

НЕ ПОДЛЕЖИТ РАСПРОСТРАНЕНИЮ В СОЕДИНЕННЫХ ШТАТАХ АМЕРИКИ,
АВСТРАЛИИ, КАНАДЕ ИЛИ ЯПОНИИ



Москва, 24 апреля 2014 года

ПРЕСС-РЕЛИЗ

**«РОСИНТЕР» ОБЪЯВЛЯЕТ АУДИРОВАННЫЕ
ФИНАНСОВЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ ЗА 2013 ГОД:**

***ВЫРУЧКА СОСТАВИЛА 9 851 МЛН РУБЛЕЙ
РЕНТАБЕЛЬНОСТЬ EBITDA ДО НАЧИСЛЕНИЯ РЕЗЕРВОВ НА ОБЕСЦЕНЕНИЕ И СПИСАНИЯ
ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ СОСТАВИЛА 4,5%***

ОАО «Росинтер Ресторантс Холдинг» (Росинтер), ведущий оператор в сегменте семейных ресторанов в России и СНГ (Московская биржа ММВБ-РТС: тикер ROST) объявляет аудированные результаты финансовой деятельности за 2013 год, подготовленные в соответствии со стандартами МСФО. Этот пресс-релиз доступен по адресу: www.rosinter.ru.

ОСНОВНЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ 2013 ГОДА

- Консолидированная чистая выручка составила 9 851 млн рублей
- Выручка ресторанов сократилась на (2,3)% по сравнению 2012 годом и составила 9 402 млн рублей
- Операционная прибыль до начисления обесценения и списаний составила 49 млн рублей; рентабельность операционной прибыли до начисления обесценения составила 0,5% по сравнению с рентабельностью в 3,3% за 2012 год
- EBITDA^[1] до начисления обесценения и списаний составила 445 млн рублей; рентабельность EBITDA до начисления обесценения и списаний составила 4,5%
- EBITDA составила 239 млн рублей; рентабельность EBITDA установилась на уровне 2,4% по сравнению с рентабельностью в 5,0% за 2012 год
- Убыток за период от продолжающейся деятельности составил 248 млн рублей; рентабельность находится на уровне (2,5)% по сравнению с рентабельностью в (1,3)% в 2012 году
- На 31 декабря 2013 года валовый долг составил 1 554 млн рублей, включая долгосрочную часть 1 520 млн рублей, которая соответствует 97,8% валового долга
- Чистый долг составил 1 458 млн рублей, при этом соотношение Чистый долг/EBITDA^[2] до начисления обесценения и списаний составило 3,2х на 31 декабря 2013 по сравнению с 1,2х на 31 декабря 2012 года

НЕ ПОДЛЕЖИТ РАСПРОСТРАНЕНИЮ В СОЕДИНЕННЫХ ШТАТАХ АМЕРИКИ, АВСТРАЛИИ, КАНАДЕ ИЛИ ЯПОНИИ

Сергей Зайцев, президент и CEO прокомментировал:

«В 2013 году компания успешно реализовала ряд поставленных задач, ключевой из которых стало развитие бизнеса на транспортных узлах. В течение года мы открыли 6 ресторанов и кофеен на Казанском, Белорусском, Павелецком и Ленинградском вокзалах Москвы, а также 11 объектов в новом здании международного аэропорта «Казань» Республики Татарстан и новом международном терминале аэропорта «Пулково» в Санкт-Петербурге. Среди них ресторан быстрого обслуживания «Макдоналдс», который также является первым рестораном «Макдоналдс», расположенным в российских аэропортах.

В течение 2013 года мы придерживались стратегии оптимизации портфеля компании и сфокусированного развития бизнеса на всей территории присутствия. В рамках данной стратегии рестораны в Венгрии, Чехии и Украине перешли в управление по системе франчайзинга.

В прошедшем году была успешно проведена кампания по празднованию 20-летия сети ресторанов «IL Патио». В этом году мы рады отметить 15-летие другого нашего ключевого бренда – «Планеты Суши» – в рамках празднования которого гостям предлагается специальное промо-меню, юбилейная скидка на все блюда основного меню и другие интересные предложения.

Мы также продвинулись вперед в проекте ревитализации ключевых брендов. На сегодняшний день успешно работают уже 11 обновленных ресторанов «IL Патио» и «Планета Суши» в Москве, Новосибирске, Казахстане и Беларуси и все они показывают положительную динамику продаж.

В текущем году мы планируем сфокусироваться только на ключевых направлениях бизнеса, продолжить оптимизацию портфеля, провести реструктуризацию административно-хозяйственных ресурсов и управленческих процессов, в том числе изменив частоту публикаций отчетности с квартальной на полугодовую».

НЕ ПОДЛЕЖИТ РАСПРОСТРАНЕНИЮ В СОЕДИНЕННЫХ ШТАТАХ АМЕРИКИ, АВСТРАЛИИ, КАНАДЕ ИЛИ ЯПОНИИ

Отчет о прибылях и убытках

(Тыс. рублей)	2013		2012		% изм.
Выручка	9 850 888	100,0 %	10 069 062	100,0 %	(2,2)%
в т.ч. Выручка ресторанов и столовых	9 402 207	95,4 %	9 622 797	95,6 %	(2,3)%
в т.ч. Выручка от франчайзинга	294 607	3,0 %	280 807	2,8 %	4,9 %
Себестоимость реализации	8 156 158	82,8 %	8 077 847	80,2 %	1,0 %
в т.ч. Продукты и напитки	2 241 711	22,8 %	2 284 743	22,7 %	(1,9)%
в т.ч. Фонд оплаты труда и взносы	2 141 145	21,7 %	2 164 864	21,5 %	(1,1)%
в т.ч. Аренда	1 987 275	20,2 %	1 848 092	18,4 %	7,5 %
в т.ч. Коммунальные расходы	276 494	2,8 %	283 183	2,8 %	(2,4)%
в т.ч. Материалы	278 713	2,8 %	284 347	2,8 %	(2,0)%
Валовая прибыль	1 694 730	17,2 %	1 991 215	19,8 %	(14,9)%
Коммерческие, общехозяйственные и административные расходы	1 405 018	14,3 %	1 510 917	15,0 %	(7,0)%
в т.ч. Фонд оплаты труда и взносы	812 006	8,2 %	819 148	8,1 %	(0,9)%
в т.ч. Реклама	176 884	1,8 %	214 120	2,1 %	(17,4)%
в т.ч. Прочие расходы	67 415	0,7 %	75 674	0,8 %	(10,9)%
в т.ч. (Восстановление)/увеличение резерва под обесценение авансов выданных, налогов к возмещению и дебиторской задолженности	(3 588)	0,0 %	63 710	0,6 %	(105,6)%
Расходы на открытие новых ресторанов	191 551	1,9 %	97 102	1,0 %	97,3 %
Прочие прибыли	62 800	0,6 %	73 782	0,7 %	(14,9)%
Прочие убытки	112 161	1,1 %	126 851	1,3 %	(11,6)%
в т.ч. Убытки от выбытия внеоборотных активов	68 612	0,7 %	66 561	0,7 %	3,1 %
Прибыль от операционной деятельности до начисления обесценения	48 800	0,5 %	330 127	3,3 %	(85,2)%
Убытки от обесценения операционных активов	137 045	1,4 %	187 277	1,9 %	(26,8)%
(Убыток)/прибыль от операционной деятельности после начисления обесценения	(88 245)	(0,9)%	142 850	1,4 %	(161,8)%
Финансовые расходы, нетто	158 324	1,6 %	169 546	1,7 %	(6,6)%
Чистые положительные/(отрицательные) курсовые разницы	22 099	0,2 %	(17 443)	(0,2)%	(226,7)%
Убыток до налогообложения от продолжающейся деятельности	(224 470)	(2,3)%	(44 139)	(0,4)%	408,6 %
Расходы по налогу на прибыль	(23 167)	(0,2)%	(90 768)	(0,9)%	(74,5)%
Убыток за период от продолжающейся деятельности	(247 637)	(2,5)%	(134 907)	(1,3)%	83,6 %
Убыток после налогообложения от прекращенной деятельности	(220 207)	(2,2)%	(110 642)	(1,1)%	99,0 %
Чистый убыток	(467 844)	(4,7)%	(245 549)	(2,4)%	90,5 %
(Убыток)/Прибыль от операционной деятельности после начисления обесценения	(88 245)	(0,9)%	142 850	1,4 %	(161,8)%
Амортизация и износ	327 624	3,3 %	359 107	3,6 %	(8,8)%
ЕБИТДА ⁽¹⁾	239 379	2,4 %	501 957	5,0 %	(52,3)%
Убыток от обесценения операционных активов	137 045	1,4 %	187 277	1,9 %	(26,8)%
ЕБИТДА до обесценения	376 424	3,8 %	689 234	6,8 %	(45,4)%
Убыток от выбытия внеоборотных активов	68 612	0,7 %	66 561	0,7 %	3,1 %
ЕБИТДА до обесценения и списаний	445 036	4,5 %	755 795	7,5 %	(41,1)%

В рамках стратегии по оптимизации портфеля компании рестораны в Венгрии, Чехии и Украине были переданы во франчайзинговое управление. На 31 декабря 2013 года выбытие бизнеса было отнесено к категории прекращенной деятельности и соответствующие результаты за 2013 и 2012 годы представлены отдельной строкой в Отчете о прибылях и убытках.

НЕ ПОДЛЕЖИТ РАСПРОСТРАНЕНИЮ В СОЕДИНЕННЫХ ШТАТАХ АМЕРИКИ, АВСТРАЛИИ, КАНАДЕ ИЛИ ЯПОНИИ

Консолидированная выручка за 2013 год составила 9 851 млн рублей. Выручка корпоративных ресторанов сократилась на (2,3)%, что было вызвано реализацией стратегии по оптимизации нашего портфеля ресторанов, включая выход из неприбыльных и неключевых активов. Валовая выручка сравнимых ресторанов за 2013 год выросла на 0,1% в результате роста среднего чека на 2,8% и сокращения количества транзакций на (2,6)%. Выручка от франчайзига увеличилась на 4,9%, что в основном было обусловлено поступлением паушальных взносов по некоторым продлеваемым контрактам.

Рентабельность валовой прибыли снизилась до 17,2% в 2013 году с 19,8% в 2012 году, что в основном было вызвано увеличением арендной платы на 1,8 процентных пункта и расходов на оплату труда на 0,2 процентных пункта - все показатели рассчитаны как процент от выручки.

Увеличение расходов на аренду и оплату труда обусловлено ростом инфляции, что в условиях отсутствия роста выручки привело к увеличению процентного соотношения к доходам за 2013 год.

Коммерческие, общехозяйственные и административные расходы сократились до 14,3% от выручки за 2013 год с 15,0% за 2012 год, что обусловлено снижением расходов на рекламу на 0,3 процентных пункта и снижением резерва под обесценение авансов выданных, налогов к возмещению и дебиторской задолженности на 0,6 процентных пункта - все показатели рассчитаны как процент от выручки.

Расходы на открытие новых ресторанов за 2013 год выше на 0,9 процентных пункта как процент от выручки по сравнению с 2012 годом по причине более высокой стоимости открытия ресторанов на железнодорожных вокзалах, чем в среднем. Кроме того, мы понесли дополнительные затраты, относящиеся к реализации программы ревитализации.

Прочие убытки (нетто) сократились на 0,1 процентных пункта от выручки за 2013 год по сравнению с 2012 годом.

Убыток от операционной деятельности после начисления обесценения за 2013 год установился на уровне в (0,9)% от выручки по сравнению с **прибылью от операционной деятельности после начисления обесценения** в размере 1,4% в 2012 году.

Сокращение Финансовых расходов (нетто) на 0,1 процентных пункта обусловлено начислением меньшей суммы задолженности перед партнерами на 0,3 процентных пункта.

Расходы по налогу на прибыль за 2013 год сократились на 0,7 процентных пункта по сравнению с 2012 годом.

Убыток после налогообложения от прекращенной деятельности в 2013 году составил 220 млн рублей. Для получения более подробной информации обратитесь к примечанию 8 финансовой отчетности за год по 31 декабря 2013 года.

В результате **рентабельность чистого убытка** увеличилась до (4,7)% в 2013 году с (2,4)% в 2012 году.

Рентабельность EBITDA в 2013 году снизилась до 2,4% с 5,0% в 2012 году, **рентабельность EBITDA до обесценения** в 2013 году снизилась до 3,8% по сравнению с 6,8% в 2012 году, а **рентабельность EBITDA до обесценения и списаний** снизилась до 4,5% в 2013 году с 7,5% в 2012 году.

НЕ ПОДЛЕЖИТ РАСПРОСТРАНЕНИЮ В СОЕДИНЕННЫХ ШТАТАХ АМЕРИКИ, АВСТРАЛИИ, КАНАДЕ ИЛИ ЯПОНИИ

Отчет о движении денежных средств

(Тыс. рублей)	2013		2012		% изм.
Чистый денежный поток от операционной деятельности	2 688		595 578		(99,5)%
в т.ч. Поток до изменения операционных активов и обязательств	350 851		767 823		(54,3)%
в т.ч. Изменение операционных активов и обязательств	(133 440)		21 091		(732,7)%
в т.ч. Финансовый и налоговый поток	(214 723)		(193 336)		11,1 %
Чистое расходование денежных средств от инвестиционной деятельности	(486 070)		(213 132)		128,1 %
Чистое поступление/(расходование) средств от финансовой деятельности	298 402		(333 985)		(189,3)%
Влияние изменений обменных курсов на денежные средства и их эквиваленты	1 980		(3 354)		(159,0)%
Чистое увеличение денежных средств и их эквивалентов	(183 000)		45 107		(505,7)%
Денежные средства и их эквиваленты на начало периода	279 008		233 901		19,3 %
Денежные средства и их эквиваленты на конец периода	96 008		279 008		(65,6)%

Денежный поток от операционной деятельности за 2013 год составил 3 млн рублей по сравнению с 596 млн рублей за 2012 год. Денежный поток до изменений операционных активов и обязательств сократился на 54,3% до 351 млн рублей с 768 млн рублей, в основном, из-за снижения валовой прибыли в 2013 году по сравнению с 2012 годом. Изменение операционных активов и обязательств в размере (133) млн рублей в основном вызвано предоплатой 301 млн рублей, связанной с развитием бизнеса в Транспортных Хабах.

Чистое расходование денежных средств от инвестиционной деятельности увеличилось на 128,1% до 486 млн рублей за 2013 год с 213 млн рублей за 2012 год.

Чистое поступление средств от финансовой деятельности за 2013 год представляет собой, главным образом, увеличение валового долга, которое отражено в таблице ниже.

Займы и ликвидность

(Тыс. рублей)	2013		2012		% изм.
Валовый долг	1 553 940	100,0 %	1 220 485	100,0 %	27,3 %
Краткосрочный	33 940	2,2 %	741 285	60,7 %	(95,4)%
Долгосрочный	1 520 000	97,8 %	479 200	39,3 %	217,2 %
Чистый долг	1 457 932	93,8 %	941 477	77,1 %	54,9 %
Чистый долг / EBITDA ⁽²⁾	6,1		1,9		224,7 %
Чистый долг / EBITDA до обесценения и списаний ⁽²⁾	3,2		1,2		156,9 %

Валовой долг Группы увеличился на 27,3%, чистый долг увеличился 54,9%, по сравнению с соответствующими данными на 31 декабря 2012 года, что в основном вызвано предоплатой 301 млн

НЕ ПОДЛЕЖИТ РАСПРОСТРАНЕНИЮ В СОЕДИНЕННЫХ ШТАТАХ АМЕРИКИ, АВСТРАЛИИ, КАНАДЕ ИЛИ ЯПОНИИ

рублей, связанной с развитием бизнеса в Транспортных Хабах. Временная структура нашего долгового портфеля стабильно улучшалась с повышением долгосрочной составляющей до 97,8% на 31 декабря 2013 года с 39,3% на 31 декабря 2012 года. Также наш долговой портфель номинирован в рублях с фиксированной процентной ставкой. Соотношение Чистый долг/ЕБИТДА увеличилось до 6,1х на 31 декабря 2013 года с 1,9х на 31 декабря 2012 года. Соотношение Чистый долг/ЕБИТДА до начисления обесценения и списаний составило 3,2х на 31 декабря 2013 по сравнению с 1,2х на 31 декабря 2012 года.

График погашения долга на 31 декабря 2013 года приведен ниже.

(Млн рублей)	<6мес. (1 кв.'14-2 кв.'14)	6-12мес. (3 кв.'14-4 кв.'14)	12-18мес. (1 кв.'15-2 кв.'15)	>18мес.	Итого
График погашения долга	0	21	125	1 405	1 550
	-	1,3 %	8,1 %	90,6 %	100,0 %

^[1] Показатель EBITDA рассчитывается путем прибавления к операционной прибыли после начисления обесценения расходов на амортизацию. Величина EBITDA не является стандартным показателем в рамках МСФО и не должна рассматриваться как альтернативное измерение величины чистой прибыли, операционной прибыли, операционных денежных потоков или любого другого стандартного показателя в рамках МСФО. Данный подход к расчету EBITDA может отличаться от подхода других компаний.

^[2] Показатель EBITDA рассчитан за 12 месяцев, предшествующих указанной дате.

Информация, содержащаяся в данном пресс-релизе, основана на прогнозных данных. Прогнозными заявлениями являются все заявления кроме тех, которые основаны на исторических фактах. Такие слова и выражения как: «полагаем», «ожидаем», «предвидим», «намерены», «оцениваем», «будем», «можем», «следует», «должно быть» и иные аналогичные им выражения означают, что заявления носят прогнозный характер. К прогнозным заявлениям относятся заявления относительно: целей, задач, стратегий, будущих событий или перспектив роста; дальнейших планов, событий, результатов и потенциала дальнейшего роста; ликвидности, капитальных ресурсов и капитальных расходов; экономических прогнозов и отраслевых тенденций; направлений развития наших рынков; влияния изменений в законодательстве; и преимуществ наших конкурентов. Прогнозные заявления, содержащиеся в настоящем пресс-релизе, основываются на различных допущениях и оценках, основанных на изучении руководством исторических тенденций в бизнесе, данных, содержащихся в наших записях, а также других данных, полученных от третьих лиц. Несмотря на то, что мы считаем, что такие допущения были разумными на момент их использования, тем не менее, такие допущения в силу своей природы содержат значительные известные и неизвестные риски, неопределенности, условности и другие важные факторы, которые сложно или невозможно предсказать и которые находятся вне нашего контроля. Такие риски, неопределенности, условности и другие важные факторы могут привести к тому, что фактические результаты деятельности ОАО «Росинтер Ресторантс Холдинг» или отрасли будут существенно отличаться от результатов, которые в явном виде содержатся в прогнозных заявлениях, включенных в настоящий пресс-релиз, или предполагаются ими. Эти риски, неопределенности, условности и другие важные факторы, включают в себя (включая, но не ограничиваясь): политические и социальные изменения; общие экономические, рыночные и бизнес условия; тенденции на рынках, на которых мы работаем или планируем работать; наш бизнес и стратегию роста; планируемые приобретения или диверсификацию; расширение географии нашего бизнеса или нашего выхода на другие сегменты рынка; влияние законодательства, регуляторных норм, взаимоотношений с государством или системы налогообложения на наш бизнес; а также наши ожидаемые будущие доходы, капитальные вложения и финансовые ресурсы. Соответственно, на такие прогнозные заявления нельзя полагаться, и ни ОАО «Росинтер Ресторантс Холдинг», ни какое-либо иное лицо не могут дать вам гарантию, что прогнозируемые результаты будут достигнуты в будущем. Информация, мнения и прогнозные заявления, содержащиеся в настоящем пресс-релизе, актуальны только на дату данного пресс-релиза и могут в дальнейшем быть изменены без какого бы то ни было уведомления. Ни ОАО «Росинтер Ресторантс Холдинг», ни какое-либо иное лицо не обязуются и не обязаны обновлять и пересматривать какие-либо прогнозные заявления, за исключением случаев, когда это требуется в соответствии с законодательством и регуляторными нормами.

*

*

*

**НЕ ПОДЛЕЖИТ РАСПРОСТРАНЕНИЮ В СОЕДИНЕННЫХ ШТАТАХ АМЕРИКИ,
АВСТРАЛИИ, КАНАДЕ ИЛИ ЯПОНИИ**

Инвесторам и аналитикам:

Тигран Асланян

вице-президент по связям с инвесторами,
корпоративными финансами и стратегии компании

E-mail: ir@rosinter.ru

Тел.: + 7 495 788 44 88 доб. 2108

Прессе:

Елена Мазур

директор по связям с общественностью

E-mail: pr@rosinter.ru

Тел.: +7 495 788 44 88 доб. 2353

Справка для редактора:

По состоянию на 31 марта 2014 года, ОАО «Росинтер Ресторантс Холдинг» – лидирующий оператор в сегменте семейных ресторанов (casual dining restaurants) в России и СНГ, который управляет 375 предприятиями в 42 городах России, СНГ и Центральной Европы, включая страны Балтии. В состав сети входит 343 семейных ресторана, в том числе 128 ресторанов, работающих на основе договоров франчайзинга, и 32 кофейни Costa Coffee. Компания предлагает блюда итальянской и японской кухни в ресторанах, работающих под собственными товарными знаками «IL Патио» и «Планета Суши». «Росинтер Ресторантс Холдинг» также развивает и управляет по системе франчайзинга сетью американских ресторанов под товарным знаком TGI FRIDAYS и сетью британских кофеен Costa Coffee. В марте 2012 года ООО «Развитие РОСТ» (дочернее предприятие Холдинга) получило право на развитие сети ресторанов быстрого обслуживания «Макдоналдс» по франчайзингу на железнодорожных вокзалах и в аэропортах Москвы и Санкт-Петербурга. Акции «Росинтер Ресторантс Холдинг» котируются на Московской бирже ММВБ-PTC (moex.com) под тикером ROST.

**НЕ ПОДЛЕЖИТ РАСПРОСТРАНЕНИЮ В СОЕДИНЕННЫХ ШТАТАХ АМЕРИКИ,
АВСТРАЛИИ, КАНАДЕ ИЛИ ЯПОНИИ**

ПРИЛОЖЕНИЕ

Консолидированный отчет о прибылях и убытках

за год, закончившийся 31 декабря 2013 года

(Все суммы приведены в тысячах российских рублей, если не указано иное)

	Прим.	2013 год	2012 год
Продолжающаяся деятельность			
Выручка	24	9 850 888	10 069 062
Себестоимость реализованной продукции	25	(8 156 158)	(8 077 847)
Валовая прибыль		1 694 730	1 991 215
Коммерческие, общехозяйственные и административные расходы	26	(1 405 018)	(1 510 917)
Расходы на открытие новых ресторанов		(191 551)	(97 102)
Прочие доходы	28	62 800	73 782
Прочие расходы	28	(112 161)	(126 851)
Прибыль от операционной деятельности до убытка от обесценения		48 800	330 127
Убыток от обесценения операционных активов	29	(137 045)	(187 277)
(Убыток)/прибыль от операционной деятельности после убытка от обесценения		(88 245)	142 850
Финансовые доходы	30	9 912	22 754
Финансовые расходы	30	(168 236)	(192 300)
Курсовые разницы		22 099	(17 443)
Убыток до налогообложения от продолжающейся деятельности		(224 470)	(44 139)
Расходы по налогу на прибыль	14	(23 167)	(90 768)
Убыток от продолжающейся деятельности		(247 637)	(134 907)
Прекращенная деятельность			
Убыток после налогообложения от прекращенной деятельности	8	(220 207)	(110 642)
Чистый убыток за год		(467 844)	(245 549)
Чистый убыток, приходящийся на:			
Акционеров материнской компании		(461 899)	(241 930)
Неконтрольные доли участия		(5 945)	(3 619)
Убыток в расчете на одну акцию			
Базовый убыток на акцию, в российских рублях	20	(29,58)	(15,50)
Разводненный убыток на акцию, в российских рублях		(28,12)	(14,96)
Убыток на акцию от продолжающейся деятельности			
Базовый убыток на акцию, в российских рублях		(15,48)	(8,41)
Разводненный убыток на акцию, в российских рублях		(14,71)	(8,12)

**НЕ ПОДЛЕЖИТ РАСПРОСТРАНЕНИЮ В СОЕДИНЕННЫХ ШТАТАХ АМЕРИКИ,
АВСТРАЛИИ, КАНАДЕ ИЛИ ЯПОНИИ**

Консолидированный отчет о финансовом положении

на 31 декабря 2013 года

(Все суммы приведены в тысячах российских рублей)

	Прим.	31 декабря 2013 г.	31 декабря 2012 г.
Активы			
Внеоборотные активы			
Основные средства	9	1 733 528	1 840 496
Нематериальные активы	10	107 131	81 828
Гудвил	11	176 153	176 153
Долгосрочные займы, выданные связанным сторонам	13	20 642	17 968
Долгосрочная дебиторская задолженность по расчетам со связанными сторонами	13	1 577	2 780
Отложенный актив по налогу на прибыль	14	167 261	154 402
Арендные депозиты и прочие внеоборотные активы		244 040	162 812
		2 450 332	2 436 439
Оборотные активы			
Запасы	15	182 924	168 683
Дебиторская задолженность по НДС и прочим налогам к возмещению		172 783	109 784
Дебиторская задолженность по налогу на прибыль		43 660	22 063
Дебиторская задолженность	16	161 614	148 370
Авансы выданные	17	357 247	215 548
Дебиторская задолженность по расчетам со связанными сторонами	13	53 439	118 556
Краткосрочные займы		19 087	3 001
Краткосрочные займы, выданные связанным сторонам	13	8 994	10 433
Денежные средства и их эквиваленты	18	96 008	279 008
		1 095 756	1 075 446
Активы, предназначенные для продажи	7	–	19 464
Итого активы		3 546 088	3 531 349
Капитал и обязательства			
Капитал			
Капитал, приходящийся на акционеров материнской компании			
Уставный капитал	19	2 767 015	2 767 015
Дополнительный капитал		2 204 190	2 204 190
Собственные выкупленные акции	19	(413 085)	(413 085)
Прочие резервы		25 941	21 581
Накопленные убытки		(4 326 002)	(3 863 253)
Курсовые разницы при пересчете отчетности зарубежных подразделений		(18 165)	(72 626)
		239 894	643 822
Неконтрольные доли участия		4 530	12 629
		244 424	656 451
Долгосрочные обязательства			
Долгосрочные кредиты и займы	21	1 520 000	479 200
Долгосрочные обязательства перед партнерами	22	19 755	43 476
Доходы будущих периодов		–	191
Отложенные обязательства по налогу на прибыль	14	53 261	72 508
		1 593 016	595 375
Краткосрочные обязательства			
Кредиторская задолженность	23	1 469 448	1 323 167
Краткосрочные кредиты и займы	21	33 940	741 285
Кредиторская задолженность по расчетам со связанными сторонами	13	70 917	50 317
Краткосрочные займы, полученные от связанных сторон	13	2 376	4 218
Краткосрочные обязательства перед партнерами	22	15 074	40 517
Доходы будущих периодов		37 897	47 959
Задолженность по налогу на прибыль		78 996	72 060
		1 708 648	2 279 523
Итого капитал и обязательства		3 546 088	3 531 349

**НЕ ПОДЛЕЖИТ РАСПРОСТРАНЕНИЮ В СОЕДИНЕННЫХ ШТАТАХ АМЕРИКИ,
АВСТРАЛИИ, КАНАДЕ ИЛИ ЯПОНИИ**

Консолидированный отчет о движении денежных средств

за год, закончившийся 31 декабря 2013 года

(Все суммы приведены в тысячах российских рублей)

	<u>Прим.</u>	<u>2013 год</u>	<u>2012 год</u>
Операционная деятельность			
Убыток до налогообложения от продолжающейся деятельности		(224 470)	(44 139)
Убыток до налогообложения от прекращенной деятельности	8	(220 338)	(110 470)
Корректировки для приведения убытка до налогообложения к чистому притоку денежных средств по операционной деятельности:			
Износ и амортизация		335 018	376 923
Корректировки по реклассификации убытков, включенных в убыток/(прибыль)		84 000	–
Чистые (положительные) / отрицательные курсовые разницы		(26 347)	16 495
Финансовые доходы		(9 913)	(22 756)
Финансовые расходы		169 398	192 300
(Восстановление обесценения)/резерв под обесценение авансов выданных, налогов к возмещению и дебиторской задолженности		(2 704)	63 966
(Восстановление)/списание стоимости запасов до чистой стоимости реализации	15	(12 672)	13 692
Убыток от выбытия внеоборотных активов		86 819	72 559
Убыток от обесценения активов		177 448	224 445
Прибыль от выбытия прекращенной деятельности		(9 748)	–
Прибыль от приобретения, за вычетом приобретенных денежных средств		–	(18 247)
Вознаграждение в форме акций	31	4 360	3 055
		350 851	767 823
Изменения оборотных активов и обязательств:			
Увеличение запасов		(4 010)	(12 515)
Увеличение авансов, налогов к возмещению, дебиторской задолженности, арендных депозитов и прочих активов		(339 376)	(38 622)
Уменьшение/(увеличение) дебиторской задолженности по расчетам со связанными сторонами		43 558	(78 401)
Увеличение кредиторской задолженности по расчетам со связанными сторонами		20 475	26 291
Увеличение кредиторской задолженности		145 913	124 338
Чистый приток денежных средств по операционной деятельности		217 411	788 914
Проценты уплаченные		(137 582)	(138 838)
Проценты полученные		6 936	20 480
Налог на прибыль уплаченный		(84 077)	(74 978)
Чистый денежный поток от операционной деятельности		2 688	595 578
Инвестиционная деятельность			
Приобретение основных средств		(427 897)	(287 752)
Поступления от погашения займов, выданных связанным сторонам		400	103 741
Приобретение нематериальных активов		(75 104)	(31 616)
Займы, выданные связанным сторонам		(1 190)	(16 926)
Поступления от выбытия основных средств		22 097	10 135
Поступления от погашения займов, выданных третьим сторонам		6 821	9 286
Займы, выданные третьим сторонам		(4 347)	–
Чистый отток денежных средств в связи с выбытием дочерних предприятий		(6 850)	–
Чистый отток денежных средств от инвестиционной деятельности		(486 070)	(213 132)

Продолжение на следующей странице

**НЕ ПОДЛЕЖИТ РАСПРОСТРАНЕНИЮ В СОЕДИНЕННЫХ ШТАТАХ АМЕРИКИ,
АВСТРАЛИИ, КАНАДЕ ИЛИ ЯПОНИИ**

Консолидированный отчет о движении денежных средств (продолжение)

	Прим.	2013 год	2012 год
Финансовая деятельность			
Поступления по банковским кредитам		3 262 007	1 242 568
Погашение банковских кредитов		(2 928 484)	(1 522 377)
Выплаты партнерам	22	(32 096)	(54 280)
Погашение займов связанных сторон		(1 842)	(1 023)
Поступление заемных средств от связанных сторон		940	–
Поступления от продажи собственных выкупленных акций		–	3 647
Погашение обязательств по финансовой аренде		(138)	(553)
Дивиденды, выплаченные акционерам		(1 985)	(1 967)
Чистый (отток)/приток денежных средств от финансовой деятельности		298 402	(333 985)
Влияние изменений валютных курсов на денежные средства и их эквиваленты		1 980	(3 354)
Чистый (отток)/приток денежных средств и их эквивалентов		(183 000)	45 107
Денежные средства и их эквиваленты на начало года		279 008	233 901
Денежные средства и их эквиваленты на конец года		96 008	279 008