

**НЕ ПОДЛЕЖИТ РАСПРОСТРАНЕНИЮ В СОЕДИНЕННЫХ ШТАТАХ АМЕРИКИ,
АВСТРАЛИИ, КАНАДЕ ИЛИ ЯПОНИИ**



Москва, 28 августа 2014 года

ПРЕСС-РЕЛИЗ

**«РОСИНТЕР» ОБЪЯВЛЯЕТ НЕАУДИРОВАННЫЕ
ФИНАНСОВЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ ЗА 6 МЕСЯЦЕВ 2014 ГОДА:**

***ВЫРУЧКА СОСТАВИЛА 4 703 МЛН РУБЛЕЙ
РЕНТАБЕЛЬНОСТЬ EBITDA ДО НАЧИСЛЕНИЯ РЕЗЕРВОВ НА ОБЕСЦЕНЕНИЕ И СПИСАНИЯ
ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ СОСТАВИЛА 8%***

ОАО «Росинтер Ресторантс Холдинг» (Росинтер), ведущий оператор в сегменте семейных ресторанов в России и СНГ (Московская биржа ММВБ-РТС: тикер ROST) объявляет неаудированные результаты финансовой деятельности за 6 месяцев 2014 года, подготовленные в соответствии со стандартами МСФО. Этот пресс-релиз доступен по адресу: www.rosinter.ru.

ОСНОВНЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ 6 МЕСЯЦЕВ 2014 ГОДА

- Консолидированная чистая выручка составила 4 703 млн рублей
- Выручка ресторанов сократилась на (4,4)% по сравнению с 6 месяцами 2013 года и составила 4 490 млн рублей
- Операционная прибыль до начисления обесценения и списаний составила 207 млн рублей; рентабельность операционной прибыли до начисления обесценения составила 4,4% по сравнению с рентабельностью в 3,3% за 6 месяцев 2013 года
- EBITDA^[1] до начисления обесценения и списаний составила 376 млн рублей; рентабельность EBITDA до начисления обесценения и списаний составила 8%
- EBITDA составила 359 млн рублей; рентабельность EBITDA установилась на уровне 7,6% по сравнению с рентабельностью в 5,5% за 6 месяцев 2013 года
- Прибыль за период составила 57 млн рублей; рентабельность находится на уровне 1,2% по сравнению с рентабельностью убытка в (0,9)% за 6 месяцев 2013 года
- На 30 июня 2014 года валовый долг составил 1 480 млн рублей, полностью долгосрочный
- Чистый долг составил 1 313 млн рублей, при этом соотношение Чистый долг/EBITDA^[2] до начисления обесценения и списаний составило 2,5х на 30 июня 2014 года по сравнению с 3,3х на 31 декабря 2013 года

НЕ ПОДЛЕЖИТ РАСПРОСТРАНЕНИЮ В СОЕДИНЕННЫХ ШТАТАХ АМЕРИКИ, АВСТРАЛИИ, КАНАДЕ ИЛИ ЯПОНИИ

Сергей Зайцев, президент и CEO прокомментировал:

«В первой половине 2014 года компания успешно продолжила реализацию задачи развития бизнеса на транспортных узлах. В течение 6 месяцев 2014 года мы открыли 7 новых ресторанов и кофеен на Казанском, Белорусском, Павелецком и Ленинградском вокзалах Москвы. Всего по состоянию на 30 июня 2014 года «Росинтер» управляет 54 объектами в транспортных узлах.

Мы продолжили стратегию оптимизации портфеля компании и сфокусированного развития бизнеса на всей территории присутствия. В рамках данной стратегии рестораны в Польше перешли в управление по системе франчайзинга.

Весной 2014 года были проведены эффективные рекламные кампании по празднованию 15-летия одного из наших ключевых брендов – «Планеты Суши», а также промо-кампания «IL Патио» – «Римские каникулы», предлагающая специальное весеннее меню, что позволило поддержать средний чек в непростых экономических условиях.

Снижение потребительской активности сказалось на результатах продаж в наших ресторанах. Однако меры по ревитализации брендов и оптимизации затрат помогают поддерживать операционную эффективность нашей деятельности. Так, в портфолио компании уже 14 обновленных ресторанов, которые показывают позитивные результаты. Оптимизация фиксированных затрат, как, например, частичные сокращения офисного персонала с соответствующим снижением расходов центра поддержки на 12,3% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года, также положительно повлияла на нашу эффективность.

Во второй половине 2014 года мы планируем продолжить оптимизацию портфеля. В планах продажа бизнеса корпоративных столовых, дальнейшая реструктуризация административно-хозяйственных ресурсов и управленческих процессов, а также фокусировка на развитии бизнеса на транспортных узлах и стратегических проектах. Также в связи с изменением условий поставок на продуктовых рынках наша задача – удержать себестоимость блюд при сохранении качества для наших гостей».

НЕ ПОДЛЕЖИТ РАСПРОСТРАНЕНИЮ В СОЕДИНЕННЫХ ШТАТАХ АМЕРИКИ, АВСТРАЛИИ, КАНАДЕ ИЛИ ЯПОНИИ

Отчет о прибылях и убытках

(Тыс. рублей)	6М 2014		6М 2013		% изм.
Выручка	4 702 866	100,0 %	4 929 600	100,0 %	(4,6)%
в т.ч. Выручка ресторанов и столовых	4 490 001	95,5 %	4 697 325	95,3 %	(4,4)%
в т.ч. Выручка от франчайзинга	133 739	2,8 %	151 638	3,1 %	(11,8)%
Себестоимость реализации	4 062 718	86,4 %	4 002 213	81,2 %	1,5 %
в т.ч. Продукты и напитки	1 037 622	22,1 %	1 117 006	22,7 %	(7,1)%
в т.ч. Фонд оплаты труда и взносы	1 058 793	22,5 %	1 076 669	21,8 %	(1,7)%
в т.ч. Аренда	1 143 855	24,3 %	970 050	19,7 %	17,9 %
Валовая прибыль	640 148	13,6 %	927 387	18,8 %	(31,0)%
Коммерческие, общехозяйственные и административные расходы	594 530	12,6 %	681 715	13,8 %	(12,8)%
в т.ч. Фонд оплаты труда и взносы	374 024	8,0 %	426 410	8,6 %	(12,3)%
в т.ч. Реклама	51 234	1,1 %	63 927	1,3 %	(19,9)%
в т.ч. Прочие расходы	38 941	0,8 %	49 964	1,0 %	(22,1)%
Расходы на открытие новых ресторанов	79 838	1,7 %	65 047	1,3 %	22,7 %
Прочие доходы	302 631	6,4 %	35 697	0,7 %	747,8 %
Прочие расходы	61 710	1,3 %	53 210	1,1 %	16,0 %
в т.ч. Расходы от выбытия внеоборотных активов	38 894	0,8 %	31 562	0,6 %	23,2 %
Прибыль от операционной деятельности до начисления обесценения	206 701	4,4 %	163 112	3,3 %	26,7 %
(Восстановление убытка)/убыток от обесценения операционных активов	(22 649)	(0,5)%	43 585	0,9 %	(152,0)%
Прибыль от операционной деятельности после начисления обесценения	229 350	4,9 %	119 527	2,4 %	91,9 %
Финансовые расходы, нетто	82 281	1,7 %	59 960	1,2 %	37,2 %
Курсовые разницы	16 304	0,3 %	22 654	0,5 %	(28,0)%
Прибыль до налогообложения от продолжающейся деятельности	163 373	3,5 %	82 221	1,7 %	98,7 %
Расходы по налогу на прибыль	(51 025)	(1,1)%	(32 009)	(0,6)%	59,4 %
Прибыль за отчетный период от продолжающейся деятельности	112 348	2,4 %	50 212	1,0 %	123,7 %
Убыток после налогообложения от прекращенной деятельности	(54 962)	(1,2)%	(94 455)	(1,9)%	(41,8)%
Чистая прибыль/(убыток)	57 386	1,2 %	(44 243)	(0,9)%	(229,7)%
Прибыль от операционной деятельности после начисления обесценения	229 350	4,9 %	119 527	2,4 %	91,9 %
Амортизация и износ	129 980	2,8 %	149 682	3,0 %	(13,2)%
ЕВITDA⁽¹⁾	359 330	7,6 %	269 209	5,5 %	33,5 %
(Восстановление убытка)/убыток от обесценения операционных активов	(22 649)	(0,5)%	43 585	0,9 %	(152,0)%
ЕВITDA до обесценения	336 681	7,2 %	312 794	6,3 %	7,6 %
Убыток от выбытия внеоборотных активов	38 894	0,8 %	31 562	0,6 %	23,2 %
ЕВITDA до обесценения и списаний	375 575	8,0 %	344 356	7,0 %	9,1 %

В рамках стратегии по оптимизации портфеля компании рестораны в Польше были переданы во франчайзинговое управление. На 30 июня 2014 года выбытие бизнеса было отнесено к категории прекращенной деятельности и соответствующие результаты за 6 месяцев 2014 года и 6 месяцев 2013 года представлены отдельной строкой в Отчете о прибылях и убытках.

Консолидированная выручка за 6 месяцев 2014 года составила 4 703 млн рублей. Выручка корпоративных ресторанов сократилась на (4,4)%, что было вызвано реализацией стратегии по

НЕ ПОДЛЕЖИТ РАСПРОСТРАНЕНИЮ В СОЕДИНЕННЫХ ШТАТАХ АМЕРИКИ, АВСТРАЛИИ, КАНАДЕ ИЛИ ЯПОНИИ

оптимизации нашего портфеля ресторанов, включая выход из неприбыльных и неключевых активов, а также нестабильной экономической ситуацией, что повлияло на наши транзакции. Выручка от франчайзига снизилась на 11,8%, что в основном было обусловлено снижением поступления паушальных взносов по существующим контрактам по сравнению с предыдущим периодом.

Рентабельность валовой прибыли снизилась до 13,6% за 6 месяцев 2014 года с 18,8% за 6 месяцев 2013 года, что в основном было вызвано увеличением арендной платы на 17,9% (рассчитано как процент от выручки).

Увеличение расходов на оплату труда на 70 базисных пунктов обусловлено ростом инфляции, в то время как снижение затрат на продукты и напитки на 60 базисных пунктов было вызвано оптимизацией продуктивности (рассчитано как процент от выручки).

Коммерческие, общехозяйственные и административные расходы сократились до 12,6% от выручки за 6 месяцев 2014 года с 13,8% за 6 месяцев 2013 года, что обусловлено снижением расходов на заработную плату центра поддержки на 60 базисных пунктов и снижением расходов на рекламу 20 базисных пунктов - все показатели рассчитаны как процент от выручки.

Расходы на открытие новых ресторанов за 6 месяцев 2014 года выше на 40 базисных пунктов как процент от выручки по сравнению с 6 месяцами 2013 года по причине новых открытий на железнодорожных вокзалах, а также дополнительных затрат, относящихся к реализации программы ревитализации.

Прочие доходы за 6 месяцев 2014 года выросли на 5,7% в связи с продажей непрофильных операционных бизнесов в сибирском регионе, прочие расходы сократились на 20 базисных пунктов в связи с ростом убытков от выбытия внеоборотных активов - по сравнению с 6 месяцами 2013 года, показатели рассчитаны как процент от выручки.

Прибыль от операционной деятельности после начисления обесценения за 6 месяцев 2014 года установилась на уровне в 4,9% от выручки по сравнению с **прибылью от операционной деятельности после начисления обесценения** в размере 2,4% за 6 месяцев 2013 года.

Рост Финансовых расходов (нетто) на 50 базисных пунктов обусловлен более высокими суммами выплаченных процентов в связи с ростом уровня долга по сравнению с 6 месяцами 2013 года.

Расходы по налогу на прибыль за 6 месяцев 2014 года выросли на 50 базисных пунктов по сравнению с 6 месяцами 2013 года.

Убыток после налогообложения от прекращенной деятельности за 6 месяцев 2014 года составил 55 млн рублей. Для получения более подробной информации обратитесь к примечанию 5 финансовой отчетности за 6 месяцев на 30 июня 2014 года.

В результате **рентабельность чистой прибыли** увеличилась до 1,2% за 6 месяцев 2014 года по сравнению с рентабельностью чистого убытка в (0,9)% за 6 месяцев 2013 года.

Рентабельность EBITDA за 6 месяцев 2014 года выросла до 7,6% с 5,5% за 6 месяцев 2013 года, **рентабельность EBITDA до обесценения** за 6 месяцев 2014 года выросла до 7,2% по сравнению с 6,3% за 6 месяцев 2013 года, **а рентабельность EBITDA до обесценения и списаний** выросла до 8% по сравнению с 7% за 6 месяцев 2013 года.

Отчет о движении денежных средств

НЕ ПОДЛЕЖИТ РАСПРОСТРАНЕНИЮ В СОЕДИНЕННЫХ ШТАТАХ АМЕРИКИ, АВСТРАЛИИ, КАНАДЕ ИЛИ ЯПОНИИ

(Тыс. рублей)	6М 2014		6М 2013		% изм.
Чистый денежный поток от операционной деятельности	442 071		132 018		234,9 %
в т.ч. Поток до изменения операционных активов и обязательств	65 941		288 606		(77,2)%
в т.ч. Изменение операционных активов и обязательств	477 725		(52 988)		(1001,6)%
в т.ч. Финансовый и налоговый поток	(101 595)		(103 600)		(1,9)%
Чистый отток денежных средств от инвестиционной деятельности	(286 787)		(116 691)		145,8 %
Чистый (отток)/приток денежных средств от финансовой деятельности	(83 131)		9 877		(941,7)%
Влияние изменений обменных курсов на денежные средства и их эквиваленты	(1 344)		4 386		(130,6)%
Чистый приток денежных средств и их эквивалентов	70 809		29 590		139,3 %
Денежные средства и их эквиваленты на начало периода	96 008		279 008		(65,6)%
Денежные средства и их эквиваленты на конец периода	166 817		308 598		(45,9)%

Денежный поток до изменений операционных активов и обязательств за 6 месяцев 2014 года составил 66 млн рублей по сравнению с 289 млн рублей за 6 месяцев 2013 года, в основном, из-за снижения валовой прибыли за 6 месяцев 2014 года по сравнению с 6 месяцами 2013 года.

Чистый отток денежных средств от инвестиционной деятельности увеличилось на 146% до 287 млн рублей за 6 месяцев 2014 года по сравнению со 117 млн рублей за 6 месяцев 2013 года в основном в связи с продолжением развития бизнеса в транспортных узлах.

Чистый отток денежных средств от финансовой деятельности за 6 месяцев 2014 года представляет собой, главным образом, изменения валового долга, которые отражены в таблице ниже.

Займы и ликвидность

(Тыс. рублей)	6М 2014		2013		% изм.
Валовой долг	1 480 000	100,0 %	1 553 940	100,0 %	(4,8)%
Краткосрочный	0	-	33 940	2,2 %	(100,0)%
Долгосрочный	1 480 000	100,0 %	1 520 000	97,8 %	(2,6)%
Чистый долг	1 313 183	88,7 %	1 457 932	93,8 %	(9,9)%
Чистый долг / EBITDA ⁽²⁾	3,1		6,1		(48,4)%
Чистый долг / EBITDA до обесценения и списаний ⁽²⁾	2,5		3,3		(23,7)%

Валовой долг Группы снизился на 4,8%, чистый долг снизился на 9,9%, по сравнению с соответствующими данными на 31 декабря 2013 года, что в основном вызвано оптимизацией денежных потоков. Временная структура нашего долгового портфеля улучшилась с повышением долгосрочной составляющей до 100% на 30 июня 2014 года с 97,8% на 31 декабря 2013 года. Это обусловлено успешным рефинансированием части кредитного портфеля. Также наш долговой

НЕ ПОДЛЕЖИТ РАСПРОСТРАНЕНИЮ В СОЕДИНЕННЫХ ШТАТАХ АМЕРИКИ, АВСТРАЛИИ, КАНАДЕ ИЛИ ЯПОНИИ

портфель номинирован в рублях с фиксированной процентной ставкой. Соотношение Чистый долг/ЕБИТДА снизилось до 3,1х на 30 июня 2014 года с 6,1х на 31 декабря 2013 года. Соотношение Чистый долг/ЕБИТДА до начисления обесценения и списаний составило 2,5х на 30 июня 2014 года по сравнению с 3,3х на 31 декабря 2013 года.

График погашения долга на 30 июня 2014 года приведен ниже.

(Млн рублей)	<6мес. (2 пол. 14)	6-12мес. (1 пол. 15)	12-18мес. (2 пол. 15)	>18мес.	Итого
График погашения долга	0	0	263	1 217	1 480
	-	-	17,8 %	82,2 %	100,0 %

^[1] Показатель ЕБИТДА рассчитывается путем прибавления к операционной прибыли после начисления обесценения расходов на амортизацию. Величина ЕБИТДА не является стандартным показателем в рамках МСФО и не должна рассматриваться как альтернативное измерение величины чистой прибыли, операционной прибыли, операционных денежных потоков или любого другого стандартного показателя в рамках МСФО. Данный подход к расчету ЕБИТДА может отличаться от подхода других компаний.

^[2] Показатель ЕБИТДА рассчитан за 12 месяцев, предшествующих указанной дате.

Информация, содержащаяся в данном пресс-релизе, основана на прогнозных данных. Прогнозными заявлениями являются все заявления кроме тех, которые основаны на исторических фактах. Такие слова и выражения как: «полагаем», «ожидаем», «предвидим», «намерены», «оцениваем», «будем», «можем», «следует», «должно быть» и иные аналогичные им выражения означают, что заявления носят прогнозный характер. К прогнозным заявлениям относятся заявления относительно: целей, задач, стратегий, будущих событий или перспектив роста; дальнейших планов, событий, результатов и потенциала дальнейшего роста; ликвидности, капитальных ресурсов и капитальных расходов; экономических прогнозов и отраслевых тенденций; направлений развития наших рынков; влияния изменений в законодательстве; и преимуществ наших конкурентов. Прогнозные заявления, содержащиеся в настоящем пресс-релизе, основываются на различных допущениях и оценках, основанных на изучении руководством исторических тенденций в бизнесе, данных, содержащихся в наших записях, а также других данных, полученных от третьих лиц. Несмотря на то, что мы считаем, что такие допущения были разумными на момент их использования, тем не менее, такие допущения в силу своей природы содержат значительные известные и неизвестные риски, неопределенности, условности и другие важные факторы, которые сложно или невозможно предсказать и которые находятся вне нашего контроля. Такие риски, неопределенности, условности и другие важные факторы могут привести к тому, что фактические результаты деятельности ОАО «Росинтер Ресторантс Холдинг» или отрасли будут существенно отличаться от результатов, которые в явном виде содержатся в прогнозных заявлениях, включенных в настоящий пресс-релиз, или предполагаются ими. Эти риски, неопределенности, условности и другие важные факторы, включают в себя (включая, но не ограничиваясь): политические и социальные изменения; общие экономические, рыночные и бизнес условия; тенденции на рынках, на которых мы работаем или планируем работать; наш бизнес и стратегию роста; планируемые приобретения или диверсификацию; расширение географии нашего бизнеса или нашего выхода на другие сегменты рынка; влияние законодательства, регуляторных норм, взаимоотношений с государством или системы налогообложения на наш бизнес; а также наши ожидаемые будущие доходы, капитальные вложения и финансовые ресурсы. Соответственно, на такие прогнозные заявления нельзя полагаться, и ни ОАО «Росинтер Ресторантс Холдинг», ни какое-либо иное лицо не могут дать вам гарантию, что прогнозируемые результаты будут достигнуты в будущем. Информация, мнения и прогнозные заявления, содержащиеся в настоящем пресс-релизе, актуальны только на дату данного пресс-релиза и могут в дальнейшем быть изменены без какого бы то ни было уведомления. Ни ОАО «Росинтер Ресторантс Холдинг», ни какое-либо иное лицо не обязуются и не обязаны обновлять и пересматривать какие-либо прогнозные заявления, за исключением случаев, когда это требуется в соответствии с законодательством и регуляторными нормами.

*

*

*

НЕ ПОДЛЕЖИТ РАСПРОСТРАНЕНИЮ В СОЕДИНЕННЫХ ШТАТАХ АМЕРИКИ, АВСТРАЛИИ, КАНАДЕ ИЛИ ЯПОНИИ

Инвесторам и аналитикам:

Денис Ткач

Директор по корпоративным финансам и связям с инвесторами

E-mail: ir@rosinter.ru

Тел.: + 7 495 788 44 88 доб. 2108

Прессе:

Елена Мазур

директор по связям с общественностью

E-mail: pr@rosinter.ru

Тел.: +7 495 788 44 88 доб. 2353

Справка для редактора:

По состоянию на 30 июня 2014 года, ОАО «Росинтер Ресторантс Холдинг» – лидирующий оператор в сегменте семейных ресторанов (casual dining restaurants) в России и СНГ, который управляет 369 предприятиями в 42 городах России, СНГ и Центральной Европы, включая страны Балтии. В состав сети входит 337 семейных ресторанов, в том числе 134 ресторана, работающих на основе договоров франчайзинга, и 32 кофейни Costa Coffee. Компания предлагает блюда итальянской и японской кухни в ресторанах, работающих под собственными товарными знаками «IL Патио» и «Планета Суши». «Росинтер Ресторантс Холдинг» также развивает и управляет по системе франчайзинга сетью американских ресторанов под товарным знаком TGI FRIDAYS и сетью британских кофеен Costa Coffee. В марте 2012 года ООО «Развитие РОСТ» (дочернее предприятие Холдинга) получило право на развитие сети ресторанов быстрого обслуживания «Макдоналдс» по франчайзингу на железнодорожных вокзалах и в аэропортах Москвы и Санкт-Петербурга. Акции «Росинтер Ресторантс Холдинг» котируются на Московской бирже ММВБ-РТС (moex.com) под тикером ROST.

**НЕ ПОДЛЕЖИТ РАСПРОСТРАНЕНИЮ В СОЕДИНЕННЫХ ШТАТАХ АМЕРИКИ,
АВСТРАЛИИ, КАНАДЕ ИЛИ ЯПОНИИ**

ПРИЛОЖЕНИЕ

**Непроаудированный промежуточный консолидированный отчет
о прибылях и убытках**

за шесть месяцев по 30 июня 2014 года

(Все суммы приведены в тысячах российских рублей, если не указано иное)

	Прим.	За шесть месяцев по 30 июня	
		2014 г.	2013 г.
		Непроаудировано	
Продолжающаяся деятельность			
Выручка	10	4 702 866	4 929 600
Себестоимость реализованной продукции	11	(4 062 718)	(4 002 213)
Валовая прибыль		640 148	927 387
Коммерческие, общехозяйственные и административные расходы	12	(594 530)	(681 715)
Расходы на открытие новых ресторанов		(79 838)	(65 047)
Прочие доходы	13	302 631	35 697
Прочие расходы	13	(61 710)	(53 210)
Прибыль от операционной деятельности до убытка от обесценения		206 701	163 112
Восстановление убытка/(убыток) от обесценения операционных активов	14	22 649	(43 585)
Прибыль от операционной деятельности после убытка от обесценения		229 350	119 527
Финансовые доходы		9 645	5 521
Финансовые расходы		(91 926)	(65 481)
Курсовые разницы		16 304	22 654
Прибыль до налогообложения от продолжающейся деятельности		163 373	82 221
Расход по налогу на прибыль		(51 025)	(32 009)
Прибыль за отчетный период от продолжающейся деятельности		112 348	50 212
Прекращенная деятельность			
Убыток после налогообложения за отчетный период от прекращенной деятельности	5	(54 962)	(94 455)
Чистая прибыль/(убыток) за отчетный период		57 386	(44 243)
Чистая прибыль/(убыток) приходящаяся на:			
Акционеров материнской компании		51 676	(43 236)
Неконтрольные доли участия		5 710	(1 007)
Прибыль в расчете на одну акцию	8		
Базовая прибыль/(убыток) на акцию, в российских рублях		3,31	(2,77)
Разводненная прибыль/(убыток) на акцию, в российских рублях		3,16	(2,65)
Прибыль на акцию от продолжающейся деятельности			
Базовая прибыль на акцию, в российских рублях		6,83	3,28
Разводненная прибыль на акцию, в российских рублях		6,51	3,13

**НЕ ПОДЛЕЖИТ РАСПРОСТРАНЕНИЮ В СОЕДИНЕННЫХ ШТАТАХ АМЕРИКИ,
АВСТРАЛИИ, КАНАДЕ ИЛИ ЯПОНИИ**

**Непроаудированный промежуточный консолидированный отчет о финансовом
положении
на 30 июня 2014 года**

(Все суммы приведены в тысячах российских рублей, если не указано иное)

		30 июня 2014 г.	31 декабря 2013 г.
	Прим.	Непроаудировано	Проаудировано
Активы			
Внеоборотные активы			
Основные средства	4	1 854 054	1 733 528
Нематериальные активы		101 004	107 131
Гудвил		150 229	176 153
Долгосрочные займы, выданные связанным сторонам	6	23 038	20 642
Долгосрочная дебиторская задолженность по расчетам со связанными сторонами	6	915	1 577
Отложенный актив по налогу на прибыль		108 834	167 261
Арендные депозиты и прочие внеоборотные активы		246 875	244 040
		2 484 949	2 450 332
Оборотные активы			
Запасы		145 014	182 924
Дебиторская задолженность по НДС и прочим налогам		149 691	172 783
Авансы по налогу на прибыль		40 836	43 660
Дебиторская задолженность		436 839	161 614
Авансы выданные		173 491	357 247
Дебиторская задолженность по расчетам со связанными сторонами	6	103 557	53 439
Краткосрочные займы		12 793	19 087
Краткосрочные займы, выданные связанным сторонам	6	8 994	8 994
Денежные средства и их эквиваленты		166 817	96 008
		1 238 032	1 095 756
Итого активы		3 722 981	3 546 088
Капитал и обязательства			
Капитал			
Капитал, приходящийся на акционеров материнской компании:			
Уставный капитал	7	2 767 015	2 767 015
Добавочный капитал		2 204 190	2 204 190
Собственные выкупленные акции	7	(413 085)	(413 085)
Прочие резервы		19 405	25 941
Накопленные убытки		(4 274 326)	(4 326 002)
Курсовые разницы при пересчете отчетности зарубежных подразделений		3 614	(18 165)
		306 813	239 894
Неконтрольные доли участия		9 077	4 530
		315 890	244 424
Долгосрочные обязательства			
Долгосрочные кредиты и займы	9	1 480 000	1 520 000
Долгосрочные обязательства перед партнерами		17 807	19 755
Отложенные обязательства по налогу на прибыль		29 976	53 261
		1 527 783	1 593 016
Краткосрочные обязательства			
Кредиторская задолженность		1 643 078	1 469 448
Краткосрочные кредиты и займы	9	-	33 940
Кредиторская задолженность по расчетам со связанными сторонами	6	131 172	70 917
Краткосрочные займы, полученные от связанных сторон	6	1 359	2 376
Краткосрочные обязательства перед партнерами		-	15 074
Доходы будущих периодов		22 903	37 897
Задолженность по налогу на прибыль		80 796	78 996
		1 879 308	1 708 648
Итого капитал и обязательства		3 722 981	3 546 088

**НЕ ПОДЛЕЖИТ РАСПРОСТРАНЕНИЮ В СОЕДИНЕННЫХ ШТАТАХ АМЕРИКИ,
АВСТРАЛИИ, КАНАДЕ ИЛИ ЯПОНИИ**

**Непроаудированный промежуточный консолидированный отчет
о движении денежных средств**

за шесть месяцев по 30 июня 2014 года

(Все суммы приведены в тысячах российских рублей, если не указано иное)

	Прим.	За шесть месяцев по 30 июня	
		2014 г.	2013 г.
		Непроаудировано	
Операционная деятельность			
Прибыль до налогообложения от продолжающейся деятельности		163 373	82 221
Убыток до налогообложения от прекращенной деятельности	5	(54 720)	(93 613)
Корректировки для приведения прибыли/(убытка) до налогообложения к чистому притоку денежных средств по операционной деятельности:			
Износ и амортизация		131 457	154 323
Корректировка по переклассификации убытков, включенных в (убыток)/прибыль	5	64 333	–
Чистые положительные курсовые разницы		(14 427)	(21 307)
Прибыль от выбытия дочерних компаний		(294 818)	–
Финансовые доходы		(9 645)	(7 271)
Финансовые расходы		91 958	66 812
Резерв под обесценение/(восстановление обесценения) авансов выданных, налогов к возмещению и дебиторской задолженности		3 242	(10 905)
Восстановление стоимости запасов до чистой стоимости реализации		(15 327)	(2 139)
Убыток от выбытия внеоборотных активов		38 893	37 780
Убыток от обесценения активов		11 246	79 647
Прибыль от выбытия прекращенной деятельности	5	(49 800)	–
Условные обязательства и резервы		10 950	–
Вознаграждение в форме акций		(10 774)	3 058
		65 941	288 606
Изменения операционных активов и обязательств:			
Уменьшение запасов		50 159	48 256
Уменьшение авансов, налогов к возмещению, дебиторской задолженности, арендных депозитов и прочих внеоборотных активов		185 605	2 503
Уменьшение дебиторской задолженности по расчетам со связанными сторонами		1 211	27 559
Увеличение/(уменьшение) кредиторской задолженности по расчетам со связанными сторонами		47 018	(11 175)
Увеличение/(уменьшение) кредиторской задолженности		193 732	(120 131)
Чистый приток денежных средств от операционной деятельности		543 666	235 618
Проценты уплаченные		(87 061)	(60 587)
Проценты полученные		761	4 825
Налог на прибыль уплаченный		(15 295)	(47 838)
Чистый денежный поток от операционной деятельности		442 071	132 018

Продолжение на следующей странице

**НЕ ПОДЛЕЖИТ РАСПРОСТРАНЕНИЮ В СОЕДИНЕННЫХ ШТАТАХ АМЕРИКИ,
АВСТРАЛИИ, КАНАДЕ ИЛИ ЯПОНИИ**

**Непроаудированный промежуточный консолидированный отчет
о движении денежных средств (продолжение)**

за шесть месяцев по 30 июня 2014 года

(Все суммы приведены в тысячах российских рублей, если не указано иное)

	За шесть месяцев по 30 июня	
	2014 г.	2013 г.
Прим.	Непроаудировано	
Инвестиционная деятельность		
Приобретение основных средств	(286 821)	(137 717)
Займы, выданные третьим сторонам	(5 900)	–
Приобретение нематериальных активов	(3 466)	(724)
Поступления от погашения займов, выданных третьим сторонам	5 961	4 566
Поступления от выбытия основных средств	1 112	17 148
Поступления от погашения займов, выданных связанным сторонам	–	1 226
Займы, выданные связанным сторонам	–	(1 190)
Чистый приток денежных средств в связи с выбытием дочерних предприятий	2 327	–
Чистый отток денежных средств от инвестиционной деятельности	(286 787)	(116 691)
Финансовая деятельность		
Поступления по банковским кредитам	2 692 156	955 071
Погашение банковских кредитов	(2 766 096)	(925 359)
Выплаты партнерам	(7 091)	(18 122)
Погашение займов связанных сторон	(1 017)	(472)
Погашение арендных обязательств	–	(138)
Дивиденды дочерних компаний	(1 083)	(1 103)
Чистый (отток)/приток денежных средств от финансовой деятельности	(83 131)	9 877
Влияние изменений валютных курсов на денежные средства и их эквиваленты	(1 344)	4 386
Чистый приток денежных средств и их эквивалентов	70 809	29 590
Денежные средства и их эквиваленты на начало периода	96 008	279 008
Денежные средства и их эквиваленты на конец периода	166 817	308 598