

**НЕ ПОДЛЕЖИТ РАСПРОСТРАНЕНИЮ В СОЕДИНЕННЫХ ШТАТАХ АМЕРИКИ,
АВСТРАЛИИ, КАНАДЕ ИЛИ ЯПОНИИ**



Москва, 29 августа 2016 года

ПРЕСС-РЕЛИЗ

**«РОСИНТЕР» ОБЪЯВЛЯЕТ ОПЕРАЦИОННЫЕ И НЕАУДИРОВАННЫЕ
ФИНАНСОВЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ ЗА 1 ПОЛУГОДИЕ 2016 ГОДА:**

ВЫРУЧКА ПО МСФО СОСТАВИЛА 3 564 МЛН РУБЛЕЙ

РЕНТАБЕЛЬНОСТЬ EBITDA ДО НАЧИСЛЕНИЯ ОБЕСЦЕНЕНИЙ И СПИСАНИЙ СОСТАВИЛА 1,8%

ПАО «Росинтер Ресторантс Холдинг» (Росинтер), ведущий оператор в сегменте семейных ресторанов в России и СНГ (Московская Биржа ММВБ-РТС: тикер ROST) объявляет результаты операционной и финансовой деятельности за 1 полугодие 2016 года, подготовленные в соответствии со стандартами МСФО. Этот пресс-релиз доступен по адресу: www.rosinter.ru.

ОСНОВНЫЕ ФИНАНСОВЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ ЗА 1 ПОЛУГОДИЕ 2016 ГОДА

- Консолидированная чистая выручка по МСФО составила 3 564 млн рублей.
- Рентабельность по валовой прибыли увеличилась до 11,3 % от общей выручки с 11,1% в 1 полугодии 2015 года.
- Показатель EBITDA^[1] до начисления обесценения и списаний увеличился до 65 млн рублей с 56 млн рублей в 1 полугодии 2015 года.
- Рентабельность по EBITDA^[1] до начисления обесценения и списаний увеличилась до 1,8% с 1,5% в 1 полугодии 2015 года.
- На 30 июня 2016 года валовый долг представлен преимущественно долгосрочными заимствованиями и составил 1 953 млн рублей.

**НЕ ПОДЛЕЖИТ РАСПРОСТРАНЕНИЮ В СОЕДИНЕННЫХ ШТАТАХ АМЕРИКИ,
АВСТРАЛИИ, КАНАДЕ ИЛИ ЯПОНИИ**

ОСНОВНЫЕ ОПЕРАЦИОННЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ ЗА 1 ПОЛУГОДИЕ 2016 ГОДА

- Консолидированная чистая операционная выручка^[3] в 1 полугодии 2016 года составила 3 471 млн рублей, что ниже на 7,1% по сравнению с 1 полугодием 2015 года; при этом валовая выручка всех сопоставимых ресторанов^[4] снизилась на 2,5%, а средний чек увеличился на 7,7% по сравнению с 1 полугодием 2015 года. Консолидированная операционная выручка корпоративных и франчайзинговых ресторанов составила в 1 полугодии 2016 года 4 822 млн рублей.
- В транспортных узлах консолидированная чистая операционная выручка^[3] корпоративных ресторанов составила 1 113 млн руб, что ниже на 1,1% по сравнению с 1 полугодием 2015 года; при этом валовая выручка сопоставимых ресторанов^[4] в транспортных узлах снизилась на 3,7%, а средний чек увеличился на 12,7%.

Консолидированная чистая операционная выручка^[3] (млн рублей)

Всего			Транспортные узлы		
6М 2016	6М 2015	% изм	6М 2016	6М 2015	% изм
3 471	3 737	(7,1)%	1 113	1 125	(1,1)%

Динамика выручки сопоставимых ресторанов^[4] (%)

Валовая выручка, 6М 2016		Средний чек, 6М 2016		Кол-во транзакций, 6М 2016	
Всего	Транспортные узлы	Всего	Транспортные узлы	Всего	Транспортные узлы
(2,5)%	(3,7)%	7,7%	12,7%	(9,4)%	(14,6)%

НЕ ПОДЛЕЖИТ РАСПРОСТРАНЕНИЮ В СОЕДИНЕННЫХ ШТАТАХ АМЕРИКИ, АВСТРАЛИИ, КАНАДЕ ИЛИ ЯПОНИИ

Сергей Зайцев, президент и CEO прокомментировал:

«Первая половина 2016 года характеризуется влиянием двух противоположных факторов – стабилизацией экономики и продолжающимся снижением потребительской активности. По данным Росстата оборот ресторанов, кафе и баров в России в первом полугодии сократился на 3,7%. В первую очередь, эти результаты связаны со снижением посещаемости. В первом квартале 2016 года российский индекс потребительского доверия Nielsen упал на 11 пунктов, что является рекордно низким значением за всю историю наблюдений. Эксперты Nielsen охарактеризовали потребительские возможности россиян как «истощение».

Аналитики NPD Group в первом полугодии 2016 года отметили снижение трафика в традиционных ресторанах на 14%. Семейные рестораны продолжают испытывать давление низкого располагаемого дохода. Ответом на это становится адаптация к новым условиям и рост внутренней эффективности. Сфокусированное развитие, точечная оптимизация портфеля ресторанов, а также продажа непрофильных активов – поддержали валовую маржу и рентабельность «Росинтера» по EBITDA.

В первом полугодии 2016 года «Росинтер» открыл семь корпоративных и шесть франчайзинговых ресторанов. Одним из значимых для компании событий стало открытие первого франчайзингового ресторана паназиатской кухни «Шикари». В марте 2016 года компания расширила присутствие в транспортных узлах, открыв в аэропорту Нижнего Новгорода кофейню Costa Coffee, рестораны «IL Патио» и «Американский Бар и Гриль».

В рамках программы ревитализации ключевых брендов в первом полугодии 2016 года были обновлены рестораны: TGI FRIDAYS и «IL Патио» в ТЦ «Атриум» (Москва), TGI FRIDAYS в ТРЦ «Мега-Химки» (Москва), «IL Патио» на ул. Бутырская (Москва). Все обновленные локации демонстрируют положительную динамику.

Обновление меню ключевых брендов, реализация промо-кампаний, а также запуск сезонных промо-меню позволили увеличить уровень среднего чека и сдержать падение трафика в низкий сезон.

Мы продолжаем работу над оптимизацией затрат, перенося акцент с аренды, общих и административных затрат, на продуктовую себестоимость и процесс закупок, чтобы обеспечить поставки качественных продуктов по наилучшим ценам.

Данные инициативы окажут положительное влияние на рентабельность компании в среднесрочной перспективе и позволят «Росинтеру» сохранить лидирующие позиции в сегменте семейных ресторанов».

НЕ ПОДЛЕЖИТ РАСПРОСТРАНЕНИЮ В СОЕДИНЕННЫХ ШТАТАХ АМЕРИКИ, АВСТРАЛИИ, КАНАДЕ ИЛИ ЯПОНИИ

Отчет о прибылях и убытках

(Тыс. рублей)	6М 2016		6М 2015		% изм.
Выручка	3 564 221	100,0 %	3 813 131	100,0 %	(6,5)%
в т.ч. Выручка ресторанов	3 454 420	96,9 %	3 703 272	97,1 %	(6,7)%
в т.ч. Выручка от франчайзинга	76 228	2,1 %	81 173	2,1 %	(6,1)%
Себестоимость реализации	3 160 870	88,7 %	3 389 102	88,9 %	(6,7)%
в т.ч. Продукты и напитки	867 720	24,3 %	891 012	23,4 %	(2,6)%
в т.ч. Фонд оплаты труда и взносы	804 555	22,6 %	843 553	22,1 %	(4,6)%
в т.ч. Аренда	883 770	24,8 %	1 001 888	26,3 %	(11,8)%
Валовая прибыль	403 351	11,3 %	424 029	11,1 %	(4,9)%
Коммерческие, общехозяйственные и административные расходы	442 433	12,4 %	459 027	12,0 %	(3,6)%
в т.ч. Фонд оплаты труда и взносы	269 656	7,6 %	268 873	7,1 %	0,3 %
в т.ч. Реклама	35 701	1,0 %	48 050	1,3 %	(25,7)%
в т.ч. Прочие расходы	25 745	0,7 %	28 210	0,7 %	(8,7)%
Расходы на открытие ресторанов	30 347	0,9 %	29 460	0,8 %	3,0 %
Прочие доходы	49 633	1,4 %	23 168	0,6 %	114,2 %
Прочие расходы	7 510	0,2 %	46 710	1,2 %	(83,9)%
в т.ч. Расходы от выбытия внеоборотных активов	2 242	0,1 %	37 077	1,0 %	(94,0)%
Убыток от операционной деятельности до начисления обесценения	(27 306)	(0,8)%	(88 000)	(2,3)%	(69,0)%
(Реверс убытка)убыток от обесценения операционных активов	(45 721)	(1,3)%	206 111	5,4 %	(122,2)%
Прибыль/(убыток) от операционной деятельности после начисления обесценения	18 415	0,5 %	(294 111)	(7,7)%	(106,3)%
Финансовые расходы, нетто	171 722	4,8 %	124 188	3,3 %	38,3 %
Курсовые разницы	(62 979)	(1,8)%	(16 761)	(0,4)%	275,7 %
Доля прибыли совместных и ассоциированных предприятий	10 096	0,3 %	-	-	-
Убыток до налогообложения	(206 190)	(5,8)%	(435 060)	(11,4)%	(52,6)%
Налог на прибыль к возмещению	18 009	0,5 %	59 388	1,6 %	(69,7)%
Чистый убыток	(188 181)	(5,3)%	(375 672)	(9,9)%	(49,9)%
Убыток от операционной деятельности до начисления обесценения	(27 306)	(0,8)%	(88 000)	(2,3)%	(69,0)%
Амортизация и износ	90 426	2,5 %	106 730	2,8 %	(15,3)%
Убыток от выбытия внеоборотных активов	2 242	0,1 %	37 077	1,0 %	(94,0)%
ЕБИТДА до обесценения и списаний	65 362	1,8 %	55 808	1,5 %	17,1 %

Консолидированная выручка за 1 полугодие 2016 года составила 3 564 млн рублей. Выручка корпоративных ресторанов сократилась на 6,5% по сравнению с 1 полугодием 2015 года, что связано, в основном, с закрытием неприбыльных ресторанов. За счет выхода из неприбыльных локаций выручка снизилась на 9,4% по сравнению с выручкой за 1 полугодие 2015 года. Данный эффект был частично компенсирован ростом выручки новых ресторанов на 5,4%. Валовая выручка сопоставимых ресторанов за 1 полугодие 2016 года сократилась на 2,5% в результате увеличения среднего чека на 7,7% и снижения количества транзакций на 9,4%.

Рентабельность валовой прибыли увеличилась до 11,3% в 1 полугодии 2016 года с 11,1% в 1 полугодии 2015 года, что в основном было вызвано снижением расходов по аренде – все показатели рассчитаны как процент от выручки.

Расходы на продукты питания увеличились на 90 базисных пунктов за счет инфляции – рассчитано как процент от выручки.

НЕ ПОДЛЕЖИТ РАСПРОСТРАНЕНИЮ В СОЕДИНЕННЫХ ШТАТАХ АМЕРИКИ, АВСТРАЛИИ, КАНАДЕ ИЛИ ЯПОНИИ

Расходы по аренде сократились до 24,8% от выручки в 1 полугодии 2016 года с 26,3% в 1 полугодии 2015 года, как результат от снижения арендных ставок по итогам проведенных переговоров с арендодателями.

Коммерческие, общехозяйственные и административные расходы сократились на 17 млн рублей преимущественно за счет снижения расходов на рекламу.

Расходы на открытие новых ресторанов в 1 полугодии 2016 года остались на прежнем уровне (увеличились на 10 базисных пунктов по сравнению с 1 полугодием 2015 года) как результат открытия новых и обновления существующих ресторанов.

Прочие доходы увеличились на 80 базисных пунктов как процент от выручки за счет прибыли от продажи доли в совместном предприятии в Великобритании.

В 1 полугодии 2016 года восстановление **убытка от обесценения операционных активов** составило 46 млн рублей по сравнению с убытком от обесценения за 1 полугодие 2015 года. В 1 полугодии 2016 года операционные результаты ряда ресторанов превысили ожидаемые показатели, что привело к восстановлению ранее признанного обесценения.

Рост **финансовых расходов (нетто)** на 150 базисных пунктов обусловлен увеличением процентных ставок по кредитам Группы – рассчитано как процент от выручки. Средневзвешенная процентная ставка по долговому портфелю Группы составила 16,08% на 30 июня 2016 года против 13,13% на 30 июня 2015 года.

Убыток по **курсовым разницам** составил 63 млн рублей в 1 полугодии 2016 года по сравнению с убытком в 17 млн рублей в 1 полугодии 2015 года, из-за ослабления динамики обменного курса рубля к другим валютам в 2016 году.

Чистый убыток в 1 полугодии 2016 года сократился в два раза по сравнению с сопоставимым периодом и составил 188 млн рублей против 376 млн рублей за 1 полугодие 2015 года. В результате **чистый маржинальный убыток** составил 5,3% в 1 полугодии 2016 года по сравнению с чистым маржинальным убытком 9,9% в 1 полугодии 2015 года.

EBITDA^[1] до обесценения и списаний в 1 полугодии 2016 года составила 65 млн рублей. Рентабельность по **EBITDA^[1] до обесценения и списаний** составила 1,8% в 1 полугодии 2016 года, и выросла на 30 базисных пунктов с 1,5% в 1 полугодии 2015 года.

НЕ ПОДЛЕЖИТ РАСПРОСТРАНЕНИЮ В СОЕДИНЕННЫХ ШТАТАХ АМЕРИКИ, АВСТРАЛИИ, КАНАДЕ ИЛИ ЯПОНИИ

Отчет о движении денежных средств

(Тыс. рублей)	6М 2016		6М 2015		% изм.
Чистый поток денежных средств от операционной деятельности	81 316		151 066		(46,2)%
<i>в т.ч. Поток до изменения операционных активов и обязательств</i>	33 001		53 058		(37,8)%
<i>в т.ч. Изменение операционных активов и обязательств</i>	202 117		225 519		(10,4)%
<i>в т.ч. Финансовый и налоговый поток</i>	(153 802)		(127 511)		20,6 %
Чистый поток денежных средств от инвестиционной деятельности	(88 963)		(132 647)		(32,9)%
Чистый поток денежных средств от финансовой деятельности	9 444		95 357		(90,1)%
Влияние изменений обменных курсов на денежные средства и их эквиваленты	(1 479)		(1 476)		0,2 %
Чистый приток денежных средств и их эквивалентов	318		112 300		(99,7)%
Денежные средства и их эквиваленты на начало периода	101 596		70 611		43,9 %
Денежные средства и их эквиваленты на конец периода	101 914		182 911		(44,3)%

Денежный поток от операционной деятельности снизился до 81 млн рублей в 1 полугодии 2016 года с 151 млн рублей в 1 полугодии 2015 года в результате роста процентных выплат и уменьшения оборотного капитала, благодаря оптимизации состава краткосрочных активов и улучшению операционных результатов в 1 полугодии 2016 года.

Чистый отток денежных средств от инвестиционной деятельности уменьшился на 32,9% до 89 млн рублей за 1 полугодие 2016 года по сравнению с 133 млн рублей за 1 полугодие 2015 года, в связи со снижением расходов на открытие новых ресторанов, а также получением дивидендов от участия в совместном предприятии.

Чистый приток денежных средств от финансовой деятельности снизился на 90,1% до 9 млн рублей за 1 полугодие 2016 года с 95 млн рублей за 1 полугодие 2015 года, за счет стабилизации долгового портфеля, а также получения в 1 полугодии 2015 года разового дохода от продажи акций на 38 млн рублей.

Займы и ликвидность

(Тыс. рублей)	6М 2016		12М 2015		% изм.
Валовый долг	1 952 678	100,0 %	1 935 524	100,0 %	0,9 %
Краткосрочный	93 434	4,8 %	1 346 083	69,5 %	(93,1)%
Долгосрочный	1 859 244	95,2 %	589 441	30,5 %	215,4 %
Чистый долг	1 850 764 94,8 %		1 833 928 94,8 %		0,9 %
Чистый долг / EBITDA до обесценения и списаний ^[2]	5,9x		6,0x		(1,7)%

Валовый долг Группы составил 1 953 млн рублей на 30 июня 2016 года. Чистый долг увеличился на 0,9% в 1 полугодии 2016 года, по сравнению с соответствующими данными на 31 декабря 2015 года. Долговой портфель номинирован в рублях с фиксированной процентной ставкой и, в основном, представляет собой долгосрочные заимствования. Доля долгосрочных займов составляет 95% от общей суммы долгового портфеля.

НЕ ПОДЛЕЖИТ РАСПРОСТРАНЕНИЮ В СОЕДИНЕННЫХ ШТАТАХ АМЕРИКИ, АВСТРАЛИИ, КАНАДЕ ИЛИ ЯПОНИИ

График погашения долга на 30 июня 2016 года приведен ниже

(Млн рублей)	<6мес. (2П 2016)	6-12мес. (1П 2017)	12-18мес. (2П 2017)	>18мес.	Итого
График погашения долга	78 4,0 %	3 0,2 %	3 0,2 %	1 868 95,6 %	1 953 100,0 %

^[1] Показатель EBITDA рассчитывается путем прибавления к операционной прибыли после начисления обесценения расходов на амортизацию. Величина EBITDA не является стандартным показателем в рамках МСФО и не должна рассматриваться как альтернативное измерение величины чистой прибыли, операционной прибыли, операционных денежных потоков или любого другого стандартного показателя в рамках МСФО. Данный подход к расчету EBITDA может отличаться от подхода других компаний.

^[2] Показатель EBITDA рассчитан за 12 месяцев, предшествующих указанной дате.

^[3] Непроаудированная операционная выручка включает только чистые продажи ресторанов и корпоративных кафе и не включает выручку от субаренды помещений, выручку от франчайзинговых операций и другие составляющие.

^[4] Расчёт основан на операционных данных по валовой выручке (включая НДС) группы существующих сопоставимых ресторанов, которые проработали как минимум 18 месяцев на 30 июня 2016 года.

Информация, содержащаяся в данном пресс-релизе, основана на прогнозных данных. Прогнозными заявлениями являются все заявления кроме тех, которые основаны на исторических фактах. Такие слова и выражения как: «полагаем», «ожидаем», «предвидим», «намерены», «оцениваем», «будем», «можем», «следует», «должно быть» и иные аналогичные им выражения означают, что заявления носят прогнозный характер. Такие прогнозы включают известные и неизвестные риски, неопределённости и другие важные факторы находящиеся вне контроля Компании и/или её руководства, которые могут привести к тому, что фактические результаты будут существенно отличаться от результатов, содержащихся в прогнозных заявлениях. Такие прогнозы основаны на многочисленных предположениях относительно настоящих и будущих бизнес-стратегий Компании, а также внешних условий, в которых Компания будет работать в будущем. В силу своей природы прогнозы включают риски и неопределённости, так как они касаются событий и зависят от обстоятельств, которые могут произойти или не произойти в будущем. Эти прогнозы действительны только на дату их объявления, и Компания и/или её руководство не имеют намерения и не берут на себя обязательство дополнять, исправлять, обновлять или пересматривать любой из прогнозов, содержащихся в настоящем пресс-релизе, чтобы отразить изменения в событиях, условиях или обстоятельствах, на основании которых были сделаны прогнозы. Информация и мнения, содержащиеся в настоящем пресс-релизе, актуальны только на дату данного пресс-релиза и могут в дальнейшем быть изменены без какого бы то ни было уведомления.

* * *

Инвесторам и аналитикам:

Константин Кравцов
И.о. финансового директора

E-mail: ir@rosinter.ru
Тел.: + 7 495 788 44 88 доб. 2171

Прессе:

Елена Мазур
Директор по рекламе и коммуникациям

E-mail: pr@rosinter.ru
Тел.: +7 495 788 44 88 доб. 2353

Справка для редактора:

По состоянию на 30 июня 2016 года, ПАО «Росинтер Ресторантс Холдинг» – лидирующий оператор в сегменте семейных ресторанов (casual dining restaurants) в России и СНГ, который управляет 300 предприятиями в 35 городах России, СНГ и Центральной Европы, включая страны Балтии. В состав сети входит 264 семейных ресторана, в том числе 98 ресторанов, работающих на основе договоров франчайзинга, и 36 кофеен Costa Coffee. Компания развивает собственные торговые марки «IL Патио», «Планета Суши», «Планета» мировое кафе, «Шикари», «Американский Бар и Гриль», «Мама Раша», а также управляет по системе франчайзинга сетью американских ресторанов под товарным знаком TGI FRIDAYS и сетью британских кофеен Costa Coffee. В марте 2012 года ООО «Развитие РОСТ» (дочернее предприятие Холдинга) получило право на развитие сети ресторанов быстрого обслуживания «Макдоналдс» по франчайзингу на железнодорожных вокзалах и в аэропортах Москвы и Санкт-Петербурга. Акции «Росинтер Ресторантс Холдинг» котируются на Московской бирже ММВБ-ПТС (www.moex.com) под тикером ROST.

Сайт компании: www.rosinter.ru.

**НЕ ПОДЛЕЖИТ РАСПРОСТРАНЕНИЮ В СОЕДИНЕННЫХ ШТАТАХ АМЕРИКИ,
АВСТРАЛИИ, КАНАДЕ ИЛИ ЯПОНИИ**

ПРИЛОЖЕНИЕ

ПАО «Росинтер Ресторантс Холдинг»

Промежуточный консолидированный отчет о финансовом положении
(непроаудированный) на 30 июня 2016 года

(Все суммы приведены в тысячах российских рублей, если не указано иное)

		На 30 июня 2016 года	На 31 декабря 2015 года
	Прим.	Непроаудировано	Проаудировано
Активы			
Внеоборотные активы			
Основные средства	4	1 557 808	1 508 321
Нематериальные активы		53 117	42 306
Гудвил		143 137	143 137
Инвестиции в совместную деятельность и ассоциированные предприятия	14	–	1 185
Долгосрочные займы, выданные связанным сторонам	5	–	8 206
Отложенный актив по налогу на прибыль		275 278	264 808
Арендные депозиты и прочие внеоборотные активы		163 763	165 810
		2 193 103	2 133 773
Оборотные активы			
Запасы		119 008	160 359
Дебиторская задолженность по НДС и прочим налогам		102 282	105 186
Дебиторская задолженность по налогу на прибыль		9 435	8 165
Дебиторская задолженность		104 235	97 529
Авансы выданные		102 694	138 149
Дебиторская задолженность по расчетам со связанными сторонами	5	200 115	208 373
Краткосрочные займы		300	2 973
Краткосрочные займы, выданные связанным сторонам	5	14 415	14 415
Денежные средства и их эквиваленты		101 914	101 596
		754 398	836 745
Итого активы		2 947 501	2 970 518
Капитал и обязательства			
Капитал			
Капитал, приходящийся на акционеров материнской компании:			
Уставный капитал	6	2 767 015	2 767 015
Добавочный капитал		2 090 217	2 090 217
Собственные выкупленные акции	6	(260 667)	(260 667)
Прочие резервы		14 443	14 443
Накопленные убытки		(5 108 232)	(4 919 610)
Курсовые разницы при пересчете отчетности зарубежных подразделений		(385 214)	(446 682)
		(882 438)	(755 284)
Неконтрольные доли участия		(5 280)	(5 502)
		(887 718)	(760 786)
Долгосрочные обязательства			
Долгосрочные кредиты и займы	8	1 859 244	589 441
Долгосрочные обязательства перед партнерами		–	16 165
Отложенные обязательства по налогу на прибыль		9 996	12 927
		1 869 240	618 533
Краткосрочные обязательства			
Кредиторская задолженность		1 605 890	1 540 151
Краткосрочные кредиты и займы	8	93 434	1 346 083
Кредиторская задолженность по расчетам со связанными сторонами	5	84 677	35 554
Краткосрочные обязательства перед партнерами		1 319	–
Краткосрочные займы, полученные от связанных сторон	5	1 476	976
Доходы будущих периодов		36 242	24 500
Задолженность по налогу на прибыль		142 941	165 507
		1 965 979	3 112 771
Итого капитал и обязательства		2 947 501	2 970 518

**НЕ ПОДЛЕЖИТ РАСПРОСТРАНЕНИЮ В СОЕДИНЕННЫХ ШТАТАХ АМЕРИКИ,
АВСТРАЛИИ, КАНАДЕ ИЛИ ЯПОНИИ**

ПАО «Росинтер Ресторантс Холдинг»

**Промежуточный консолидированный отчет
от прибылях и убытках (непроаудированный)**

за шесть месяцев, закончившихся 30 июня 2016 года

(Все суммы приведены в тысячах российских рублей, если не указано иное)

	Прим.	За шесть месяцев, закончившихся 30 июня	
		2016 года	2015 года
		Непроаудировано	
Выручка	9	3 564 221	3 813 131
Себестоимость реализованной продукции	10	(3 160 870)	(3 389 102)
Валовая прибыль		403 351	424 029
Коммерческие, общехозяйственные и административные расходы	11	(442 433)	(459 027)
Расходы на открытие ресторанов		(30 347)	(29 460)
Прочие доходы	12	49 633	23 168
Прочие расходы	12	(7 510)	(46 710)
Убыток от операционной деятельности до убытка от обесценения		(27 306)	(88 000)
Восстановление/(убыток от) обесценения операционных активов	13	45 721	(206 111)
Прибыль/(убыток) от операционной деятельности после обесценения		18 415	(294 111)
Финансовые доходы		738	1 902
Финансовые расходы		(172 460)	(126 090)
Чистые отрицательные курсовые разницы		(62 979)	(16 761)
Доход от совместной деятельности		10 096	–
Убыток до налогообложения		(206 190)	(435 060)
Налог на прибыль к возмещению		18 009	59 388
Убыток за отчетный период		(188 181)	(375 672)
Чистый убыток за отчетный период		(188 181)	(375 672)
Чистый убыток приходящийся на:			
Акционеров материнской компании		(188 622)	(376 522)
Неконтрольные доли участия		441	850
Убыток в расчете на одну акцию	7		
Базовый убыток на акцию, в российских рублях		(11,89)	(23,73)
Разводненный убыток на акцию, в российских рублях		(11,80)	(23,55)

**НЕ ПОДЛЕЖИТ РАСПРОСТРАНЕНИЮ В СОЕДИНЕННЫХ ШТАТАХ АМЕРИКИ,
АВСТРАЛИИ, КАНАДЕ ИЛИ ЯПОНИИ**

ПАО «Росинтер Ресторантс Холдинг»

**Промежуточный консолидированный отчет
о движении денежных средств (непроаудированный)
за шесть месяцев, закончившихся по 30 июня 2016 года**

(Все суммы приведены в тысячах российских рублей, если не указано иное)

	Прим.	За шесть месяцев, закончившихся 30 июня	
		2016 года	2015 года
		Непроаудировано	
Операционная деятельность			
Убыток до налогообложения		(206 190)	(435 060)
<i>Корректировки для приведения убытка до налогообложения к чистому притоку денежных средств по операционной деятельности:</i>			
Износ и амортизация		90 426	106 730
Чистые отрицательные курсовые разницы		62 979	16 761
Прибыль от продажи совместной деятельности	12,14	(23 345)	–
Финансовые доходы		(738)	(1 902)
Финансовые расходы		172 460	126 090
Резерв под обесценение авансов выданных, налогов к возмещению и дебиторской задолженности	11	12 979	4 329
Резерв под обесценение/(восстановление списанной стоимости) запасов до чистой стоимости реализации		180	(724)
Убыток от выбытия внеоборотных активов	12	897	37 077
Списание кредиторской задолженности	12	(17 381)	(8 267)
Доход от совместной деятельности		(10 096)	–
(Восстановление)/убыток от обесценения активов	13	(45 721)	206 111
(Восстановление)/начисление резерва по условным обязательствам	12	(3 449)	1 913
		33 001	53 058
<i>Изменения операционных активов и обязательств:</i>			
Уменьшение запасов		40 124	48 292
Уменьшение авансов, налогов к возмещению, дебиторской задолженности, арендных депозитов и прочих внеоборотных активов		22 678	21 318
Уменьшение/ (увеличение) дебиторской задолженности по расчетам со связанными сторонами		16 787	(47 889)
Увеличение кредиторской задолженности по расчетам со связанными сторонами		35 577	38 066
Увеличение кредиторской задолженности		86 951	165 732
Чистый приток денежных средств по операционной деятельности		235 118	278 577
Проценты уплаченные		(150 543)	(119 802)
Проценты полученные		1 824	148
Налог на прибыль уплаченный		(5 083)	(7 857)
Чистый денежный поток от операционной деятельности		81 316	151 066

Продолжение на следующей странице

**НЕ ПОДЛЕЖИТ РАСПРОСТРАНЕНИЮ В СОЕДИНЕННЫХ ШТАТАХ АМЕРИКИ,
АВСТРАЛИИ, КАНАДЕ ИЛИ ЯПОНИИ**

ПАО «Росинтер Ресторантс Холдинг»

**Промежуточный консолидированный отчет
о движении денежных средств (непроаудированный) (продолжение)
за шесть месяцев, закончившихся 30 июня 2016 года**

(Все суммы приведены в тысячах российских рублей, если не указано иное)

	За шесть месяцев, закончившихся 30 июня	
	2016 года	2015 года
Прим.	Непроаудировано	
Инвестиционная деятельность		
Приобретение основных средств	(107 196)	(131 371)
Приобретение нематериальных активов	(21 833)	(12 276)
Поступления от погашения займов, выданных третьим сторонам	2 461	2 136
Поступления от выбытия основных средств	19 797	1 237
Поступления от погашения займов, выданных связанным сторонам	7 712	3 672
Дивиденды полученные	10 096	–
Чистый приток денежных средств в связи с выбытием дочерних предприятий	–	3 955
Чистый поток денежных средств от инвестиционной деятельности	(88 963)	(132 647)
Финансовая деятельность		
Поступления по банковским кредитам	40 119	130 000
Погашение банковских кредитов	(22 965)	(70 484)
Выплаты партнерам	(8 024)	(1 964)
Поступления по займам от связанных сторон	500	–
Погашение займов связанных сторон	–	(28)
Продажа собственных выкупленных акций	–	38 445
Дивиденды, выплаченные акционерам	(186)	(612)
Чистый поток денежных средств от финансовой деятельности	9 444	95 357
Влияние изменений валютных курсов на денежные средства и их эквиваленты	(1 479)	(1 476)
Чистый поток денежных средств и их эквивалентов	318	112 300
Денежные средства и их эквиваленты на начало периода	101 596	70 611
Денежные средства и их эквиваленты на конец периода	101 914	182 911