обновленного меню в обеих сетях, стал первым шагом на пути качественного усовершенствования меню наших брендов. В текущем месяце откроется тестовый ресторан «IL Патио», а в начале II квартала 2013 года – «Планета Суши» в рамках проекта «Генезис» (комплексное обновление ресторанов). Кроме того, мы достигли хорошего прогресса по проекту «Новое поколение», который направлен на масштабное репозиционирование брендов «IL Патио» и «Планеты Суши» с перспективой на 10 лет, что дает нам возможность открыть первые экспериментальные рестораны уже в середине первого полугодия 2013 года.*

*Мы с нетерпением ждем первых результатов тестовых ресторанов, как проекта «Генезис», так и «Следующее поколение» с тем, чтобы максимально довести концепцию до готовности к внедрению на рынке. Мы нацелены на создание не только привлекательных для наших гостей брендов, но и имеющих оптимальный уровень возврата инвестиций.*

*На организационном фронте мы уже преодолели два сдерживающих наш рост фактора, которые были отмечены в нашем детальном бизнес анализе ранее, – это ликвидация разрыва между брендом и операциями и запуск новой структуры по поддержке франчайзинга. Мы также завершили первый этап реорганизации Центра Поддержки с целью создания более эффективной и менее затратной системы.*

*В начале февраля 2013 года мы планируем поделиться результатами продаж за последний квартал 2012 года и провести телефонную конференцию, посвященную текущим задачам и бизнес-планам на 2013 год. В завершении позвольте мне от имени всей команды «Росинтер» пожелать вам счастливого Нового года и Рождества!».*

# НЕ ПОДЛЕЖИТ РАСПРОСТРАНЕНИЮ В СОЕДИНЕННЫХ ШТАТАХ АМЕРИКИ, АВСТРАЛИИ, КАНАДЕ ИЛИ ЯПОНИИ

## Отчет о прибылях и убытках

(Тыс. рублей)	9 мес. 2012		9 мес. 2011		% изм.
<b>Выручка</b>	<b>7,861,055</b>	<b>100.0 %</b>	<b>7,588,906</b>	<b>100.0 %</b>	<b>3.6 %</b>
в т.ч. Выручка ресторанов и столовых	7,522,372	95.7 %	7,275,260	95.9 %	3.4 %
в т.ч. Выручка от франчайзинга	208,374	2.7 %	199,065	2.6 %	4.7 %
<b>Себестоимость реализации</b>	<b>6,375,637</b>	<b>81.1 %</b>	<b>6,155,792</b>	<b>81.1 %</b>	<b>3.6 %</b>
в т.ч. Продукты и напитки	1,816,801	23.1 %	1,789,427	23.6 %	1.5 %
в т.ч. Фонд оплаты труда и взносы	1,703,207	21.7 %	1,758,878	23.2 %	(3.2)%
в т.ч. Аренда	1,458,418	18.6 %	1,247,397	16.4 %	16.9 %
в т.ч. Коммунальные расходы	235,523	3.0 %	248,947	3.3 %	(5.4)%
в т.ч. Материалы	225,117	2.9 %	244,960	3.2 %	(8.1)%
<b>Валовая прибыль</b>	<b>1,485,418</b>	<b>18.9 %</b>	<b>1,433,114</b>	<b>18.9 %</b>	<b>3.6 %</b>
Коммерческие, общехозяйственные и административные расходы	1,133,477	14.4 %	1,187,097	15.6 %	(4.5)%
в т.ч. Фонд оплаты труда и взносы	635,133	8.1 %	661,736	8.7 %	(4.0)%
в т.ч. Реклама	161,665	2.1 %	148,422	2.0 %	8.9 %
в т.ч. Прочие расходы	63,496	0.8 %	74,034	1.0 %	(14.2)%
в т.ч. Увеличение резерва под обесценение авансов выданных, налогов к уплате и к получению	10,010	0.1 %	32,377	0.4 %	(69.1)%
Расходы на открытие новых ресторанов	73,741	0.9 %	88,281	1.2 %	(16.5)%
Прочие прибыли	53,516	0.7 %	34,073	0.4 %	57.1 %
Прочие убытки	79,097	1.0 %	161,774	2.1 %	(51.1)%
в т.ч. Убытки от выбытия внеоборотных активов	45,394	0.6 %	93,464	1.2 %	(51.4)%
<b>Прибыль от операционной деятельности до начисления обесценения</b>	<b>252,619</b>	<b>3.2 %</b>	<b>30,035</b>	<b>0.4 %</b>	<b>741.1 %</b>
Убытки от обесценения текущих оборотных активов	150,997	1.9 %	204,784	2.7 %	(26.3)%
<b>Прибыль/(убыток) от операционной деятельности после начисления обесценения</b>	<b>101,622</b>	<b>1.3 %</b>	<b>(174,749)</b>	<b>(2.3)%</b>	<b>(158.2)%</b>
Финансовые расходы, нетто	130,795	1.7 %	127,574	1.7 %	2.5 %
Чистые положительные/(отрицательные) курсовые разницы	1,565	0.0 %	(20,478)	(0.3)%	(107.6)%
Доля прибыли совместных и ассоциированных предприятий	67	0.0 %	813	0.0 %	(91.8)%
<b>Убыток до налогообложения</b>	<b>(27,541)</b>	<b>(0.4)%</b>	<b>(321,988)</b>	<b>(4.2)%</b>	<b>(91.4)%</b>
Налог на прибыль	(64,187)	(0.8)%	45,383	0.6 %	(241.4)%
<b>Чистый убыток</b>	<b>(91,728)</b>	<b>(1.2)%</b>	<b>(276,605)</b>	<b>(3.6)%</b>	<b>(66.8)%</b>
Прибыль/(убыток) от операционной деятельности после начисления обесценения	101,622	1.3 %	(174,749)	(2.3)%	(158.2)%
Амортизация и износ	283,647	3.6 %	312,661	4.1 %	(9.3)%
<b>ЕБИТДА<sup>(1)</sup></b>	<b>385,269</b>	<b>4.9 %</b>	<b>137,912</b>	<b>1.8 %</b>	<b>179.4 %</b>
Убыток от обесценения операционных активов	150,997	1.9 %	204,784	2.7 %	(26.3)%
<b>ЕБИТДА до обесценения</b>	<b>536,266</b>	<b>6.8 %</b>	<b>342,696</b>	<b>4.5 %</b>	<b>56.5 %</b>
Убыток от выбытия внеоборотных активов	45,394	0.6 %	93,464	1.2 %	(51.4)%
<b>ЕБИТДА до обесценения и списаний</b>	<b>581,660</b>	<b>7.4 %</b>	<b>436,160</b>	<b>5.7 %</b>	<b>33.4 %</b>

Консолидированная выручка выросла за 9 месяцев 2012 года на 3.6% по сравнению с 9 месяцами 2011 года, что обусловлено ростом выручки ресторанов на 3.4% и ростом выручки от франчайзинга на 4.7%. Рост выручки корпоративных ресторанов обусловлен, главным образом, ростом прибыли заведений, не включенных в состав сравнимых ресторанов, поскольку на 1 января 2012 года они функционировали менее 18 месяцев, а также приобретением оставшейся 50% доли в совместном предприятии Коста (Costa JV) и её консолидации с июня 2012 года, что привело к увеличению консолидированной выручки за 9 месяцев 2012 года на 1.1% по сравнению с 9 месяцами 2011 года. Валовая выручка сравнимых ресторанов за 9 месяцев 2012 года сократилась на 1.6% в результате увеличения среднего чека на 2.4% и снижения количества транзакций на 4.0%. Рост выручки от франчайзинга обусловлен увеличением числа франчайзинговых ресторанов до 130 на 30 сентября 2012 года со 120 на 30 сентября 2011 года.

## НЕ ПОДЛЕЖИТ РАСПРОСТРАНЕНИЮ В СОЕДИНЕННЫХ ШТАТАХ АМЕРИКИ, АВСТРАЛИИ, КАНАДЕ ИЛИ ЯПОНИИ

**Рентабельность валовой прибыли** установилась на уровне 18.9% в 9 месяцах 2012 и 9 месяцах 2011 года. Снижение доли себестоимости продуктов и напитков в выручке на 0.5 процентных пунктов, расходов на оплату труда на 1.5 процентных пунктов, коммунальных услуг на 0.3 процентных пунктов, материалов на 0.3 процентных пунктов было компенсировано увеличением арендной платы на 2.2 процентных пунктов - все показатели рассчитаны как процент от выручки.

Снижение доли себестоимости продуктов и напитков в выручке на 0.5 процентных пунктов обусловлено, главным образом, увеличением эффективности поставок на 1.0 процентных пунктов, частично компенсированного ростом закупочных цен в 3 квартале 2012 на 0.5 процентных пунктов, что не привело к увеличению цены для наших гостей. Уменьшение расходов на оплату труда на 1.5 процентных пунктов связано, прежде всего, с оптимизацией рабочего графика, а также снижением ставок страховых взносов. Увеличение расходов на аренду на 2.2 процентных пунктов обусловлено ростом арендных ставок на 0.9 процентных пунктов, изменением курсов валют на 7% за 9 месяцев 2012 года по сравнению с 9 месяцами 2011 года, что составляет 0.4 процентных пунктов; а также единовременной скидкой на арендную плату за некоторые помещения, арендуемой Группой в 9 месяцах 2011 года, что составило 0.3 процентных пунктов. Кроме того, произошла реклассификация некоторых эксплуатационных расходов из коммунальных расходов в расходы на аренду, что уменьшило коммунальные расходы и в то же время увеличило расходы на аренду на 0.3 процентных пунктов - все показатели рассчитаны как процент от выручки.

**Коммерческие, общехозяйственные и административные расходы** сократились до 14.4% от выручки за 9 месяцев 2012 года с 15.6% в 9 месяцах 2011 года, что обусловлено снижением расходов на оплату труда на 0.6 процентных пунктов, уменьшением резерва под обесценение авансов выданных, налогов к возмещению и дебиторской задолженности на 0.3 процентных пунктов, уменьшением прочих расходов на 0.2 процентных пунктов; уменьшение расходов было частично скомпенсировано ростом расходов на рекламу на 0.1 процентных пунктов - все показатели рассчитаны как процент от выручки.

Расходы на оплату труда уменьшились благодаря оптимизации численности персонала и уменьшению расходов на офис. Расходы на рекламу выросли на 0.1 процентных пунктов от выручки, в основном, благодаря более крупным забюджетированным рекламным расходам в этом периоде.

**Прочие прибыли** выросли на 0.3 процентных пунктов от выручки за 9 месяцев 2012 года по сравнению с 9 месяцами 2011 года, благодаря признанию единовременной прибыли от покупки оставшейся доли в размере 50% в совместном предприятии Коста (Costa JV), которое в настоящий момент является 100% дочерней компанией Группы. **Прочие убытки** уменьшились на 1.1 процентных пунктов от выручки в 9 месяцах 2012 года по сравнению с 9 месяцами 2011 года, в основном, благодаря уменьшению Убытка от выбытия внеоборотных активов. Как следствие, изменение прочих прибылей и убытков на 1.4 процентных пунктов от выручки благоприятно отразилось на рентабельности.

**Убыток от обесценения операционных активов** снизился до 1.9% от выручки за 9 месяцев 2012 года по сравнению с 2.7% за 9 месяцев 2011 года. Для получения более подробной информации обратитесь к приложению 4 финансовой отчетности за 6 месяцев по 30 июня 2012 года.

**Прибыль от операционной деятельности до начисления обесценения** выросла до 3.2% от выручки за 9 месяцев 2012 года по сравнению с 0.4% за 9 месяцев 2011 года, в то время как **прибыль от операционной деятельности после начисления обесценения** выросла до 1.3% по сравнению с убытком в (2.3)% в 9 месяцах 2011.

Рост налога на прибыль на 1.4 процентных пунктов от выручки является результатом возросшей прибыльности группы и ее операционных подразделений.

## НЕ ПОДЛЕЖИТ РАСПРОСТРАНЕНИЮ В СОЕДИНЕННЫХ ШТАТАХ АМЕРИКИ, АВСТРАЛИИ, КАНАДЕ ИЛИ ЯПОНИИ

**Рентабельность чистого убытка** выросла до (1.2)% за 9 месяцев 2012 года с (3.6)% за 9 месяцев 2011 года, в основном, благодаря снижению коммерческих, общехозяйственных и административных расходов на 1.2 процентных пунктов, оптимизации прочих прибылей и убытков на 1.4 процентных пунктов, уменьшению убытка от обесценения операционных активов на 0.8 процентных пунктов, что частично компенсировано ростом налога на прибыль на 1.4 процентных пунктов - все показатели рассчитаны как процент от выручки.

В результате **рентабельность EBITDA** за 9 месяцев 2012 года выросла до 4.9% с 1.8% за 9 месяцев 2011 года, в то время **как рентабельность EBITDA до начисления обесценения** за 9 месяцев 2012 года установилась на уровне 6.8% по сравнению с 4.5% за 9 месяцев 2011 года. Схожую положительную динамику показывает и **рентабельность EBITDA после начисления обесценения и списаний**, которая возросла до 7.4% за 9 месяцев 2012 года по сравнению с 5.7% за 9 месяцев 2011 года.

### Отчет о движении денежных средств

(Тыс. рублей)	9м 2012	9м 2011	% изм.
Чистый денежный поток от операционной деятельности	<b>431,161</b>	<b>386,995</b>	11.4 %
<i>в т.ч. Поток до изменения операционных активов и обязательств</i>	<i>584,564</i>	<i>474,661</i>	<i>23.2 %</i>
<i>в т.ч. Изменение операционных активов и обязательств</i>	<i>10,821</i>	<i>36,113</i>	<i>(70.0)%</i>
<i>в т.ч. Финансовый и налоговый поток</i>	<i>(164,224)</i>	<i>(123,779)</i>	<i>32.7 %</i>
Чистое расходование денежных средств от инвестиционной деятельности	<b>(185,400)</b>	<b>(455,651)</b>	(59.3)%
Чистое расходование средств от финансовой деятельности	<b>(173,353)</b>	<b>78,425</b>	(321.0)%
Влияние изменений обменных курсов на денежные средства и их эквиваленты	(1,771)	(7,179)	(75.3)%
<b>Чистое увеличение/(уменьшение) денежных средств и их эквивалентов</b>	<b>70,637</b>	<b>2,590</b>	<b>2627.8 %</b>
Денежные средства и их эквиваленты на начало периода	233,901	216,510	8.0 %
Денежные средства и их эквиваленты на конец периода	304,538	219,100	39.0 %

**Денежный поток от операционной деятельности** вырос на 11.4% до 431,161 тыс. рублей в 9 месяцах 2012 года с 386,995 тыс. рублей в 9 месяцах 2011 года. Денежный поток до изменений операционных активов и обязательств вырос на 23.2% до 584,564 тыс. рублей с 474,661 тыс. рублей, благодаря улучшившимся операционным показателям, что частично компенсируется увеличением на 32.7% финансового и налогового потока.

**Чистое расходование денежных средств от инвестиционной деятельности** снизилось на 59.3% до 185,400 тыс. рублей в 9 месяцах 2012 года с 455,651 тыс. рублей в 9 месяцах 2011 года, в основном, из-за снижения инвестиций в новые рестораны и поступлений от погашения займов, выданных связанным сторонам, в 43,408 тыс. рублей в 9 месяцах 2012, снижение также обусловлено платежом в 45,723 тыс. рублей за приобретение неконтрольного пакета акций в дочерней компании в 9 месяцах 2011 года, что не повторилось в 9 месяцах 2012 года.

**Чистое расходование средств от финансовой деятельности** выросло на 245,778 тыс. рублей до 173,353 тыс. рублей в 9 месяцах 2012 года. Денежный поток был, главным образом, направлен на увеличение денежных средств и их эквивалентов, а также на погашение валового долга, которое отражено в таблице ниже.

## НЕ ПОДЛЕЖИТ РАСПРОСТРАНЕНИЮ В СОЕДИНЕННЫХ ШТАТАХ АМЕРИКИ, АВСТРАЛИИ, КАНАДЕ ИЛИ ЯПОНИИ

### Займы и ликвидность

(Тыс. рублей)	9 мес. 2012		2011		% изм.
<b>Валовый долг</b>	<b>1,368,827</b>	<b>100.0 %</b>	<b>1,500,699</b>	<b>100.0 %</b>	<b>(8.8)%</b>
Краткосрочный	866,195	63.3 %	1,210,931	80.7 %	(28.5)%
Долгосрочный	502,632	36.7 %	289,768	19.3 %	73.5 %
<b>Чистый долг</b>	<b>1,064,289</b>	<b>77.8 %</b>	<b>1,266,798</b>	<b>84.4 %</b>	<b>(16.0)%</b>
<b>Чистый долг / EBITDA <sup>[2]</sup></b>	<b>1.8</b>		<b>3.8</b>		<b>(51.7)%</b>

Валовой долг Группы снизился на 8.8%, в то время как чистый долг снизился на 16.0% в 9 месяцах 2012 года по сравнению с соответствующими данными на 31 декабря 2011 годом. Временная структура нашего долгового портфеля стабильно улучшалась с повышением долгосрочной составляющей до 36.7% на 30 сентября 2012 года с 19.3% на 31 декабря 2011 года. Для получения более подробной информации, обратитесь к приложению 9 финансовой отчетности за 6 месяцев по 30 июня 2012 года. Соотношение Чистый долг/ЕБИТДА составило 1.8x на 30 сентября 2012 по сравнению с 3.8x на 31 декабря 2011 года.

Состоянию на 30 ноября 2012 года Группа подписала два долгосрочных договора займа с ЗАО «Райффайзенбанк» и ЗАО «ЮниКредит Банк» на общую сумму 800 миллионов рублей, что будет способствовать улучшению временной структуры долгового портфеля Группы.

График погашения долга на 30 сентября 2012 приведен ниже.

(Млн. рублей)	<6мес. (4кв.'12-1кв.'13)	6-12мес. (2кв.'13-3кв.'13)	12-18мес. (4кв.'13-1кв.'14)	>18мес. (2кв.'14-3кв.'14)	Итого
<b>График погашения долга</b>	<b>309</b> <b>22.6 %</b>	<b>558</b> <b>40.7 %</b>	<b>378</b> <b>27.6 %</b>	<b>125</b> <b>9.1 %</b>	<b>1,369</b> <b>100.0 %</b>

<sup>[1]</sup> Показатель EBITDA рассчитывается путем прибавления к операционной прибыли после начисления обесценения расходов на амортизацию. Величина EBITDA не является стандартным показателем в рамках МСФО и не должна рассматриваться как альтернативное измерение величины чистой прибыли, операционной прибыли, операционных денежных потоков или любого другого стандартного показателя в рамках МСФО. Данный подход к расчету EBITDA может отличаться от подхода других компаний.

<sup>[2]</sup> Показатель EBITDA рассчитан за 12 месяцев предшествующих указанной дате.

Информация, содержащаяся в данном пресс-релизе, основана на прогнозных данных. Прогнозными заявлениями являются все заявления кроме тех, которые основаны на исторических фактах. Такие слова и выражения как: «полагаем», «ожидаем», «предвидим», «намерены», «оцениваем», «будем», «можем», «следует», «должно быть» и иные аналогичные им выражения означают, что заявления носят прогнозный характер. К прогнозным заявлениям относятся заявления относительно: целей, задач, стратегий, будущих событий или перспектив роста; дальнейших планов, событий, результатов и потенциала дальнейшего роста; ликвидности, капитальных ресурсов и капитальных расходов; экономических прогнозов и отраслевых тенденций; направлений развития наших рынков; влияния изменений в законодательстве; и преимуществ наших конкурентов. Прогнозные заявления, содержащиеся в настоящем пресс-релизе, основываются на различных допущениях и оценках, основанных на изучении руководством исторических тенденций в бизнесе, данных, содержащихся в наших записях, а также других данных, полученных от третьих лиц. Несмотря на то, что мы считаем, что такие допущения были разумными на момент их использования, тем не менее, такие допущения в силу своей природы содержат значительные известные и неизвестные риски, неопределенности, условности и другие важные факторы, которые сложно или невозможно предсказать и которые находятся вне нашего контроля. Такие риски, неопределенности, условности и другие важные факторы могут привести к тому, что фактические результаты деятельности ОАО «Росинтер Ресторантс Холдинг» или отрасли будут существенно отличаться от результатов, которые в явном виде содержатся в прогнозных заявлениях, включенных в

## **НЕ ПОДЛЕЖИТ РАСПРОСТРАНЕНИЮ В СОЕДИНЕННЫХ ШТАТАХ АМЕРИКИ, АВСТРАЛИИ, КАНАДЕ ИЛИ ЯПОНИИ**

настоящий пресс-релиз, или предполагаются ими. Эти риски, неопределенности, условности и другие важные факторы, включают в себя (включая, но не ограничиваясь): политические и социальные изменения; общие экономические, рыночные и бизнес условия; тенденции на рынках, на которых мы работаем или планируем работать; наш бизнес и стратегию роста; планируемые приобретения или диверсификацию; расширение географии нашего бизнеса или нашего выхода на другие сегменты рынка; влияние законодательства, регуляторных норм, взаимоотношений с государством или системы налогообложения на наш бизнес; а также наши ожидаемые будущие доходы, капитальные вложения и финансовые ресурсы. Соответственно, на такие прогнозные заявления нельзя полагаться, и ни ОАО «Росинтер Ресторантс Холдинг», ни какое-либо иное лицо не могут дать вам гарантию, что прогнозируемые результаты будут достигнуты в будущем. Информация, мнения и прогнозные заявления, содержащиеся в настоящем пресс-релизе, актуальны только на дату данного пресс-релиза и могут в дальнейшем быть изменены без какого бы то ни было уведомления. Ни ОАО «Росинтер Ресторантс Холдинг», ни какое-либо иное лицо не обязуются и не обязаны обновлять и пересматривать какие-либо прогнозные заявления, за исключением случаев, когда это требуется в соответствии с законодательством и регуляторными нормами.

\* \* \*

### **Инвесторам и аналитикам:**

**Тигран Асланян**

и.о. финансового директора

**Константин Кравцов**

заместитель финансового директора  
по корпоративной отчетности

E-mail: [ir@rosinter.ru](mailto:ir@rosinter.ru)

Тел.: + 7 495 788 44 88 ext. 2108

### **Прессе:**

**Валерия Силина**

вице-президент по корпоративным коммуникациям

**Анна Постникова**

пресс-секретарь

E-mail: [pr@rosinter.ru](mailto:pr@rosinter.ru)

Тел.: +7 495 788 44 88 ext. 2676

### **Справка для редактора:**

**По состоянию на 30 ноября 2012 года ОАО «Росинтер Ресторантс Холдинг»** – лидирующий оператор в сегменте семейных ресторанов (casual dining restaurants) в России и СНГ. Управляет 408 ресторанами, из которых 129 работают на основе договоров франчайзинга и 27 – кофейни Costa Coffee. Компания предлагает блюда итальянской, японской и американской кухни в ресторанах, работающих под зарегистрированными торговыми марками «IL Патио» и «Планета Суши» и под торговой маркой, используемой по лицензии, T.G.I. Friday's. «Росинтер» также развивает и управляет по лицензии сетью кофеен Costa Coffee в России. Компания расширяет свое присутствие в аэропортах и железнодорожных вокзалах, где в настоящее время работают 40 ресторанов в семи транспортных узлах. «Росинтер» присутствует в 43 городах России, СНГ и Центральной Европы, включая страны Балтии. Акции компании котируются на Московской бирже ММВБ-РТС ([rts.micex.ru](http://rts.micex.ru)) под тикером ROST.

**НЕ ПОДЛЕЖИТ РАСПРОСТРАНЕНИЮ В СОЕДИНЕННЫХ ШТАТАХ АМЕРИКИ,  
АВСТРАЛИИ, КАНАДЕ ИЛИ ЯПОНИИ**

**ОАО "Росинтер Ресторантс Холдинг"**

Непроаудированный промежуточный консолидированный отчет о прибылях и убытках  
(Все суммы приведены в тысячах российских рублей, если не указано иное)

	<b>За девять месяцев по 30 сентября</b>	
	<b>2012 г.</b>	<b>2011 г.</b>
	<b>Непроаудировано</b>	
<b>Выручка</b>	<b>7,861,055</b>	<b>7,588,906</b>
Себестоимость реализации	(6,375,637)	(6,155,792)
<b>Валовая прибыль</b>	<b>1,485,418</b>	<b>1,433,114</b>
Коммерческие, общехозяйственные и административные расходы	(1,133,477)	(1,187,097)
Расходы на открытие новых ресторанов	(73,741)	(88,281)
Прочие прибыли	53,516	34,073
Прочие убытки	(79,097)	(161,774)
<b>Прибыль от операционной деятельности до обесценения</b>	<b>252,619</b>	<b>30,035</b>
Убыток от обесценения операционных активов	(150,997)	(204,784)
<b>Прибыль/(убыток) от операционной деятельности после обесценения</b>	<b>101,622</b>	<b>(174,749)</b>
Финансовые доходы	18,509	13,969
Финансовые расходы	(149,304)	(141,543)
Чистые положительные/(отрицательные) курсовые разницы	1,565	(20,478)
Доля прибыли совместных и ассоциированных предприятий	67	813
<b>Убыток до налогообложения</b>	<b>(27,541)</b>	<b>(321,988)</b>
(Расходы)/экономия по налогу на прибыль	(64,187)	45,383
<b>Чистый убыток отчетного периода</b>	<b>(91,728)</b>	<b>(276,605)</b>
В распределении между:		
Акционерами материнской компании	(87,480)	(270,220)
Неконтрольными долями участия	(4,248)	(6,385)
<b>Базовый убыток на акцию в российских рублях</b>	<b>(5.60)</b>	<b>(17.28)</b>
<b>Разводненный убыток на акцию в российских рублях</b>	<b>(5.41)</b>	<b>(16.90)</b>



**НЕ ПОДЛЕЖИТ РАСПРОСТРАНЕНИЮ В СОЕДИНЕННЫХ ШТАТАХ АМЕРИКИ,  
АВСТРАЛИИ, КАНАДЕ ИЛИ ЯПОНИИ**

ОАО "Росинтер Ресторантс Холдинг"  
Непроаудированный промежуточный консолидированный  
отчет о финансовом положении  
(Все суммы приведены в тысячах российских рублей, если не указано иное)

	30 сентября 2012 г.	31 декабря 2011 г.
	<u>Непроаудировано</u>	<u>Проаудировано</u>
<b>АКТИВЫ</b>		
<b>Внеоборотные активы</b>		
Основные средства	1,962,614	2,123,855
Нематериальные активы	96,008	135,948
Гудвил	176,153	176,153
Инвестиции в совместные и ассоциированные предприятия	4,862	4,795
Долгосрочные займы, выданные связанным сторонам	18,084	104,336
Долгосрочная дебиторская задолженность по расчетам со связанными сторонами	3,053	3,854
Отложенный актив по налогу на прибыль	153,289	123,971
Прочие внеоборотные активы	177,230	143,451
	<b>2,591,293</b>	<b>2,816,363</b>
<b>Оборотные активы</b>		
Запасы	132,080	167,768
НДС и прочие налоги к возмещению	107,747	102,306
Налог на прибыль к возмещению	32,939	34,940
Дебиторская задолженность	204,250	196,124
Авансы выданные	142,406	184,319
Дебиторская задолженность по расчетам со связанными сторонами	120,169	56,258
Краткосрочные займы	15,278	7,524
Краткосрочные займы, выданные связанным сторонам	56,909	100,198
Денежные средства и их эквиваленты	304,538	233,901
	<b>1,116,316</b>	<b>1,083,338</b>
<b>ИТОГО АКТИВЫ</b>	<b>3,707,609</b>	<b>3,899,701</b>
<b>КАПИТАЛ И ОБЯЗАТЕЛЬСТВА</b>		
<b>Капитал</b>		
Капитал, приходящийся на акционеров материнской компании		
Уставный капитал	2,767,015	2,767,015
Дополнительный капитал	2,204,190	2,204,816
Собственные выкупленные акции	(413,085)	(416,732)
Прочие капитальные резервы	22,026	18,526
Накопленные убытки	(3,708,803)	(3,621,323)
Курсовая разница	(76,305)	(72,847)
	<b>795,038</b>	<b>879,455</b>
Неконтрольные доли участия	12,632	18,596
	<b>807,670</b>	<b>898,051</b>
<b>Долгосрочные обязательства</b>		
Долгосрочные кредиты и займы	502,632	289,768
Долгосрочные обязательства перед партнерами	44,196	48,519
Доходы будущих периодов	1,858	8,050
Отложенные обязательства по налогу на прибыль	73,747	59,165
	<b>622,433</b>	<b>405,502</b>
<b>Краткосрочные обязательства</b>		
Кредиторская задолженность	1,212,236	1,144,668
Краткосрочные кредиты и займы	866,195	1,210,931
Кредиторская задолженность по расчетам со связанными сторонами	28,960	24,024
Краткосрочные займы, полученные от связанных сторон	4,466	5,241
Краткосрочные обязательства перед партнерами	41,140	48,882
Доходы будущих периодов	62,660	62,487
Задолженность по налогу на прибыль	61,849	99,915
	<b>2,277,506</b>	<b>2,596,148</b>
<b>ИТОГО КАПИТАЛ И ОБЯЗАТЕЛЬСТВА</b>	<b>3,707,609</b>	<b>3,899,701</b>

**НЕ ПОДЛЕЖИТ РАСПРОСТРАНЕНИЮ В СОЕДИНЕННЫХ ШТАТАХ АМЕРИКИ,  
АВСТРАЛИИ, КАНАДЕ ИЛИ ЯПОНИИ**

**ОАО "Росинтер Ресторантс Холдинг"**  
**Непроаудированный промежуточный консолидированный отчет**  
**о движении денежных средств**  
*(Все суммы приведены в тысячах российских рублей, если не указано иное)*

	<b>За девять месяцев по 30 сентября</b>	
	<b>2012 г.</b>	<b>2011 г.</b>
	<b>Непроаудировано</b>	
<b>Операционная деятельность</b>		
Убыток до налогообложения	(27,541)	(321,988)
Корректировки для приведения убытка до налогообложения к чистому поступлению денежных средств по операционной деятельности:		
Износ и амортизация	283,647	312,661
Чистые (отрицательные)/положительные курсовые разницы	(1,565)	20,478
Финансовые доходы	(18,509)	(13,969)
Финансовые расходы	149,304	141,543
Резерв под обесценение авансов выданных, налогов к возмещению и дебиторской задолженности	10,010	32,377
Создание/(Восстановление) резерва под устаревание запасов	959	(1,431)
Убыток от выбытия внеоборотных активов	45,394	93,464
Обесценение активов	150,997	204,784
Доля в финансовых результатах совместных и ассоциированных предприятий	(67)	(813)
Списание и обесценение займов, выданных связанным сторонам	-	91
Доход от сделки по объединению бизнеса	(11,565)	-
Вознаграждение в форме акций	3,500	7,464
	<b>584,564</b>	<b>474,661</b>
<b>Изменения операционных активов и обязательств:</b>		
Уменьшение запасов	39,226	82,003
Увеличение авансов, налогов к возмещению, дебиторской задолженности и прочих внеоборотных активов	(4,160)	(63,847)
(Увеличение)/Уменьшение дебиторской/кредиторской задолженности по расчетам со связанными сторонами, нетто	(43,812)	64,644
Увеличение/(уменьшение) кредиторской задолженности	19,567	(46,687)
<b>Чистый приток денежных средств по операционной деятельности</b>	<b>595,385</b>	<b>510,774</b>
Проценты уплаченные	(105,739)	(94,549)
Проценты полученные	9,919	6,070
Налог на прибыль уплаченный	(68,404)	(35,300)
<b>Чистые денежные потоки от операционной деятельности</b>	<b>431,161</b>	<b>386,995</b>
<b>Инвестиционная деятельность</b>		
Приобретение основных средств	(217,086)	(368,620)
Займы, выданные связанным сторонам	(1,417)	(45,573)
Поступления от погашения займов, выданных связанным сторонам	43,408	-
Предоплата в счет приобретения неконтрольной доли участия в дочерних предприятиях	-	(45,723)
Приобретение нематериальных активов	(17,178)	(10,866)
Поступления от выбытия основных средств	4,990	10,724
Поступления от погашения займов, выданных третьим сторонам	1,883	4,407
<b>Чистое расходование денежных средств от инвестиционной деятельности</b>	<b>(185,400)</b>	<b>(455,651)</b>

**НЕ ПОДЛЕЖИТ РАСПРОСТРАНЕНИЮ В СОЕДИНЕННЫХ ШТАТАХ АМЕРИКИ,  
АВСТРАЛИИ, КАНАДЕ ИЛИ ЯПОНИИ**

**ОАО "Росинтер Ресторантс Холдинг"**  
**Непроаудированный промежуточный консолидированный отчет**  
**о движении денежных средств**  
**(продолжение)**

	<b>За девять месяцев по</b>	
	<b>30 сентября</b>	
	<b>2012 г.</b>	<b>2011 г.</b>
	<b>Непроаудировано</b>	
<b>Финансовая деятельность</b>		
Погашение банковских кредитов	(931,632)	(1,763,983)
Поступления по банковским кредитам	800,053	1,954,536
Выплаты партнерам	(42,475)	(46,770)
Погашение займов связанных сторон	(775)	(6,948)
Поступление заемных средств от связанных сторон	-	6,000
Приобретение собственных акций, выкупленных у акционеров	-	(61,729)
Поступления от выпуска акций	3,373	-
Погашение арендных обязательств	(489)	(1,999)
Дивиденды, выплаченные акционерам	(1,408)	(682)
<b>Чистое расходование денежных средств от финансовой деятельности</b>	<b>(173,353)</b>	<b>78,425</b>
Влияние изменений обменных курсов на денежные средства и их эквиваленты	(1,771)	(7,179)
<b>Чистое увеличение денежных средств и их эквивалентов</b>	<b>70,637</b>	<b>2,590</b>
<b>Денежные средства и их эквиваленты на начало периода</b>	<b>233,901</b>	<b>216,510</b>
<b>Денежные средства и их эквиваленты на конец периода</b>	<b>304,538</b>	<b>219,100</b>